



FON BÜLTENİ

4. Çeyrek
2025



Alternatif Yatırım Fonlarında Pazar Lideri

- Girişim Sermayesi Yatırım Fonlarında %16 Pazar Payı
- Gayrimenkul Yatırım Fonlarında %16,5 Pazar Payı

Menkul Kıymet Yatırım Fonlarında Hızla Genişleyen Portföy Büyüklüğü

Piyasalara Bakış	4
Alternatif Yatırım Fonları Portföy Büyüklüğü	5
Girişim Sermayesi Yatırım Fonları (GSYF)	6
Girişim Sermayesi Yatırım Fonları Portföy Büyüklüğü.....	7
IoT Tech GSYF.....	8
GTC GSYF	9
Artnouve GSYF.....	10
Embedded GSYF.....	11
Colendi GSYF	12
Easycap GSYF.....	13
Modanisa GSYF.....	14
Ace Games GSYF	15
İkas GSYF.....	16
Goldtag GSYF	17
Fonmap GSYF.....	18
Birinci Karma Teknoloji GSYF	19
StartUp-I GSYF.....	22
Gayrimenkul Yatırım Fonları (GYF)	26
Gayrimenkul Yatırım Fonları Portföy Büyüklüğü	27
Avrupa GYF	28
Anadolu GYF	29
Avrasya GYF.....	30
Fırsat GYF	31
Downtown AVM GYF.....	32
İzmir Tarihi Kemeraltı GYF	33
Qinvest GYF.....	34
Menkul Kıymet ve Emeklilik Yatırım Fonları.....	35
Birinci Para Piyasası (TL) Fonu - RBP.....	36
Algoritmik Stratejiler Serbest Fon - RPL	37
Kısa Vadeli Katılım Serbest (TL) Fon - RKV.....	38
Birinci Değişken Serbest Fon - RPD.....	39
İkinci Değişken Serbest Fon - RIK.....	40
Teknoloji Değişken Fon - RTD	41
Birinci Serbest Fon - RTP.....	42
Birinci Katılım Serbest Fon - RBR	43
Birinci Serbest (Döviz) Fon - RBI	44
Altın Katılım Fonu - RJG	45
Birinci Hisse Senedi Serbest Fon (HSYF) - RTH.....	46
Beşinci Hisse Senedi Serbest (TL) Fon (HSYF) - RBN.....	47
Katılım Hisse Senedi Serbest (TL) Fon (HSYF) - RKH.....	48
Birinci Borçlanma Araçları (TL) Fonu - RBB.....	49
Birinci Hisse Senedi (TL) Fonu (HSYF) - RHI	50
Para Piyasası Katılım (TL) Fonu - RRP.....	51
HDI Fiba Emeklilik ve Hayat RePie Portföy Değişken Emeklilik Yatırım Fonu - FJG.....	52
HDI Fiba Emeklilik ve Hayat OKS Agresif Değişken Emeklilik Yatırım Fonu - FIC.....	53

Yasal Uyarı

Fon bülteni RePie Portföy tarafından genel bilgilendirme amacı ile hazırlanmıştır. Bu bültende yer alan yatırım bilgi, yorum ve tavsiyeleri yatırım danışmanlığı kapsamında değildir. Yatırım danışmanlığı hizmeti, yetkili kuruluşlar tarafından kişilerin risk ve getiri tercihleri dikkate alınarak kişiye özel sunulmaktadır. Burada yer alan yorum ve tavsiyeler ise genel niteliktedir. Bu tavsiyeler mali durumunuz ile risk ve getiri tercihlerinize uygun olmayabilir. Bu nedenle, sadece burada yer alan bilgilere dayanarak yatırım kararı verilmesi beklentilerinize uygun sonuçlar doğurmayabilir. Bu bilgi, görüş, veri ve kaynaklara dayanılarak yapılan yatırımlar nedeni ile ortaya çıkabilecek kayıplardan RePie Portföy sorumlu tutulamaz. İçeriğin tamamı veya herhangi bir kısmı yalnızca sahipleri tarafından veya sahiplerinin yazılı izni ile kullanılabilir. İçerik üzerinde izinsiz değişiklik yapmak, kopyalamak, kiralamak, ödünç vermek ve yayınlamak yasaktır.

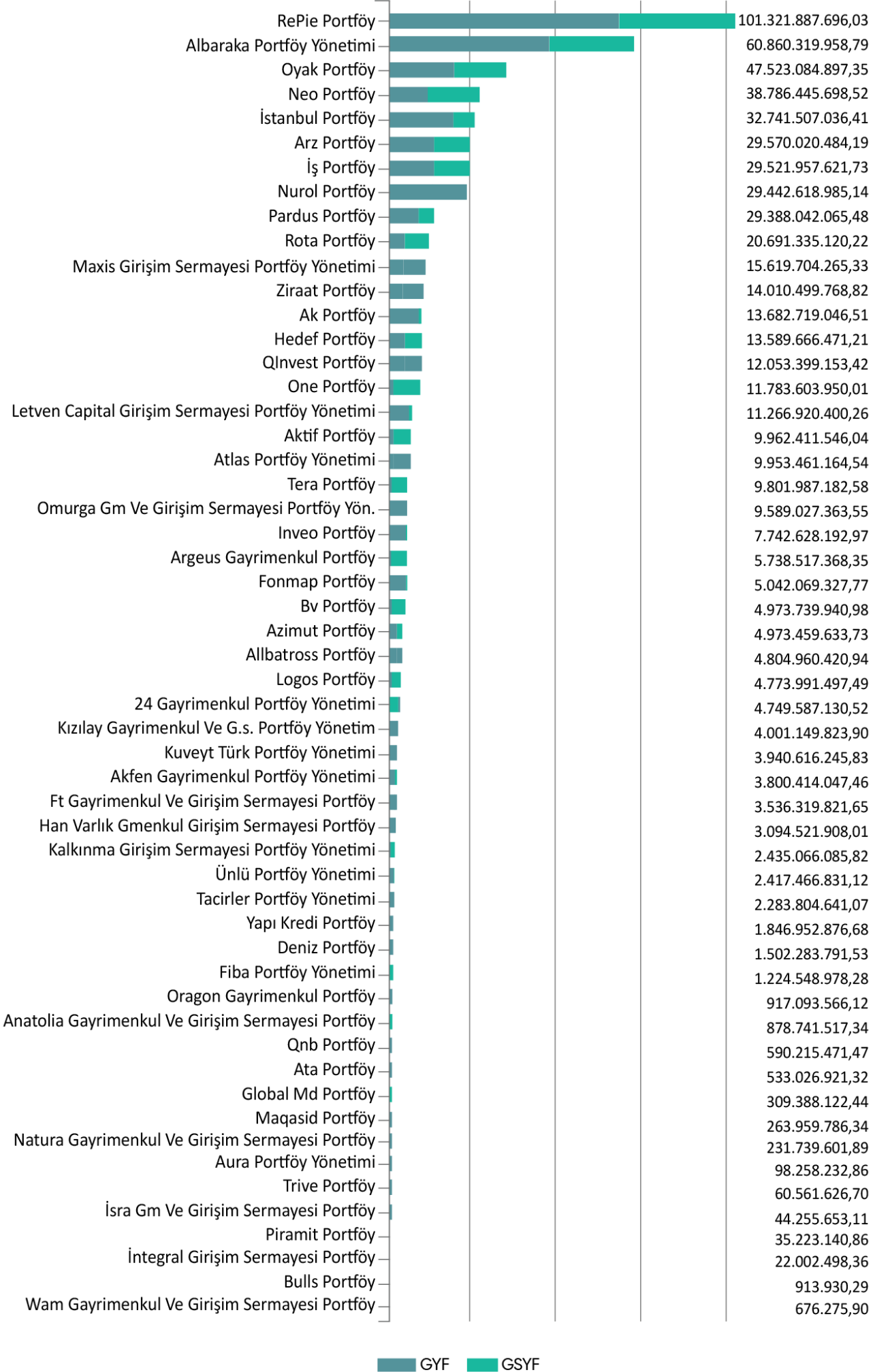
ABD’de Ekim ayında başlayan ülke tarihinin en uzun hükümet kapanması 12 Kasım’da imzalanan anlaşmayla sona erdi. Buna ek olarak Kasım ayında dünya genelinde jeopolitik gerginliklerde görülen kısmi yumuşama risk primlerinde düşüşe neden olarak küresel risk iştahını destekledi. Ay içinde Fed üyelerinin açıklamaları Aralık ayında faiz indirimi beklentilerini şekillendirirken, New York Fed Başkanı John Williams ve San Francisco Fed Başkanı Mary Daly’nin, zayıflayan işgücü piyasasına dikkat çekip “yakın vadede faiz indirimi için alan” olduğunu söylemesi, Aralık toplantısında 25 baz puanlık faiz indirimi olasılığını yaklaşık %30’lardan %85 seviyelerine taşıdı. 10 yıllık ABD tahvil faizi %4 civarına gerilerken borsalar güçlü yükselişler kaydetti.

Yurt içinde GSYH yılın üçüncü çeyreğinde çeyreklik bazda %1,1 artarken, yıllık büyüme %3,7 seviyesinde gerçekleşti. Öncü veriler de dördüncü çeyreğin ortasında ekonomik aktivite açısından pozitif sinyal verdi. Ek olarak TCMB’nin Temmuz ayında başlayan faiz indirimlerine devam etmesi, büyüme görünümü açısından risklerin yukarı yönlü olmasına neden oluyor. Enflasyon tarafında, Ekim ayında aylık bazda beklentilerin altında %2,55 artış yaşanırken, yıllık TÜFE artışı %32,87 seviyesine gerilemişti. Kasım ayında ise enflasyonun aylık %1,25 artışla yıllık bazda %31,58’e gerilemesi bekleniyor. TCMB yılın son enflasyon raporunda 2025 yılı için tahmin aralığını %31-%33 olarak yukarı yönde revize ederken, 2026 yıl sonu ara hedefi %16 ve tahmin aralığı ise %13-19 olarak korumuştur. Son Piyasa Katılımcıları Anketi sonuçlarında enflasyon beklentileri 2025 sonu için %32,20 ve 2026 sonu için %23,21 seviyelerine yükseldi ve 2026 yılı için TCMB’nin tahminlerinin üzerinde kalmaya devam etti.

23 Ekim’de gerçekleştirilen Para Politikası Kurulu toplantısında TCMB, politika faizi olan 1 hafta vadeli repo ihale faiz oranını beklentilere paralel indirimle %40,50 seviyesinden %39,50 seviyesine indirdi. TCMB yine beklentilere paralel olarak risk yönetimi çerçevesinde faiz koridoru üst sınır genişliğini asimetric olarak yüksek tutmaya devam etti. PPK karar metninde politika faizi adımlarının büyüklüğünün verilere bağlı ve toplantı bazında belirleneceği vurgusunun ve enflasyon görünümünün ara hedeflerden belirgin bir biçimde ayrışması durumunda para politikası duruşunun sıkılaştırılacağı mesajının devam etmesi takip eden faiz indirim kararlarının büyüklüğünün gelişmelere göre farklı olabileceği sinyalini verdi. Bir sonraki PPK toplantısı 11 Aralık 2025 tarihinde gerçekleştirilecek.

Rezervler tarafında ise TCMB’nin 19 Mart sonrasında gerçekleşen döviz müdahaleleri ile yaşanan rezerv kaybı ardından döviz birikimine yeniden başlamış ancak Eylül ayında yaşanan siyasi gelişmeler ile oluşan döviz talebi, Mart ve Nisan aylarında yaşanan kadar yoğun olmasa da döviz satışlarını beraberinde getirmişti. Son dönemde ise altın fiyatlarındaki hareketlerin rezervler üzerinde etkili olduğu görülüyor. Kasım ayı sonunda brüt rezervler 183,7 milyar dolar, net uluslararası rezervler 70,9 milyar dolar ve tüm swaplar hariç net uluslararası rezervler ise 57,0 milyar dolar seviyesinde bulunuyor.

Alternatif Yatırım Fonları Portföy Büyüklüğü



Tüm veriler 31 Aralık 2025 tarihli Rayonet datusına ait olup, fon toplam değerleri baz alınarak hesaplanmıştır.

Piyasalara Bakış	4
Alternatif Yatırım Fonları Portföy Büyüklüğü	5
Girişim Sermayesi Yatırım Fonları (GSYF)	6
Girişim Sermayesi Yatırım Fonları Portföy Büyüklüğü.....	7
IoT Tech GSYF.....	8
GTC GSYF	9
Artnouve GSYF.....	10
Embedded GSYF.....	11
Colendi GSYF	12
Easycep GSYF.....	13
Modanisa GSYF.....	14
Ace Games GSYF	15
İkas GSYF.....	16
Goldtag GSYF	17
Fonmap GSYF.....	18
Birinci Karma Teknoloji GSYF	19
StartUp-I GSYF.....	22

Girişim Sermayesi Yatırım Fonları Portföy Büyüklüğü

RePie Portföy Yönetimi	67.676.075.555,10
Albaraka Portföy Yönetimi	43.232.534.116,86
İstanbul Portföy	32.630.117.867,02
Pardus Portföy	29.273.119.616,80
Nurol Portföy	24.655.142.593,37
Neo Portföy	24.335.269.652,67
Arz Portföy	20.152.717.804,56
Rota Portföy	18.731.173.197,29
Oyak Portföy	17.315.736.282,68
Maxis Girişim Sermayesi Portföy Yönetimi	15.619.704.265,33
İş Portföy	13.312.779.692,35
QInvest Portföy	12.041.425.390,86
Letven Capital Girişim Sermayesi Portföy Yönetimi	11.266.920.400,26
Hedef Portföy	9.499.584.457,29
One Portföy	9.371.256.623,71
Inveo Portföy	7.365.409.643,62
Ziraat Portföy	7.343.554.786,95
Ak Portföy	5.529.417.093,42
Bv Portföy	4.973.739.940,98
Logos Portföy	4.773.991.497,49
Allbatross Portföy	4.604.526.124,67
Kuveyt Türk Portföy Yönetimi	3.937.596.969,12
Fonmap Portföy	3.727.980.066,56
Omurga Gm Ve Girişim Sermayesi Portföy Yön.	3.378.734.264,68
Ft Gayrimenkul Ve Girişim Sermayesi Portföy	3.157.921.392,35
Azimet Portföy	3.072.523.595,35
Kalkınma Girişim Sermayesi Portföy Yönetimi	2.435.066.085,82
Ünlü Portföy Yönetimi	2.243.666.841,35
Tacirler Portföy Yönetimi	2.161.891.675,66
Tera Portföy	1.999.477.782,36
Yapı Kredi Portföy	1.846.952.876,68
Aktif Portföy	1.445.243.232,98
Deniz Portföy	1.444.870.493,24
Kızılay Gayrimenkul Ve G.s. Portföy Yönetim	1.365.672.824,34
Fiba Portföy Yönetimi	1.224.548.978,28
24 Gayrimenkul Portföy Yönetimi	1.165.449.049,24
Han Varlık Gmenkul Girişim Sermayesi Portföy	1.011.812.352,50
Oragon Gayrimenkul Portföy	810.646.611,42
Qnb Portföy	590.215.471,47
Atlas Portföy Yönetimi	563.100.383,72
Ata Portföy	533.026.921,32
Global Md Portföy	309.388.122,44
Maqasid Portföy	248.078.649,12
Aura Portföy Yönetimi	70.887.247,99
Trive Portföy	60.561.626,70
İsra Gm Ve Girişim Sermayesi Portföy	43.739.481,68
Piramit Portföy	35.223.140,86
İntegral Girişim Sermayesi Portföy	22.002.498,36
Argeus Gayrimenkul Portföy	18.147.842,57
Anatolia Gayrimenkul Ve Girişim Sermayesi Portföy	1.250.836,92
Bulls Portföy	913.930,29
Wam Gayrimenkul Ve Girişim Sermayesi Portföy	364.566,21

Tüm veriler 31 Aralık 2025 tarihli Rayonet datusına ait olup, fon toplam değerleri baz alınarak hesaplanmıştır.

Fon Stratejisi

Türkiye'nin en güçlü bağımsız yeni nesil telekom operatörlerinden TurkNet'e yatırım yapar. Bir milyondan fazla kullanıcıya sahip olan şirket, Türkiye'nin en hızlı internet hizmetini sağlıyor. Kendi fiber optik altyapısını geliştiren TurkNet, abonelerine yeni nesil yüksek hızlı geniş bant internet, telefon ve veri merkezi hizmetleri sunuyor.

Fon Yönetici Görüşü

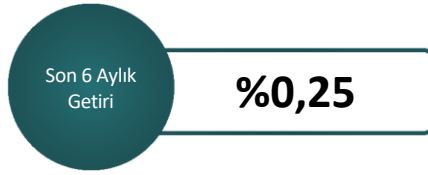
TurkNet, 1996 yılında kurulmuş olup bireysel ve kurumsal müşterilere telefon, toplu internet, Özel Sanal Ağ (IP MPLS VPN), veri merkezi ve barındırma hizmetleri sunarak telekomünikasyon pazarındaki faaliyetlerini sürdürmektedir. Şirket, 2024 yılını 1.192.158 abone ile tamamlarken, 2025 yılının dördüncü çeyrek dönemi itibarıyla toplam abone sayısını 1.379.433 seviyesine taşımıştır.

Fiber segmentinde güçlü büyümesini sürdüren TurkNet'te, fiber abone sayısı 2024 yıl sonunda 283.322 seviyesindeyken, 2025 yılı Aralık ayı itibarıyla %59 artışla 451.305 aboneye ulaşmıştır. Bu dönemde fiber altyapı yatırımları hız kazanmış; mevcut abonelerin TurkNet Fiber altyapısına geçişlerinin artırılması ve yeni abone kazanımının sürdürülmesi öncelikli odak alanları arasında yer almıştır. Şirketin toplam fiber hat uzunluğu 8.711.000 km seviyesine ulaşmıştır.

Finansal performans tarafında TurkNet, 2023 yılında 3,9 milyar TL olan gelirini 2024 yılında 5,2 milyar TL'ye yükselterek güçlü bir büyüme sergilemiştir. FAVÖK, 2023 yılında 963 milyon TL seviyesindeyken, 2024 yılında 1.315 milyon TL'ye ulaşmıştır. Operasyonel ölçekle paralel olarak insan kaynağını da güçlendiren şirketin personel sayısı, 2024 yıl sonunda 696 iken 2025 yılı Aralık ayı itibarıyla 799 kişiye yükselmiştir.

TurkNet, artan fiber altyapı yatırımları, büyüyen abone tabanı ve iyileşen finansal göstergeleriyle birlikte, orta ve uzun vadeli sürdürülebilir büyüme hedefleri doğrultusunda faaliyetlerini sürdürmektedir.

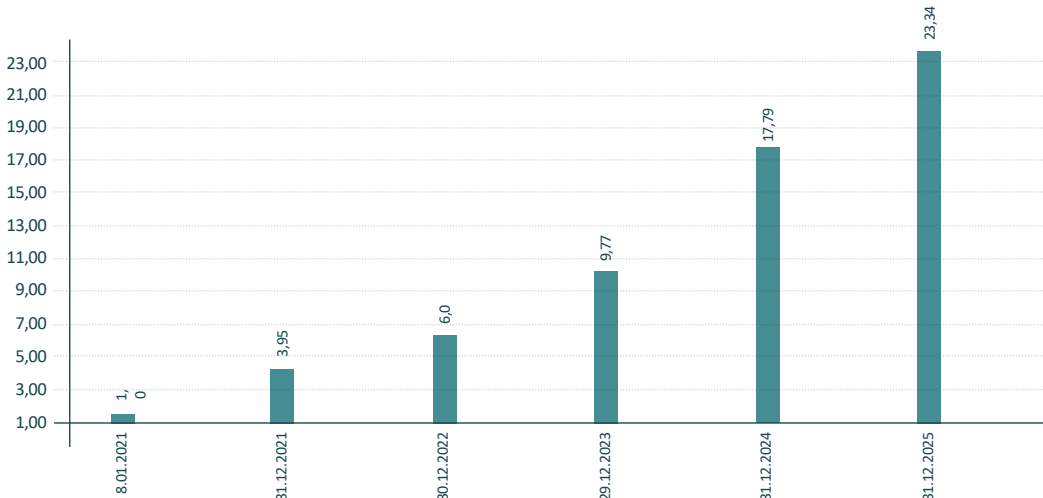
Getiri Oranı



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	23,34 ₺
Toplam Varlık Değeri	2.920.081.051,61 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	08 Ocak 2021
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Yedi yıl sonu tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



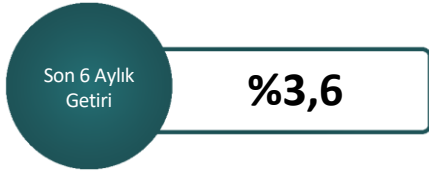
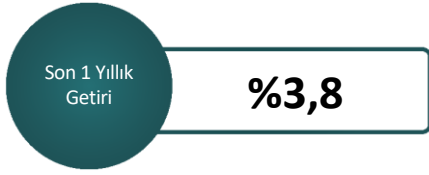
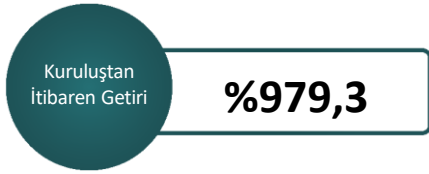
Fon Stratejisi

2013 yılında Adıyaman Organize Sanayi Bölgesi'nde fotovoltaik güneş panelleri üretmek üzere kurulan GTC Güneş Sanayi ve Ticaret A.Ş., %35 oranında pay edinerek yatırım yapmıştır. GTC, cam-cam (bifacial) güneş panelleri üretmektedir. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan "Ar-Ge Merkezi" unvanı alan şirket, bifacial panel ve güneş hücresi üretimine dair patent ve faydalı modellerini geliştirmiştir. Fonun yaptığı yatırım, şirketin Niğde Bor Organize Sanayi Bölgesi'nde inşasına başladığı güneş hücresi fabrikasını tamamlanması için kullanılmıştır.

Fon Yönetici Görüşü

Şirketin mevcut Adıyaman fabrikasında bifacial panel üretimi ve satışı devam ediyor. Türkiye, yerli solar enerji sektörünü korumak için Çin malı solar enerji ürünlerine ek yükümlülükler getirdi. Resmî Gazete'de yayınlanan karar ile ithalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliğ doğrultusunda Çin'den ithal edilecek güneş enerjisi panelleri ve içeriklerine ek vergi geldi. Bu şekilde Türkiye'de güneş enerjisi paneli üreten şirketlerin korunması sağlanıyor. Bu gelişmeler doğrultusunda gelecek dönemlerde yerli üretime olan talep arttıkça GTC'nin de pazardaki payının artacağı öngörülüyor. 2024 yılının son çeyreğinde yapılan değerlendirme çalışmasında şirketin özsermaye değeri yaklaşık 1,3 milyar TL olarak hesaplandı ve fon fiyatına yansıtıldı.

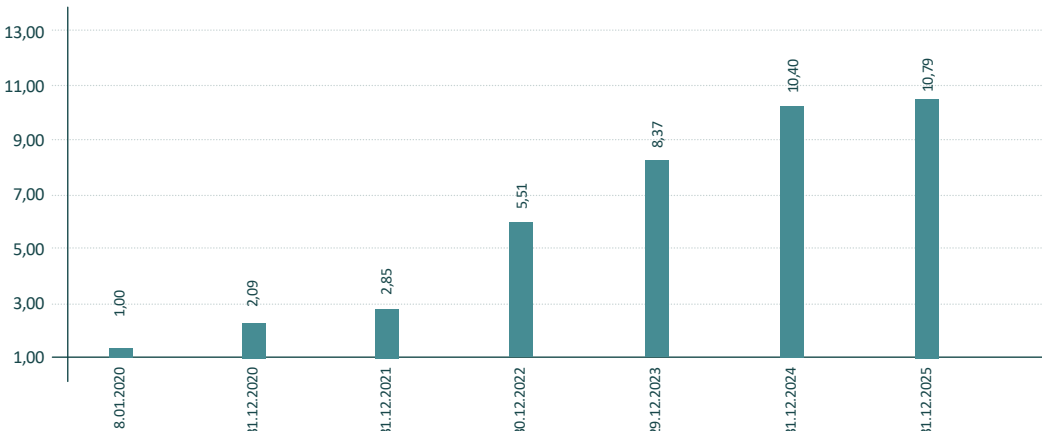
Getiri Oranı



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	10,79 ₺
Toplam Varlık Değeri	413.646.886,29 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	08 Ocak 2020
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	7 Yıl
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



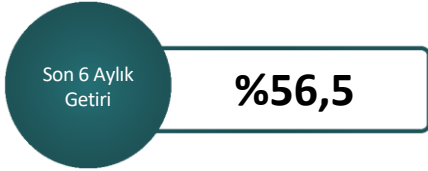
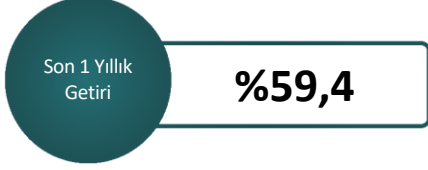
Fon Stratejisi

Türkiye'nin en büyük turizm yatırımlarından birini hayata geçirmeyi hedefler. Fon bu proje için Bodrum, Demirbükü'nde 400 dönüm araziye sahip olan şirketleri bünyesine kattı. Akdeniz çanağının en nitelikli yaşam alanını kurmayı hedefleyen fon, proje arazisinde yer alan Amanruya Otel'i satın aldı. Dünyanın önde gelen mimarlık ve proje ofisleriyle iş birliği yapılarak, sürdürülebilir turizme katkı sağlanması hedefleniyor.

Fon Yönetici Görüşü

Akıllı şehir teknolojileri, proptech ve inşaat teknolojileri başta olmak üzere inovasyon ve Ar-Ge odaklı alanlarda faaliyet gösteren; kentsel mekânlara ve yaşam alanlarına sanatsal ("artistik") değer katmayı hedefleyen şirketlere yatırım yapan Artnouve GSYF, stratejik odağı doğrultusunda büyümesini sürdürmektedir. Fon, Muğla'nın Bodrum ilçesi Göl Mahallesi'nde toplam 393,7 bin m² yüzölçümüne sahip alanda geliştirilmesi planlanan konsept yaşam alanı projesiyle stratejisine uygun ilk yatırımının tasarım sürecini tamamlamıştır. Turizm tesisleri ve etkinlik alanları, beach club, restoranlar, müstakil konaklama birimleri ve ticari alanlardan oluşan bu global ölçekteki konsept için planlama ve onay süreçlerine yönelik çalışmalar devam etmektedir. Yıl sonu değerlendirme süreçlerinin tamamlanmasının ardından Artnouve GSYF, 2025 yılını son bir yıllık dönem bazında %59,4 artışla tamamlarken, kuruluşundan bu yana %369,9 oranında büyüme performansı kaydetmiştir.

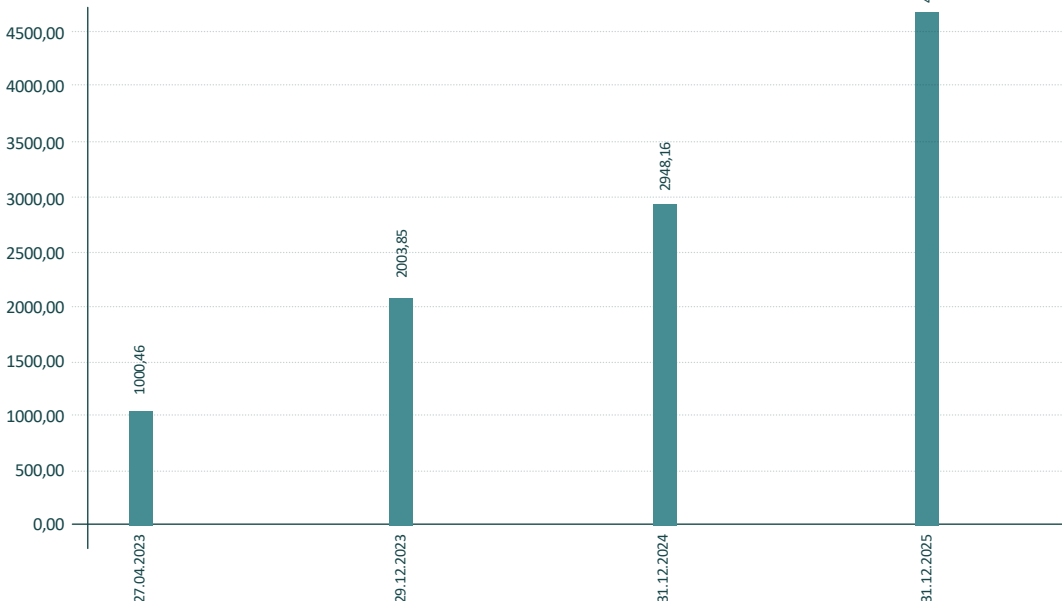
Getiri Oranı



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	4.701,67 ₺
Toplam Varlık Değeri	23.714.498.675,85 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	27 Nisan 2023
Referans Kur	TL
Fon Süresi	10 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%0,35
Başarı Primi	USD bazında getirisinin %5 üzerindeki kısmı için %25
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Fon süresinin son bir yılı tasfiye dönemi
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

Türkiye'nin ilk ve dünyanın en büyük muhafazakâr giyim online moda ve alışveriş platformu olan Modanisa'ya yatırım yapar. Şirketin gelirlerinin %80'i 140 ülkeye yaptığı ihracattan geliyor. Dünya genelinden ayda 20 milyon ziyaretçi alan online platformu 6 dilde hizmet veriyor. 1.000'den fazla marka, 100.000'den fazla ürün bulunuyor. 2024'te kâr marjı yüksek fiziksel mağazacılık alanında büyüyen şirketin amacı halka arza gitmek.

Fon Yönetici Görüşü

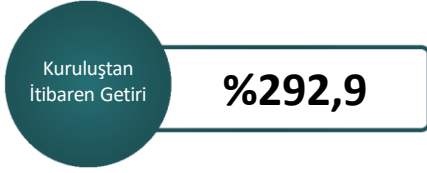
Modanisa, yaklaşık 100 ülkeye yayılan ihracat operasyonlarını sürdürürken, Türkiye'de yaşanan yüksek enflasyon ve düşük döviz kuru ortamı nedeniyle iç pazarda da büyümesini hızlandırmıştır. 2024 yılı içerisinde açılan 10 yeni mağaza ile toplam mağaza sayısı 16'ya, toplam satış alanı ise 13.000 m²'ye ulaşmıştır. Aynı dönemde, dış markalarla yapılan iş birlikleriyle mağaza içi ürün portföyü genişletilmiştir.

Modanisa, yalnızca fiziksel mağazalarla değil, Türkiye genelindeki yaygın perakende zincirleriyle yaptığı anlaşmalar sayesinde, kendi mağazasının bulunmadığı şehirlerde de online satış gücünü artırmıştır.

Elektronik ihracat tarafında ise Modanisa, yüksek trafik alan global pazaryerlerinde aktif olarak yer alarak, hem satışlarını hem de tedarikçi ağını yurt dışına açma yönündeki stratejisini güçlendirmiştir. Bu yaklaşım, şirketin pazardaki konumunu sadece tüketiciler nezdinde değil, aynı zamanda iş ortakları açısından da çok daha stratejik bir noktaya taşımıştır.

Avrupa'da Zalando ve Orta Doğu'da Namshi ile devam eden iş birliklerine ek olarak, Modanisa'nın kendi yürüttüğü operasyonlar kapsamında dahil olduğu E-ihracat destek programları, artık Zalando operasyonlarını da kapsayacak şekilde genişletilmiştir.

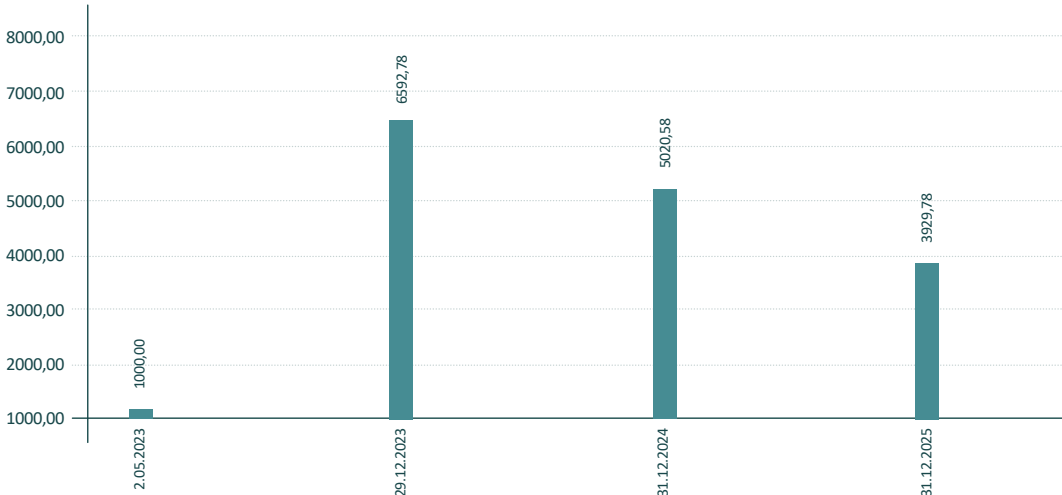
Getiri Oranı



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	3.929,78 ₺
Toplam Varlık Değeri	2.045.780.575,71 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	02 Mayıs 2023
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%0,5
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Yedi yıl sonu tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

Dünyanın en hızlı büyüyen fintek şirketlerinden Colendi'ye yatırım yaparak getiri sağlamayı hedefler. Colendi, yapay zekâ tabanlı entegre finans, bankacılık, sigortacılık ve aracılık hizmetleri sunar. Türkiye'de 18 milyon kullanıcıya hizmet veren Colendi, Pakistan ve Endonezya gibi büyük pazarlarda genişleyerek 1 milyar kullanıcıya ulaşmayı hedefliyor. Şirket, 2026 yılına kadar hem Türkiye'de hem de yurt dışında halka arza hazır olmayı planlıyor.

Fon Yönetici Görüşü

Colendi, 2025'in üçüncü ve dördüncü çeyreklerinde "ürünü canlıya almak" aşamasından "ölçeklenebilir ve tekrar edilebilir büyüme" aşamasına geçişini net bir şekilde gerçekleştirdi. Grup genelinde dağıtım genişletilmiş, temel işlem rayları güçlendirilmiş ve dönüşüm mekanikleri daha verimli hâle getirilmiştir. Strateji sade ve odaklı tutulmuş; regülasyon uyumlu altyapı oluşturulmuş, bunu yüksek frekanslı gömülü kanallara entegre edilmiş ve veri ile otomasyon sayesinde performans bileşik biçimde artırılmıştır. Bu dönemde en yüksek değer üretiminin, aynı hamlenin birden fazla iş kolunu eşzamanlı güçlendirdiği alanlarda ortaya çıktığı gözlemlenmiştir; örneğin bankacılık, dağıtım, B2B tahsilat ve sigorta ekleme katmanları.

2025'in ikinci yarısında ColendiBank kontrollü alfadan geniş beta onboarding'e geçmiş ve 10.000'in üzerinde müşteriye ulaşmıştır. MoneyFinans ve Migros servis bankacılığı için gerekli izinler 31 Aralık 2025 itibarıyla alınmış olup, 2025'nin ilk çeyreğinde canlıya geçiş planlanmaktadır. ColendiB2B pilot aşamalardan ticarileşmeye geçerek 2025'in son iki ayında 10 grup dışı/panel satışı tamamlamış ve dördüncü çeyrekte yaklaşık 7,5 milyar TL işlem hacmine ulaşmıştır. Sigorta tarafında yıllık poliçe üretimi yaklaşık 50 milyon TL seviyesinde gerçekleşmiş, partner teşvikleri ve paketli akışlarla gömülü yolculuklar güçlendirilmiştir. Colendi Menkul Kıymetler ise video-KYC ile hesap açılışındaki sürtünmeyi azaltmış ve dönüşüm hunisini iyileştirerek Türkiye'de aracı kurumlar arasında ilk 20'ye girmiştir. Ayrıca, TCMB Dijital Lira çağrısı kapsamında yapılan iki ayrı başvuru final aşama değerlendirme sürecinde ilerlemektedir.

2026 yılına girerken Colendi'nin yönü açıktır: 2025'te atılan platform ve regülasyon adımlarını daha yüksek hacimli dağıtım dönüşümüne, pilotların ötesinde ticarileşmeye hızlandırmak ve yapay zekâ teknolojilerini dönüşüm, verimlilik ve müşteri deneyimini ölçülebilir şekilde iyileştirdiği temas noktalarına sistematik olarak entegre etmek. Artık yaptıkları yerinde; bir sonraki aşama, güçlü işlem raylarını ve iş ortaklığı kanallarını sürdürülebilir, ölçekte icra edilen ve bileşik büyüme üreten bir işletme ritmine dönüştürmektir.

Getiri Oranı

Kuruluştan İtibaren Getiri

%1.258,4

Son 1 Yıllık Getiri

%20,8

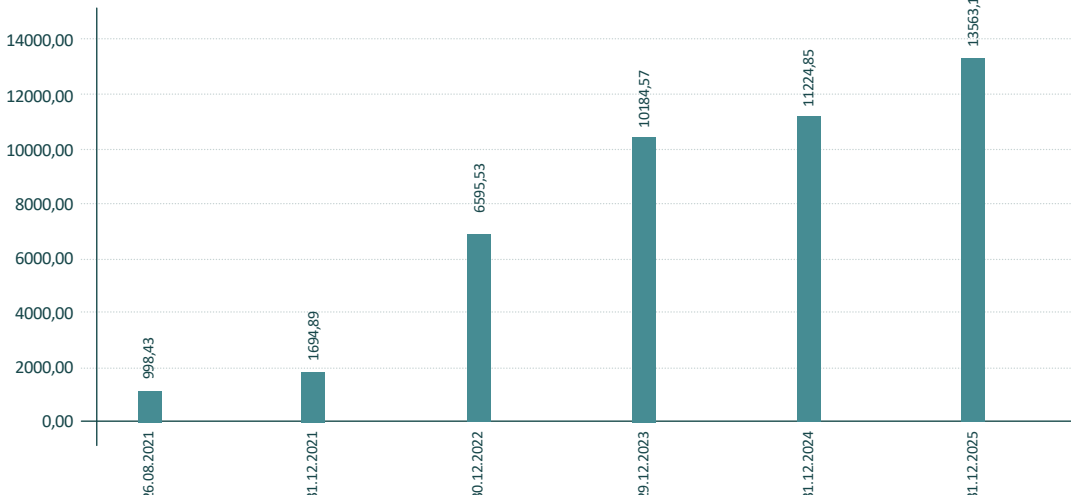
Son 6 Aylık Getiri

%8,5

Fon Özeti

Birim Pay Değeri	13.563,12 ₺
Toplam Varlık Değeri	2.674.986.892,97 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	26 Ağustos 2021
Referans Kur	USD
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%0,5
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Yedi yıl sonu tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

Türkiye'nin en büyük yenilenmiş elektronik ürün marketi EasyCep'e yatırım yapar. Ticaret Bakanlığı'ndan yenileme lisansı alan ilk şirketlerden biri olan EasyCep, kullanılmış elektronik ürünleri yenileyerek tekrar tüketicilerle buluşturuyor. Bu iş modeli teknoloji ürünlerine erişimi kolaylaştırırken karbon salımının ve su tüketiminin azaltılmasına katkı sağlıyor. Dijital kanalların yanında Türkiye'nin 61 ilinde ve 157 ilçesinde fiziksel olarak müşterilerine ulaşıyor. Katar ve Azerbaycan'da da faaliyet gösteren şirket yurtdışında yeni pazarlara açılmayı planlıyor.

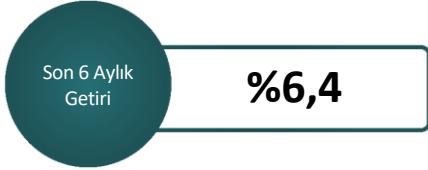
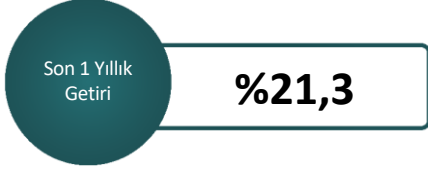
Fon Yönetici Görüşü

EasyCep, 2025 yılının dördüncü çeyreğinde 700 milyon TL ciroya ulaşarak yılı, hedefleriyle uyumlu şekilde toplam 3,2 milyar TL ciro ile tamamlamıştır. Operasyonel kârlılıktaki güçlü ivme yılın son çeyreğinde de devam etmiş; bu dönemde 40 milyon TL'nin üzerinde faaliyet kârı elde edilmiştir. Ekim-Aralık döneminde ise yaklaşık 25.000 adet yenilenmiş ve sıfır cihaz satışı gerçekleştirilmiştir.

Ticari iş birlikleri tarafında, Kasım ve Aralık aylarında Vatan Bilgisayar ile kurulan stratejik ortaklık kapsamında EasyCep, Vatan Bilgisayar'ın takas iş ortaklarından biri haline gelmiştir. Söz konusu iş birliği, ikinci el cihaz tedarikinde hem stok hacminin hem de ürün çeşitliliğinin artmasına katkı sağlayarak operasyonel esnekliği güçlendirmiştir.

Tüketici finansmanı alanında, yeni bankaların ve alternatif finansman modellerinin sisteme entegrasyonu sürdürülmüş; müşterilere daha geniş vade seçenekleri ve rekabetçi koşullar ile satın alma imkânı sunulmuştur. Mağaza ve bayi yapılanmasında hayata geçirilen verimlilik odaklı iyileştirmeler ile EasyCep, 2026 yılına güçlü ve ölçeklenebilir bir operasyonel altyapı ile girmeye hazır hale gelmiştir.

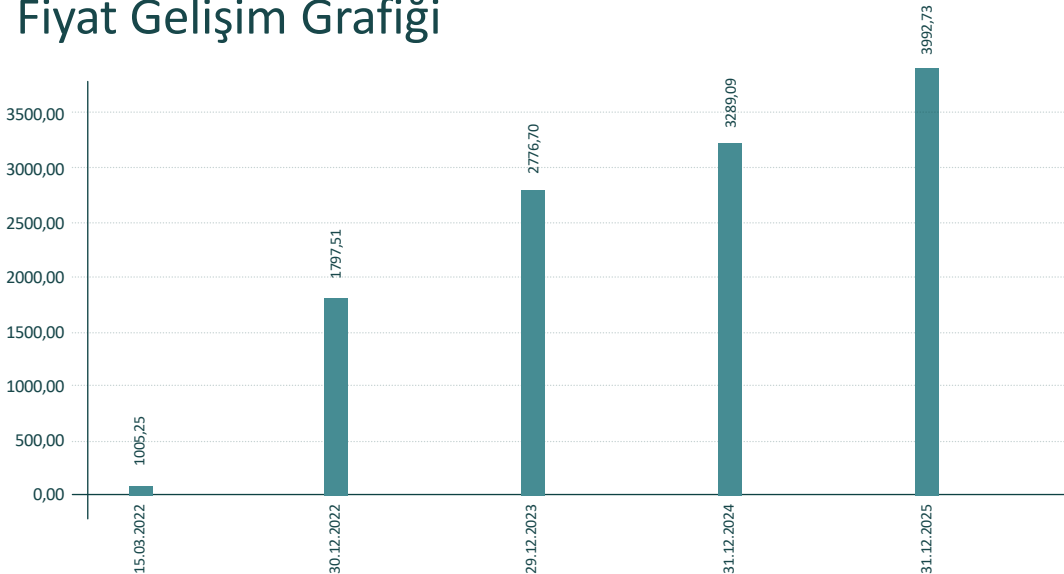
Getiri Oranı



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	3.992,7 ₺
Toplam Varlık Değeri	578.913.987,39 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	15 Mart 2022
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşliği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Yedi yıl sonu tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

Global olarak 12 milyar USD'lik online muhafazakâr moda pazarının kategori kurucusu ve lideri konumunda bulunan Modanisa, 470 milyonluk global Müslüman kadın nüfusuna hizmet etme odaklı, yaşam tarzı pazarı olarak faaliyet göstermektedir. Fon, bu stratejik pozisyonu desteklemek amacıyla Modanisa'ya sermaye artışı yoluyla yatırım yaparak %15 hisse edinmeyi hedeflemektedir.

Fon Yönetici Görüşü

Modanisa, 2023 yılında Türkiye İhracatçılar Meclisi tarafından ülkemizin en büyük üçüncü elektronik ihracat firması olarak ödüllendirilmiş ve 2024 yılı verilerinde de benzer başarıyı sürdürmüştür. 2025 yılı ilk altı ayı itibarıyla USD bazında net satış hacmi %10, brüt kâr marjı %44 olarak gerçekleşmiştir.

Şirket, karlılık odaklı yeni stratejisinin uygulanmasına hızla devam etmektedir. Organizasyonel dönüşüm, ürün yönetimi, teknoloji dönüşümü, lojistik yönetimi, mağazacılık ve bayilik yönetimi gibi alanlarda yürütülen projeler, operasyonel verimliliği artırmayı ve global pazarlarda öncü konum sağlamayı hedeflemektedir. Yapay zekâ destekli çözümler, gelişmiş CRM platformları ve veri odaklı kişiselleştirme teknolojileri, Modanisa'nın dijital altyapısına entegre edilerek kullanıcı deneyimini güçlendirmektedir.

Modanisa, 2026 yılında ihracat ağını 130 ülkeye genişleterek brüt cirosunun %60'ını ihracattan elde etmeyi ve 75 milyon USD seviyesine yükseltmeyi hedeflemektedir. E-ihracatta Avrupa, Kuzey Amerika, MENA bölgesi ve Türkiye Cumhuriyetleri'deki varlığını artırmayı planlayan marka, aynı zamanda fiziksel mağazacılık yatırımlarını da sürdürerek mevcut 12 mağazalık yapısını 25'e çıkaracaktır. Yeni mağazaların 15'i franchise, 10'u ise Modanisa'ya ait olacak ve deneyim odaklı satış alanları olarak tasarlanacaktır.

Güçlü altyapısı, 9 bin m² operasyonel depo alanı, 2,5 milyon adetlik ürün kapasitesi ve 7 milyonun üzerinde kayıtlı müşteri veri tabanı ile Modanisa, sürdürülebilir büyüme ve global genişleme hedefleri doğrultusunda operasyonel ve ticari anlamda ölçek büyümeye hazır bir yapıya sahiptir.

Getiri Oranı

Kuruluştan
İtibaren Getiri

%139,7

Son 1 Yıllık
Getiri

%24,9

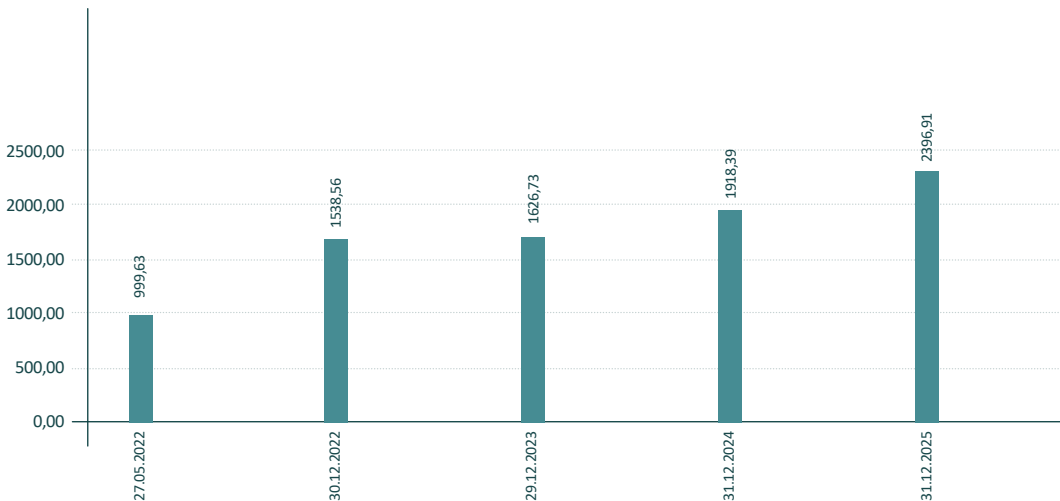
Son 6 Aylık
Getiri

%25,3

Fon Özeti

Birim Pay Değeri	2.396,91 ₺
Toplam Varlık Değeri	871.893.776,06 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	27 Mayıs 2022
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Yedi yıl sonu tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

Türkiye'nin önde gelen interaktif oyun üreticisi ve yayıncısı Ace Games'e yatırım yapar. Şirketin "Fiona's Farm" adlı hiper bulmaca türündeki oyunu, dünya genelinde oyun severlerin dikkatini çekti. Şirket, 2022'de dünyanın önde gelen oyun şirketlerinden biri olan Playtica'dan yatırım aldı. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın Turcorn programında unicorn seviyesine ulaşma yolunda destek alıyor. Ace Games, dinamik ve deneyimli ekibiyle mobil oyun sektöründe yenilikçi projeler üretmeye devam ediyor.

Fon Yönetici Görüşü

Ace Games, dünyanın en büyük kutu oyunu ve oyuncak üreticilerinden Hasbro'dan lisansladığı Clue/Cluedo IP'si ile geliştirdiği Clue Chase oyununu İngiltere, Fransa ve Almanya pazarlarında yayına alarak test sürecini başlatmıştır. Bu coğrafyalarda öncelikli olarak kullanıcıların oyuna geri dönme oranları (retention) ve erken dönem davranışları yakından takip edilmektedir. Kullanıcı deneyimini güçlendirmek ve bu metrikleri optimize edebilmek amacıyla oyuna düzenli olarak yeni içerikler eklenmekte, canlı etkinlikler ve içerik güncellemeleriyle etkiler yakından izlenmekte ve gerekli iyileştirmeler hızlı bir şekilde hayata geçirilmektedir. Oyunun erken dönem performansını artırmak için temel zar algoritmasında da iyileştirmeler uygulanmakta ve Fiona's Farm döneminde üretilen, Clue Chase için uyarlanan yapay zekâ destekli çözümlerden faydalanılmaktadır. Bu yaklaşım, kullanıcıların daha akıcı bir deneyim yaşadığı ve daha güçlü bir geri dönüş oranına sahip bir yapı oluşturmayı hedeflemektedir.

Diğer tarafta, geçtiğimiz yılın Mart ayında LEGO ile başlatılan Match3D projesi geliştirme süreci, yaklaşık 10 aylık çalışmanın ardından ürün yaklaşımı ve iş yapış biçimlerindeki farklılıklar nedeniyle karşılıklı olarak sonlandırılmıştır. Şu anda Universal Studios, Paramount ve Warner Bros gibi fikrî mülkiyet sahipleriyle görüşmeler sürmekte olup, oyunun ana mekanığı hazır olduğundan anlaşma tamamlandıktan sonra yeni görsel içeriklerle hızlı bir şekilde uyarlanması ve 2026'nın ilk yarısında Tier-1 ülkelerde test edilmesi planlanmaktadır. Bu mekanik, piyasada başarısı kanıtlanmış bir yapı olup, doğru bir fikrî mülkiyet ile güçlü sonuçlar elde edilebileceğine inanılmaktadır.

Buna paralel olarak, Ace Games ekibine yeni yetenekler kazandırmaya ve organizasyonel kapasitesini artırmaya yönelik çalışmalar da devam etmektedir.

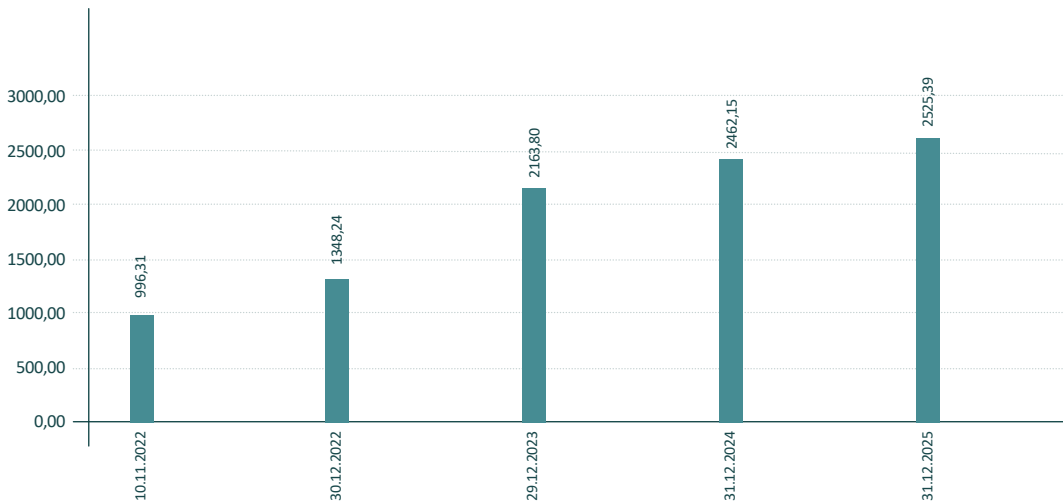
Getiri Oranı



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	2.525,39 ₺
Toplam Varlık Değeri	439.020.669,25 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	10 Kasım 2022
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Yedi yıl sonu tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

E-ticaret altyapısı hizmetleri sunan, pazarlama teknolojisi ve KOBİ'ler için çok kanallı perakendecilik yazılımları geliştiren İkas'a yatırım yapar. 2018 yılında kurulan İkas, KOBİ'lerin ve girişimcilerin teknik bilgiye ihtiyaç duymadan e-ticaret sitesi açmalarını sağlayan yeni nesil e-ticaret bir platformudur. İkas, 2024 yılı itibarıyla platformdaki toplam işletme sayısını 2021'e kıyasla yaklaşık 10 kat artırarak işletmelerin büyümesine yardımcı oldu. Yurt dışındaki büyümesini hızlandırmayı hedefliyor.

Fon Yönetici Görüşü

İkas, 2025 yılı genelinde ve özellikle dördüncü çeyrek itibarıyla güçlü bir performans sergilemiştir. Yıl sonunda ARR 31,5 milyon USD seviyesine ulaşarak, aylık bazda %11, yıllık bazda ise %47 büyüme kaydetmiştir. Ücretli müşteri sayısı 10.438'e yükselmiş ve yıllık %26 artış göstermiştir. Brüt kâr marjı ise %62 seviyesinde gerçekleşmiştir.

2025'in son çeyreğinde şirket 2,6 milyon USD net yeni ARR yaratırken, aynı dönemde nakit pozisyonunu 2 milyon USD artırmayı başarmıştır. Operasyonel verimlilik odağı doğrultusunda ekip yapısı optimize edilmiş; çalışan sayısı 190'dan 179'a düşürülerek yıl, daha yalın ve odaklı bir organizasyon yapısıyla tamamlanmıştır.

Gelir kalitesinde de anlamlı bir iyileşme sağlanmıştır. Ücretli müşterilerde müşteri başına ortalama gelir (ARPA) ilk kez 3.000 USD seviyesinin üzerine çıkarak, 2024 yıl sonundaki 2.586 USD seviyesinden yükselmiştir. Aralık ayında imzalanan yeni yıllık sözleşmelerde ortalama sözleşme değeri 1.681 USD olarak gerçekleşmiş; bu rakam bir önceki yıl 1.194 USD seviyesindeydi. Aynı dönemde yenilenen sözleşmelerde müşteri başına ortalama gelir ise 973 USD'den 1.426 USD'ye yükselmiştir.

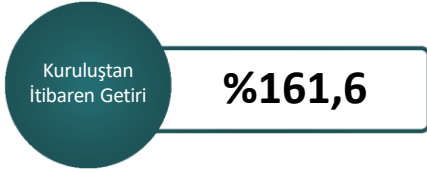
2025 yılının öne çıkan gelişmelerinden biri olarak, Anadolu Efes ve Türkiye Milli Takımı oyuncusu Shane Larkin'in İkas'a yatırımcı olarak katılması kamuoyu ile paylaşılmıştır. Bu gelişmenin, markanın bilinirliğine ve ekosistem içindeki konumuna olumlu katkı sağlaması beklenmektedir.

Ürün tarafında ise, İkas'ın en stratejik girişimlerinden biri olan "Pay with İkas" (Hızlı Öde) ürünü test sürecine alınmıştır. Söz konusu ürün ile tüketiciler, İkas altyapısını kullanan on binlerce mağazada adres veya kart bilgilerini yeniden girmeden hızlı ve güvenli biçimde alışveriş yapabilmektedir. Bu özelliğin, dönüşüm oranlarını artırmasının yanı sıra, İkas'ın B2C alanındaki ilk stratejik adımını temsil ettiği değerlendirilmektedir.

Freemium modelde sunulan "Start" paketi güçlü bir ivme yakalamıştır. Son üç ayda Start kullanıcılarının yarattığı brüt işlem hacmi üç katına çıkarak aylık 10 milyon TL seviyesini aşmış; her ay 40-60 Start kullanıcısı daha üst paketlere geçiş yapmıştır. 2026 yılı içerisinde Start paketinin bilinirliğinin daha agresif biçimde artırılması ve ürünün Mart 2026 civarında uluslararası lansmanının gerçekleştirilmesi planlanmaktadır.

İkas, 2026 yılında da güçlü büyüme hedeflerini sürdürürken, aynı zamanda verimlilik ve sermaye disiplini odağını korumayı amaçlamaktadır. Bu kapsamda şirket, yıl boyunca nakit pozisyonunu en az 6 milyon USD artırmayı hedeflemektedir.

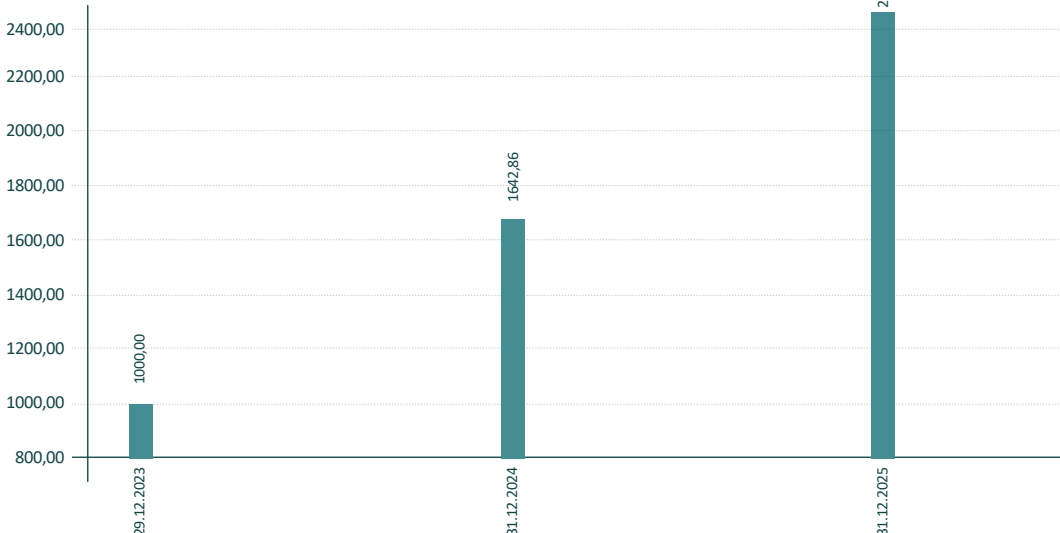
Getiri Oranı



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	2.616,61 ₺
Toplam Varlık Değeri	1.161.975.420,55 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	29 Aralık 2023
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Yedi yıl sonu tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

2019 yılında kurulmuş ve finansal teknolojiler alanında faaliyet gösteren Goldtag şirketine yönelik yatırım sürecimiz iki aşamalı olarak yapılandırılmıştır. İlk aşamada, karma fonlarımız aracılığıyla bu yenilikçi girişime sermaye tahsis edilmiş; devamında, şirketin operasyonel yapısı ve büyüme potansiyelinin detaylı analizi sonucunda Aralık 2024 itibarıyla Tek Varlık/Tek Fon (Single Asset/Single Fund) yapısı altında özel bir yatırım fonu kurulmuş ve doğrudan yatırım gerçekleştirilmiştir.

Goldtag, bireysel yatırımcılara; altın, gümüş ve tarım emtiaları gibi değerli madenlere düşük eşiklerle yatırım yapma imkânı sunan, dijital ve regülasyona uyumlu bir varlık platformudur. Şirketin temel misyonu, geleneksel emtia yatırım araçlarını modern dijital kanallar aracılığıyla daha erişilebilir ve şeffaf bir yapıya dönüştürmektir.

Fon Yönetici Görüşü

Goldtag, 24,2 milyon kişilik potansiyel kullanıcı havuzuyla Türkiye'nin en geniş altın yatırım platformlarından biri olarak konumlanmaktadır. Platform, 864 bin aktif kullanıcıya hizmet verirken; aylık 431,4 milyon TL işlem hacmi ve 271,3 milyon TL aktif kullanıcı varlığı ile dikkat çekmektedir. İşlem başına ortalama 1.254 TL hacme ulaşan Goldtag, kullanıcılar arasında aylık yaklaşık 1,12 milyon TL emtia transferi gerçekleştirirken %82'lik işlem tamamlama oranı ile güvenilir ve sürdürülebilir bir kullanıcı deneyimi sunmaktadır.

Goldtag mobil uygulaması canlıya alınmış olup, yaklaşık 20 günlük süre içerisinde 5.000'in üzerinde indirme sayısına ulaşmıştır. Ziraat Bankası, Halkbank, Emlak Katılım Bankası, ColendiBank, Anadolu Grubu ve Circle ile üç farklı alanda toplam dört proje kapsamında Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Sandbox başvuruları gerçekleştirilmiştir. Ayrıca, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) ile yapılan görüşmeler neticesinde Goldtag'ın Kripto Varlık Hizmet Sağlayıcısı lisansı almak üzere başvuru sürecine girdiği görülmektedir.

Operasyonel ve regülasyonel gelişmeler kapsamında, Mart ayında canlıya alınması planlanan ve yaklaşık 40 milyon kullanıcıya sahip bir platform ile teknik entegrasyon süreci başlatılmıştır. Rafineri lisansı için Hazine ve Maliye Bakanlığı nezdindeki süreç devam ederken, A Grubu Yetkili Müessese pay devri süreçleri tamamlanmıştır. Kıymetli Maden Aracı Kurumu altın kotası için Kambiyo Genel Müdürlüğü ile görüşmeler yapılmış olup, Ocak 2026 itibarıyla kota güncellemesi beklenmektedir. Bu süreçte gerekli personel ve altyapı yatırımlarının tamamlanması planlanmaktadır.

2025 yılının ilk dokuz ayında 700.000'in üzerinde kullanıcı kıymetli maden servislerinden faydalanmış, toplamda 2,2 milyonun üzerinde kullanıcıya hizmet verilmiştir. Aynı dönemde yaklaşık 16 milyar TL işlem hacmine ulaşırlken, yıl sonu itibarıyla bu hacmin 24 milyar TL'nin üzerine çıkması öngörülmektedir. 2024 yılında aylık ortalama 240 milyon TL seviyesinde gerçekleşen işlem hacmi, 2025 yılında yaklaşık 2 milyar TL'ye yükselmiş olup, bu artış yaklaşık 8,3 kat büyümeye işaret etmektedir.

Goldtag, güçlü kullanıcı tabanı, hızla artan işlem hacmi ve regülasyon uyumlu büyüme stratejisiyle birlikte, dijital kıymetli maden ekosisteminde ölçeklenebilir ve sürdürülebilir bir büyüme potansiyeli sunmaktadır.

Getiri Oranı

Kuruluştan
İtibaren Getiri

%298,3

Son 1 Yıllık
Getiri

%22,5

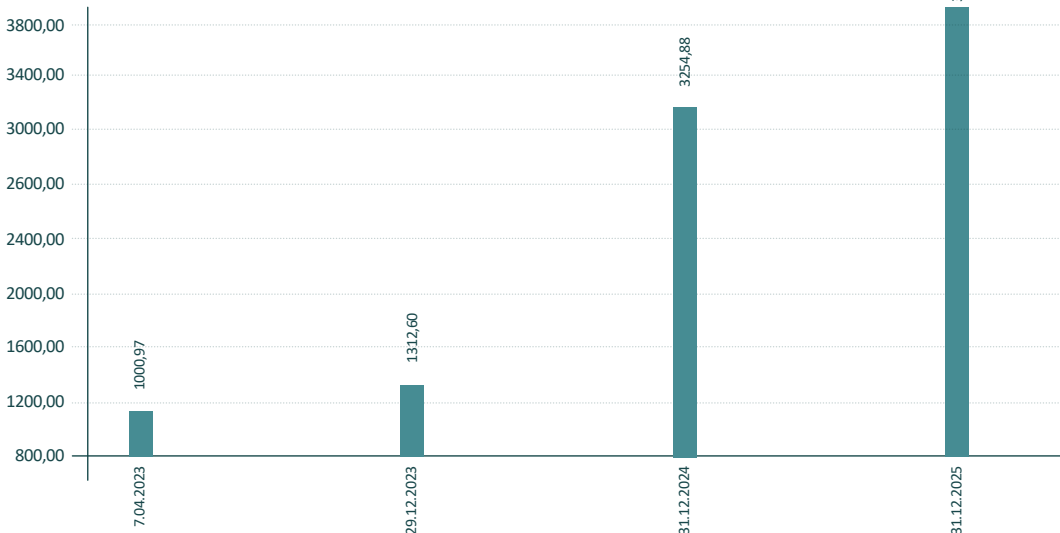
Son 6 Aylık
Getiri

%27,9

Fon Özeti

Birim Pay Değeri	3.987,68 ₺
Toplam Varlık Değeri	464.254.193,08 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
Yatırım Komitesi	Dr. M. Emre Çamlıbel Mehmet Ali Ergin Altuğ Dayıoğlu
Mevcut Fon Büyüklüğü	315.490.142,49 ₺
Referans Kur	USD
Fon Süresi	10 Yıl
Yönetim Ücreti	%2
Hedef Getiri Oranı, Yıllık	Enflasyonun Üzerinde
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Elde Tutma Süresi	8 yılın sonunda tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

Türkiye’de fon yatırımlarının dijital kanallar aracılığıyla daha erişilebilir, şeffaf ve yönetilebilir hale gelmesini sağlayan teknoloji odaklı yatırım platformlarına ortak olmayı hedeflemektedir. Bu çerçevede fon, TEFAŞ fonlarının tamamına erişim sunmanın yanı sıra Girişim Sermayesi Yatırım Fonları (GSYF) ve Gayrimenkul Yatırım Fonları (GYF) gibi alternatif yatırım ürünlerini tek bir dijital platformda birleştiren Fonmap’ın büyüme potansiyeline odaklanmaktadır. Strateji kapsamında; ölçeklenebilir iş modeli, genişleyebilir fon dağıtım ağı, portföy yönetim şirketleriyle kurulacak güçlü iş birlikleri ve yapay zekâ destekli karar destek sistemleriyle kullanıcı deneyimini derinleştiren teknolojik altyapı öncelikli değerlendirme kriterleri arasında yer almaktadır. Fonmap Fonu, artan kullanıcı tabanı ve fon çeşitliliğiyle birlikte platformun sürdürülebilir gelir üretme kapasitesinin güçlenmesini ve orta-uzun vadede değer artışı yaratmasını amaçlamaktadır.

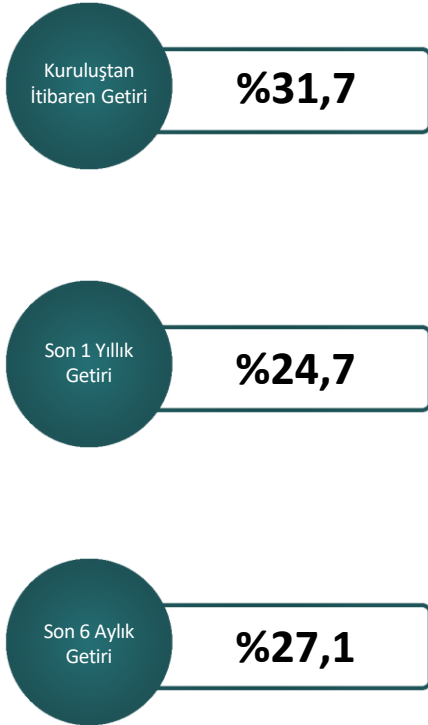
Fon Yönetici Görüşü

Fonmap, Türkiye’nin en kapsamlı fon platformu olarak fon yatırımı tek bir mobil uygulama üzerinden erişilebilir ve yönetilebilir hale getiren bütüncül bir yatırım deneyimi sunmaktadır. Platform, yatırımcılara TEFAŞ kapsamındaki tüm fonlara erişim sağlarken; dijital kanallarda her zaman kolay ulaşılabilen Girişim Sermayesi Yatırım Fonları (GSYF) ve Gayrimenkul Yatırım Fonları (GYF) gibi alternatif yatırım ürünlerini de tek çatı altında bir araya getirerek önemli bir farklılaşma yaratmaktadır.

Fonmap’ın uçtan uca yatırım deneyimini destekleyen temel bileşenlerden biri, fon seçimi ve portföy oluşturma süreçlerini güçlendiren Fonmap Yapay Zekâ çözümüdür. Bu yapı; yatırımcıların risk profili, hedefleri ve vade tercihleri doğrultusunda fon alternatiflerini sistematik bir çerçevede değerlendirmesine olanak tanımakta, portföy oluşturma sürecini kişiselleştirilmiş ve veri odaklı bir karar destek mekanizmasıyla desteklemektedir.

Büyüyen kullanıcı tabanı ve genişleyen iş birliği ağıyla birlikte Fonmap, fon dağıtım kapasitesini artırmayı hedeflemektedir. Bu doğrultuda platformda 20.000 kullanıcı eşliğine ulaşılmış olup, yaklaşık 40 portföy yönetim şirketi ile fon dağıtım anlaşmaları yapılması planlanmaktadır. Fonmap, güçlü teknolojik altyapısı ve geniş ürün yelpazesıyla bireysel yatırımcıların fon yatırımlarına erişimini kolaylaştırırken, alternatif yatırım fonlarının dijitalleşmesine katkı sağlayan önemli bir ekosistem oyuncusu olarak konumlanmaktadır.

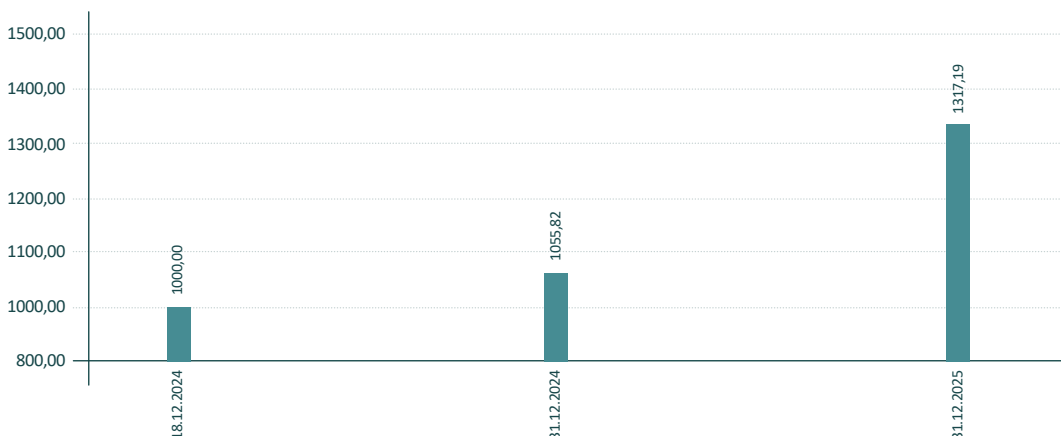
Getiri Oranı



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	1317,19 ₺
Toplam Varlık Değeri	100.990.259,91 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	19 Aralık 2024
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20’si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Akbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



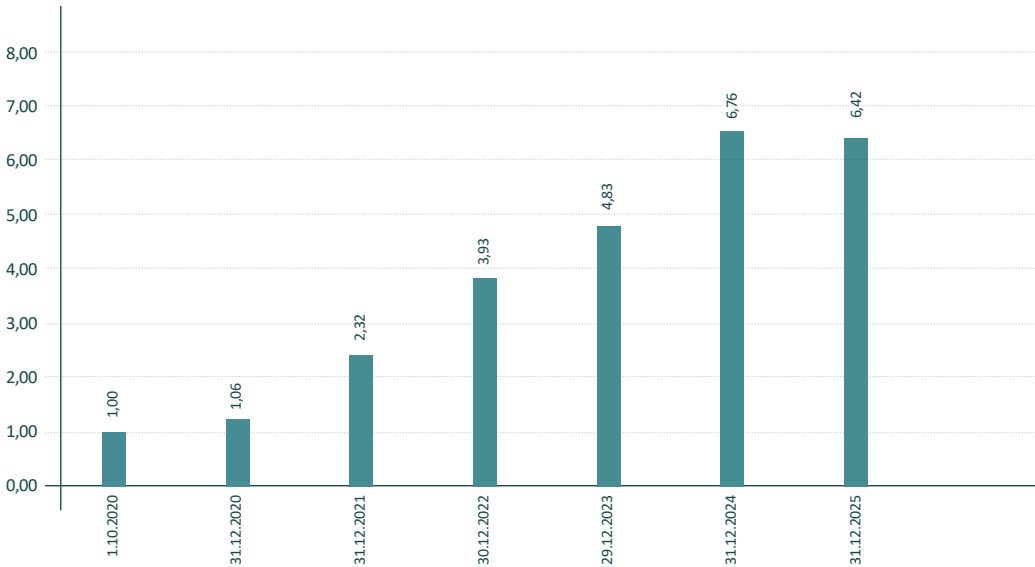
Fon Özeti

Birim Pay Değeri	6,42 ₺
Toplam Varlık Değeri	283.180.293,57 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	01 Ekim 2020
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Yedi yıl sonu tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Getiri Oranı



Fiyat Gelişim Grafiği



Fon İçerisinde Yer Alan Şirketler

tiplay

Tiplay, 2025 yılının dördüncü çeyreğinde, stratejik ortaklıklarını güçlendirmeye ve operasyonel odağını netleştirmeye yönelik önemli adımlar atmıştır. Rollic ile uzun süredir devam eden güçlü iş birliği, 2026 yılı için varılan yeni anlaşma ile daha da pekiştirilmiş; bu iş birliği, şirketin mobil oyun tarafındaki ölçeklenebilir büyüme stratejisinin temel unsurlarından biri olmaya devam etmiştir.

Buna ek olarak, gizlilik anlaşmaları (NDA) kapsamında ismi paylaşılmayan küresel ölçekte faaliyet gösteren bir otomotiv markası ile yeni bir iş birliği süreci başlatılmıştır. Söz konusu marka için 2026 yılı içerisinde özel oyun projelerinin geliştirilmesi planlanmakta olup, bu iş birliğinin Tiplay'in marka gücünü ve uluslararası görünürlüğünü artırması beklenmektedir.

Operasyonel verimliliği artırmak ve şirket kaynaklarını ana büyüme alanlarına yönlendirmek amacıyla, PC oyun operasyonlarının sonlandırılmasına karar verilmiştir. Bu stratejik karar ile birlikte, mobil oyun ve özel projelere odaklanılarak, daha yalın ve yüksek katma değerli bir operasyonel yapı hedeflenmektedir.

Yatırım ve kurumsal yapı tarafında ise, şirket değerlemesini maksimize etmek ve olası bir exit sürecini hızlandırmak amacıyla ABD merkezli bir flip-up yapısına geçiş planlanmaktadır. Bu adımın, global yatırımcılar nezdinde Tiplay'in cazibesini artırmasının yanı sıra, satış sürecinde karşılaşılabilecek 3-4 aylık bürokratik zaman kayıplarını önceden ortadan kaldırarak sürecin daha etkin yönetilmesine katkı sağlaması öngörülmektedir.

Bu çeyrek itibarıyla Tiplay, stratejik ortaklıklarını derinleştiren, operasyonel odağını keskinleştiren ve kurumsal yapısını küresel yatırımcı beklentileriyle uyumlu hale getiren adımlarla, 2026 yılına güçlü ve ölçeklenebilir bir yapı ile ilerlemeyi hedeflemektedir.

düşyeri

Düşyeri, 2024 yılı boyunca Uppy platformları özelinde güçlü bir kullanıcı ve abonelik büyümesi sergilemiştir. Yıl içerisinde toplam abone sayısı 235.999'a ulaşarak %16 oranında artış kaydedilmiş; kullanıcıların platformlarda günlük ortalama geçirdiği süre yaklaşık 17 dakika seviyesinde gerçekleşmiştir. Kullanıcı yolculuğu açısından değerlendirildiğinde, Uppy uygulamasının indirilmesinin ardından kullanıcıya dönüşüm oranı %5 seviyesinde iken, mevcut kullanıcıların aboneye dönüşüm oranı 2024 yılı itibarıyla %86'ya yükselerek yüksek bir bağlılık ve ürün-pazar uyumuna işaret etmiştir.

Uppy ekosistemi içerisindeki kullanıcıların yaklaşık %40'ının organik kanallar üzerinden kazanılmış olması, marka bilinirliği ve doğal büyüme açısından önemli bir göstergesi olarak öne çıkmaktadır. Ürün portföyünün genişletme stratejisi kapsamında 2024 yılının sonunda Uppy ana ürününe ek olarak UppyEdu, Game Maker ve Harfleri Öğreniyorum ürünleri platforma dahil edilmiştir. Bu çeşitlendirme, hem kullanıcı etkileşimini artırmayı hem de farklı yaş ve öğrenme segmentlerine erişimi güçlendirmeyi hedeflemektedir. 2025 yılının son çeyreği itibarıyla satışlarda %40 oranında artış kaydedilmiş olup, Düşyeri büyüme odaklı ürün geliştirme ve kullanıcı kazanım çalışmalarını sürdürmektedir. Şirket, artan abonelik oranları, yüksek kullanıcı etkileşimi ve genişleyen ürün ekosistemiyle birlikte ölçeklenebilir ve sürdürülebilir bir büyüme potansiyeli ortaya koymaktadır.



HST Tarım, çiftçilik ve hayvancılık faaliyeti ile uğraşan küçük ölçekli üreticilerin tohum, yem ve gübre gibi tüm girdilerine uygun fiyatlarla ulaşmasını sağlıyor ve hasatta, hayvan ya da ürün satışı ödeme alternatifleri sunuyor. HST Tarım ayrıca, ücretsiz zirai ve hayvancılık danışmanlığı sunmayı hedefliyor. Şirket, geçmiş dönemde ihrac ettiği kira sertifikalarının tamamını geri ödedi. HST Tarım'ın yıl sonundaki değerlemesi yaklaşık 25 milyon USD olarak hesaplandı. Şirket, 2024 yılında yaklaşık 1 milyon USD yatırım aldı.

Eylül ayı başı ile birlikte yıl sonuna kadar gerekebilecek finansman dolayısıyla 8 Ağustos tarihinde 100 milyon TL tutarında Kira Sertifikası İhracı gerçekleşmiştir. Yine yıl sonuna kadar sahadaki satış hızına göre gerekebilecek oranda gerçekleştirilmesi planlanmaktadır.



Carbon Health

Carbon Health, Ekim ve Kasım aylarında hasta hacmi hedeflere paralel ya da hafif altında seyrederken, Aralık ayında grip kaynaklı başvuruların artması ve pazarlama verimliliğinde sağlanan iyileşme sayesinde belirgin bir toparlanma göstermiştir. Bununla birlikte, bu çeyrekte klinikler personel yetersizliği, hastalıklar ve istifalar nedeniyle operasyonel zorluklarla karşılaşmış; Washington, Ortabatı ve Güneybatı bölgelerinde bazı kliniklerin geçici olarak kapatılması gerekmiştir. Aynı dönemde Carbon Health, hasta hacmini çeşitlendirme stratejisi kapsamında önemli yatırımlar gerçekleştirmiş, özellikle Workplace Health (İş Yeri Sağlığı) ve Klinik Araştırmalar alanlarında kayda değer kazanımlar elde etmiştir. Ayrıca, yetkilendirme (credentialing) süreçleri ve gelir döngüsü yönetimi (RCM) tarafında kritik altyapı iyileştirmeleri hayata geçirilmiştir.

Dördüncü çeyrek itibarıyla, Carbon Health tüm branşlar dahil olmak üzere toplam 266.000 hasta ziyareti gerçekleştirmiştir. Acil bakım (urgent care) tarafında ortalama günlük hasta hacmi 29,5 seviyesinde gerçekleşirken, ziyaret başına ortalama gelir 157 USD olmuştur. Bu operasyonel performans sonucunda, çeyrek boyunca yaklaşık 39 milyon USD toplam tahsilat elde edilmiştir.

Primary care hizmetleri tarafında, Bay Area ve New Jersey genelinde beş yeni birinci basamak hekimi istihdam edilmiş ve Aralık ayı sonunda New Jersey'de primary care hizmetleri başarıyla devreye alınarak coğrafi erişim alanı genişletilmiştir. Klinik araştırmalar alanında ise, astım, C. Diff (aşı çalışması) ve Hidradenitis Suppurativa odaklı yeni çalışmalar başlatılmış; Pfizer, GSK, Sanofi ve AstraZeneca gibi mevcut ve yeni global iş ortaklarıyla yürütülen projeler genişletilmiştir. Pazar erişimi ve yetkilendirme tarafında, sağlayıcı birikmiş iş yükü tamamen temizlenmiş ve yetkilendirme süreleri 100+ günden 59 güne düşürülerek klinisyenlerin daha hızlı göreve başlaması ve gelirin daha erken yaratılması sağlanmıştır.

İşveren ödemeli hizmetler ve iş yeri sağlığı alanında, Compton Şehri, San Francisco Şehri ve İlçesi ile California Gelişimsel Hizmetler Departmanı ile çoklu iş birlikleri devreye alınmış; böylece California genelinde işveren sağlığı hizmet ağı daha da genişletilmiştir. Gelir döngüsü yönetimi tarafında ise, Northern California'da Hill Physicians kapsamında yeni faturalandırma kuralları pilot olarak uygulanmaya başlanmış ve bu uygulama ziyaret başına gelirin artmasına katkı sağlamıştır. Aralık ayında %95 clean claim rate seviyesine ulaşılmasıyla birlikte ret oranları düşürülmüş ve talep işleme verimliliği anlamlı ölçüde artırılmıştır.

Fon İçerisinde Yer Alan Şirketler



PayPorter, 2016 yılından bu yana 185 ülkede hızlı, güvenli ve ölçeklenebilir para transferi ve ödeme çözümleri sunan, lisanslı bir finansal hizmet sağlayıcısı olarak faaliyet göstermektedir. 2025 yılı itibarıyla 1 milyonun üzerinde kullanıcıya ulaşan şirket, toplamda 2,4 milyonun üzerinde işlem adediyle 1,2 milyar USD'yi aşan uluslararası transfer ve ödeme hacmi yaratmıştır.

2022 sonrası küresel ekonomik dalgalanmaların ödeme hacimleri üzerindeki etkisini dengelemek amacıyla PayPorter, stratejik odağını "gönderim" işlemlerine kaydırmış; bu doğrultuda uluslararası iş birliklerini güçlendirmiş, finansal kurumlar (FI) ekibini genişletmiş ve küresel fintech etkinliklerinde daha aktif bir konum almıştır. Bu stratejik dönüşüm sonucunda gönderim hacmi, 2021 yılında 71,6 milyon USD seviyesindeyken 2025 yılında 354,1 milyon USD'ye yükselmiş; toplam işlem hacmi içindeki payı ise %11,2'den %32,5'e çıkarak sürdürülebilir bir büyüme ivmesi yakalanmıştır.

2025 yılı, PayPorter için aynı zamanda altyapı ve ürünleşme yılı olmuştur. Şirket, kendi Sanal POS altyapısını geliştirerek PCI-DSS sertifikasyonunu tamamlamış, MasterCard Principal Member olarak Pre-Paid kart ürününü devreye almış, TROY üyesi olarak yerel kart ihracına başlamış ve KKTG'de PayPorter Ödeme Hizmetleri LTD'yi kurarak bölgesel varlığını genişletmiştir. Buna ek olarak, üye işyeri anlaşmaları yapabilmek amacıyla BDDK lisans başvuru hazırlıklarını tamamlayarak operasyonel bağımsızlığını ve gelir çeşitliliğini artırma yönünde önemli bir eşiği geride bırakmıştır.

Bugün PayPorter; 5 kendi şubesi ve yaklaşık 450 temsilcilik noktası ile PayPorter markası altında fiziksel ödeme hizmetleri, kuikpara markasıyla dijital cüzdan, kuikpos markasıyla Sanal POS ve link ile ödeme çözümleri sunmaktadır. SaaS ve White-Label iş modelleri kapsamında lisanslı ödeme kuruluşları ve fintech girişimleriyle kurulan iş birlikleri, şirketin ölçeklenebilirliğini ve bölgesel genişleme potansiyelini desteklemektedir. Geniş uluslararası ağı sayesinde PayPorter, Türkiye merkezli operasyonlarını yerel anlaşmalarının bulunduğu diğer ülkelere taşıyarak sınır ötesi dijital finans ekosistemindeki konumunu güçlendirmeye devam etmektedir.



Arvis Games, 2025 yılının dördüncü çeyreğinde, PC ve mobil oyun tarafında ürün portföyünü genişleten ve stratejik büyüme vizyonunu güçlendiren önemli adımlar atmıştır. Şirketin ilk PC oyunu Sizzle & Stack, yayınlanmasının ardından 7.000'in üzerinde kopya satışına ulaşarak başarılı bir lansman performansı sergilemiştir. Oyun, yayınlanma öncesinde Steam "Popular Upcoming" listesine girmeyi başarmış; yayınlanma sonrasında ise 22 ülkede "Popular New Releases" listelerinde yer alarak küresel ölçekte güçlü bir görünürlük elde etmiştir.

Ürün geliştirme tarafında, Arvis Games'in ilk AA seviyesinde PC oyunu olacak Nightbound için geliştirme süreci başlatılmıştır. Önümüzdeki yıllarda AA segmentindeki oyunların şirket portföyü içerisinde daha yüksek bir ağırlık kazanması öngörülmekte olup, bu strateji doğrultusunda daha derin oynanış, uzun yaşam döngüsü ve sürdürülebilir gelir potansiyeline sahip projelere odaklanılmaktadır.

Mobil oyun tarafında ise Rollic ile iş birliği anlaşması imzalanmıştır. Bu kapsamda oluşturulan ekiplerden biri, hybrid casual ve midcore türlerinde yeni oyun konseptleri üzerinde çalışmaya başlamıştır. Bu iş birliği, Arvis Games'in mobil pazardaki deneyimini artırırken, çok kanallı oyun geliştirme stratejisini de desteklemektedir.

Bu çeyrek itibarıyla Arvis Games, PC tarafında kanıtlanmış ürün başarısı, AA oyun segmentine geçiş stratejisi ve mobil oyun alanındaki iş birlikleriyle, önümüzdeki döneme ölçeklenebilir ve çeşitlendirilmiş bir büyüme yapısıyla ilerlemeyi hedeflemektedir.



Zebra Elektronik, 2025 yılının dördüncü çeyreğinde, yıl boyunca uyguladığı sürdürülebilir büyüme ve ölçeklenme stratejisinin somut çıktılarından fayda görmeye devam etti. Ürün portföyü, operasyonel kapasite ve müşteri çeşitliliği açısından güçlü bir çeyrek kapanışı gerçekleştirdi.

Yılın son çeyreğinde şirket, özellikle yüksek güçlü DC şarj çözümleri ve yeni nesil AC ürün gruplarındaki artan talebe paralel olarak üretim ve sevkiyat performansını artırırken, donanım ve yazılım satışlarıyla toplam ticari hacmini büyütmeyi başardı. Bu dönemde DC hızlı şarj sistemleri, toplam sevkiyatların ana belirleyeni olmaya devam etti.

Dördüncü çeyrek itibarıyla güçlü portföy yapısını koruyan Zebra Elektronik, enerji, mobilite ve lojistik odaklı müşterilerle yürütülen projelerde ilerleme kaydetti; özellikle DC şarj üniteleri, güç modülleri ve entegre sistem çözümleri öne çıktı. Mevcut projelerin yanı sıra yeni müşteri kazanımlarıyla sipariş portföyü dengeli bir şekilde çeşitlendi.

2025 yılı boyunca temelleri atılan stratejik iş birlikleri, yılın son çeyreğinde daha görünür hale gelirken, hem yurt içi hem yurt dışı kurumsal müşteri segmentlerinde Zebra'nın güvenilir çözüm ortağı konumunu pekiştirdi. Operasyonel verimlilik, teslimat süreleri ve satış sonrası destek alanlarında elde edilen kazanımlar müşteri memnuniyetini destekledi.

Voltron markası ile yürütülen şarj ağı ve hizmet odaklı faaliyetler, Zebra Elektronik'in donanım gücüyle entegre edilerek uçtan uca bir değer önerisi sunmaya devam etti; bu yaklaşım şirketin pazardaki farklılaşmasını ve konumunu güçlendirdi.

2025 yılını güçlü operasyonel ve ticari sonuçlarla tamamlayan Zebra Elektronik, 2026 yılına daha ölçeklenebilir, çeşitlendirilmiş ve sürdürülebilir bir büyüme zeminine girmeyi hedeflemektedir.



Kavaken, 2025 yılının dördüncü çeyreğinde hem ticari büyüme hem de yatırım süreçleri açısından kayda değer bir ilerleme göstermiştir. Devam eden equity yatırım turu planlandığı şekilde olumlu yönde ilerlemekte olup, kapanış sürecine ilişkin görüşmeler son aşamaya yaklaşmıştır.

Operasyonel tarafta, "agreed" seviyesindeki sözleşmeler toplam 69.600 USD MRR seviyesine ulaşarak şirket tarihinde ilk kez hedeflenen eşik değerlerin üzerine çıkmış; bu gelişme, gelir yapısının daha öngörülebilir ve sürdürülebilir bir kârlılık profiline evrilmesine katkı sağlamıştır.

ABD pazarındaki büyümeyi hızlandırmak amacıyla, 25 yıllık sektör deneyimine sahip ve Windscape'in kurucu ekibinde yer alan Eric Thompson, satış lideri olarak yarı zamanlı biçimde ekibe dahil edilmiştir. Performansını doğrulanması halinde, ilgili rolün tam zamanlıya dönüştürülmesi planlanmaktadır. Türkiye pazarında ise Polat Enerji ile başlatılan iş birliği kapsamında, "light" paket üzerinden yeni bir MRR hattı oluşturularak gelir çeşitliliği artırılmıştır.

Ürün geliştirme tarafında, batarya depolama ve güneş enerjisi projelerinin platforma entegrasyonuna yönelik planlama çalışmaları tamamlanmış; bu adımı, çözümün müşteri nezdindeki stratejik konumunu güçlendirmesi ve rekabet avantajını artırması beklenmektedir.

Önümüzdeki dönemde Kavaken, ABD, Birleşik Krallık ve Avrupa pazarlarında satış hunisini genişletmeye odaklanarak, son altı ayda Türkiye pazarında yakalanan büyüme ivmesini küresel ölçekte sürdürmeyi hedeflemektedir.

Fon Özeti

Birim Pay Değeri	3.255,66 ₺
Toplam Varlık Değeri	278.147.721,27 ₺
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	25 Ağustos 2022
Referans Kur	TL
Fon Süresi	7 Yıl
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşiği	Enflasyon
Başarı Primi	Enflasyonu aşan kısmın %20'si
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	Yedi yıl sonu tasfiye döneminde
Fon Giriş	Yatırım Komitesi Kararı ile
Fon Borçlanma Limiti	%50
Toplam Harcama Oranı Limiti	%20
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Getiri Oranı

Kuruluştan
İtibaren Getiri

%226,7

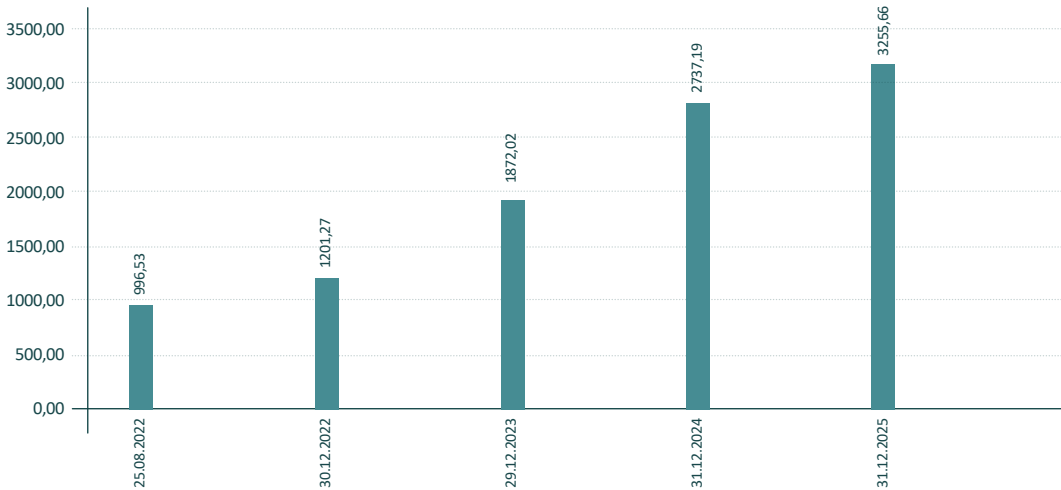
Son 1 Yıllık
Getiri

%18,9

Son 6 Aylık
Getiri

%18,1

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon İçerisinde Yer Alan Şirketler



Goldtag, 24,2 milyon kişilik potansiyel kullanıcı havuzuyla Türkiye'nin en geniş altın yatırım platformlarından biri olarak konumlanmaktadır. Platform, 864 bin aktif kullanıcıya hizmet verirken; aylık 431,4 milyon TL işlem hacmi ve 271,3 milyon TL aktif kullanıcı varlığı ile dikkat çekmektedir. İşlem başına ortalama 1.254 TL hacme ulaşan Goldtag, kullanıcılar arasında aylık yaklaşık 1,12 milyon TL emtia transferi gerçekleştirirken %82'lik işlem tamamlama oranı ile güvenilir ve sürdürülebilir bir kullanıcı deneyimi sunmaktadır.

Goldtag mobil uygulaması canlıya alınmış olup, yaklaşık 20 günlük süre içerisinde 5.000'in üzerinde indirme sayısına ulaşmıştır. Ziraat Bankası, Halkbank, Emlak Katılım Bankası, ColendiBank, Anadolu Grubu ve Circle ile üç farklı alanda toplam dört proje kapsamında Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Sandbox başvuruları gerçekleştirilmiştir. Ayrıca, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) ile yapılan görüşmeler neticesinde Goldtag'ın Kripto Varlık Hizmet Sağlayıcısı lisansı almak üzere başvuru sürecine girdiği görülmektedir.

Operasyonel ve regülasyonel gelişmeler kapsamında, Mart ayında canlıya alınması planlanan ve yaklaşık 40 milyon kullanıcıya sahip bir platform ile teknik entegrasyon süreci başlatılmıştır. Rafineri lisansı için Hazine ve Maliye Bakanlığı nezdindeki süreç devam ederken, A Grubu Yetkili Müessesesine pay devri süreçleri tamamlanmıştır. Kıymetli Maden Aracı Kurumu altın kotası için Kambiyo Genel Müdürlüğü ile görüşmeler yapılmış olup, Ocak 2026 itibarıyla kota güncellemesi beklenmektedir. Bu süreçte gerekli personel ve altyapı yatırımlarının tamamlanması planlanmaktadır.

2025 yılının ilk dokuz ayında 700.000'in üzerinde kullanıcı kıymetli maden servislerinden faydalanmış, toplamda 2,2 milyonun üzerinde kullanıcıya hizmet verilmiştir. Aynı dönemde yaklaşık 16 milyar TL işlem hacmine ulaşırken, yıl sonu itibarıyla bu hacmin 24 milyar TL'nin üzerine çıkması öngörülmektedir. 2024 yılında aylık ortalama 240 milyon TL seviyesinde gerçekleşen işlem hacmi, 2025 yılında yaklaşık 2 milyar TL'ye yükselmiş olup, bu artış yaklaşık 8,3 kat büyümeye işaret etmektedir.

Goldtag, güçlü kullanıcı tabanı, hızla artan işlem hacmi ve regülasyon uyumlu büyüme stratejisiyle birlikte, dijital kıymetli maden ekosisteminde ölçeklenebilir ve sürdürülebilir bir büyüme potansiyeli sunmaktadır.



Hergele, 2025 yılının dördüncü çeyreğinde, kurumsal satış tarafında somut siparişlere dönüşen ve aktif satış pipeline'ını güçlendiren görüşmelerini derinleştirmiştir. Türkiye pazarında özellikle sağlık, perakende ve endüstriyel tesisler nezdinde Wamo ve Tugger ürünlerine yönelik talep netleşmiş; ISS Bursa Şehir Hastanesi ve LC Waikiki gibi kurumsal müşterilerde sipariş ve aktif kullanım süreçleri kesinlik kazanmıştır.

Aynı dönemde, General Electric ve Exxon tesislerinde gerçekleştirilen ürün demolarının ardından teklif süreçleri başlatılmış; Trendyol tarafından Tugger ürününe yönelik talep alınarak satış görüşmeleri ilerletilmiştir. Uluslararası tarafta ise Avrupa ve ABD pazarlarında, distribütörlük ve stratejik partnerlik odaklı satış görüşmeleri devam etmiştir.

Operasyonel kullanım tarafında, ISS Bursa Şehir Hastanesi'nde Wamo ve Tugger ürünlerinin kullanımı genişletilerek birden fazla operasyon alanına yayılmıştır. Türkiye genelinde sağlık, perakende, e-ticaret ve endüstriyel tesislerde gerçekleştirilen saha doğrulamaları sonucunda, ürünlere ilişkin kalıcı kullanım senaryoları netleştirilmiştir. Bu gelişmeler, Hergele'nin ürün-pazar uyumunu güçlendiren önemli bir kilometre taşı olarak öne çıkmaktadır.

Marka görünürlüğü ve iş geliştirme faaliyetleri kapsamında, dördüncü çeyrek boyunca GoGlobal Summit, Perakende Zirvesi 2025, E-Ticaret Haftası, Take Off İstanbul ve Big Bang 2025 etkinliklerine katılım sağlanmıştır. Ayrıca Turkish Innovation Week kapsamında düzenlenen S2C (Startup to Corporate) panelinde konuşmacı olarak yer alınarak, Hergele'nin kurumsal iş birlikleri ve inovasyon yaklaşımı sektör paydaşlarıyla paylaşılmıştır.

Teknoloji tarafında, paylaşımlı mobilite ve filo yönetimi platformu kapsamında operatör uygulaması ve kontrol paneli geliştirmeleri tamamlanmıştır. Rezervasyon modülüne yönelik analiz süreci ilerletilmiş; sistem güvenliği ve stabilitesi artırılmış ve yeni araç tipleri platforma entegre edilmiştir. Bu çalışmalar, platformun ölçeklenebilirliğini ve kurumsal müşteriler nezdindeki kullanım etkinliğini artırmayı hedeflemektedir.

Bu çeyrek itibarıyla Hergele, kurumsal satışlarda ivme kazanan talep, sahada doğrulanmış kullanım senaryoları ve güçlenen teknolojik altyapısıyla, 2026 yılına ölçeklenebilir büyüme ve uluslararası açılım odağıyla ilerlemeyi hedeflemektedir.



Vimesoft, ilgili dönemde Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, BELBİM, Bursa Büyükşehir Belediyesi, İSKİ ve Karadeniz Teknik Üniversitesi başta olmak üzere stratejik öneme sahip kurumları müşteri portföyüne dahil ederek önemli bir büyüme kaydetmiştir. Bu gelişmelerle birlikte şirket, toplamda 30 kurumsal müşteri ve yaklaşık 750 bin kayıtlı kullanıcı ölçeğine ulaşmıştır.

2026 yılına girerken Vimesoft, Aselsan, Roketsan, Türasaş, Anadolu Sigorta, A101, Peoplise ve TÜİK ile devam eden POC süreçlerinin yanı sıra; TAI, Şekerbank, Halkbank, Arçelik ve LC Waikiki gibi güçlü kurumların yer aldığı geniş ve nitelikli bir müşteri pipeline'ı ile faaliyetlerine güçlü bir başlangıç yapmaktadır.

Uluslararası büyüme stratejisi kapsamında 2025 yılı boyunca önemli adımlar atılmış; Suudi Arabistan, Kazakistan ve Hollanda'da düzenlenen uluslararası fuarlara katılım sağlanarak şirketin ürün portföyü ve yetkinlikleri global pazarlarda tanıtılmıştır. Bu temaslar neticesinde Suudi Arabistan, Umman ve Romanya'da POC çalışmaları başlatılmış olup, süreçler olumlu yönde ilerlemektedir.

Ürün tarafında, 2026 yılının ilk çeyreğinde Türkiye'de eğitim teknolojilerine yeni bir perspektif kazandırması hedeflenen yapay zekâ destekli LXP (Learning Experience Platform) ürününün lansmanının gerçekleştirilmesi planlanmaktadır. Global trendlerle uyumlu bu ürünle, mevcut müşterilerin platform deneyiminin ileri seviyeye taşınması ve pazarda karşılığı olan önemli bir ihtiyacın karşılanması amaçlanmaktadır.

Bilgi güvenliği ve veri sahipliğinin giderek kritik hale geldiği mevcut konjonktürde, 2026 yılı içerisinde yüksek talep gören ve stratejik bir konumda bulunan Kurumsal Mesajlaşma Platformu ürününün yaygınlaştırılmasına öncelik verilecektir. Yeni ürünlerin katkısıyla birlikte, 2026 yılında yurt dışı satış kanallarının ve entegratör ağının genişletilmesi öncelikli hedefler arasında yer alırken; Türkiye pazarındaki büyümenin sürdürülebilir şekilde devam etmesi için çalışmalar kararlılıkla sürdürülecektir.



Nauja Oda, Litvanya merkezli bir e-ticaret şirketi olup 2025 yılının dördüncü çeyreğinde ürün satışlarından toplam 822.474 avro gelir elde etmiştir.

Bölgesel satış performansını incelediğinde, Letonya ve Estonya pazarlarında gerçekleşen sonuçların başlangıçta öngörülen seviyelerin altında kaldığı görülmektedir. Bu pazarlardaki performans beklentilerin gerisinde seyretmekte olup, söz konusu sapmanın nedenlerine yönelik detaylı analiz çalışmalarının yapılması ve ilgili pazarlara ilişkin stratejilerin yeniden değerlendirilmesi planlanmaktadır.

Buna karşılık, Almanya, Avusturya, Hollanda, İsveç, İrlanda ve Belçika başta olmak üzere bazı Avrupa pazarlarında satış performansının beklentilerin üzerinde gerçekleşmesi olumlu bir gelişme olarak öne çıkmaktadır. Bu ülkelerde elde edilen sonuçlar, şirketin ürün-pazar uyumunun ve go-to-market stratejisinin belirli pazarlarda güçlü bir karşılık bulduğunu ortaya koymaktadır.

Mevcut görünüm doğrultusunda şirket yönetimi, güçlü performans sergilenen pazarlarda büyüme odağını artırmayı; Letonya ve Estonya pazarlarında ise performansı iyileştirmeye yönelik aksiyonları belirleyerek daha seçici ve optimize edilmiş bir strateji izlemeyi hedeflemektedir.

Fon İçerisinde Yer Alan Şirketler

venueX

VenueX, 2025 yıl sonu itibarıyla ölçeklenebilir bir büyüme yapısını güçlendirmek amacıyla stratejik bir odaklanma sürecine girmiştir. Bu kapsamda, düşük değer yaratan ve yüksek operasyonel destek gerektiren müşteri segmentlerinden planlı şekilde çıkış yapılarak, uzun vadede daha sağlıklı büyümeyi destekleyecek bir platform mimarisi oluşturulmaktadır. Bu yaklaşım sayesinde operasyonel yük azaltılırken, kaynaklar daha yüksek katma değerli alanlara yönlendirilmiştir.

Müşteri tarafında, Doğuş Hospitality ve Turkcell ile ürün tanıtım süreçleri başlatılmış; Kiğili ve Altınyıldız Classics için onboarding süreçleri sorunsuz şekilde ilerlemektedir.

Ürün geliştirme tarafında, VenueX'in yalnızca geçmiş performansı ölçen bir araç olmaktan çıkarılarak, perakende pazarlama kararlarına yön veren bir "navigasyon sistemi"ne dönüşmesi konusunda ekip içinde güçlü bir stratejik uzlaşa sağlanmıştır. Bu doğrultuda; öngörücü ve önerici içgörüler, bütçe yeniden tahsis önerileri ve yapay zekâ destekli karar mekanizmaları geliştirilmekte olup, ilk UX/UI çalışmalarının tamamlandığı ve tam lansman öncesinde bu dönüşümün kademeli olarak pazara duyurulacağı belirtilmektedir.

Finansal tarafta, aylık brüt harcama yaklaşık 25.000 USD seviyesine düşürülmüş; planlanan müşteri çıkışlarının ardından normalize aylık gelir yaklaşık 20.000 USD düzeyinde konumlanmıştır. Aralık ayında 10 kurumsal teklif iletilmiş olup, bunların en az 6'sının Ocak ayında sözleşmeye dönüşmesi beklenmektedir. Bu gerçekleşme halinde, aylık tekrar eden gelirin (MRR) yaklaşık 30.000 USD seviyesine yükselmesi ve şirketin aylık bazda yaklaşık 5.000 USD pozitif nakit akışı ile kârlılığa geçmesi öngörülmektedir.



Hayhay, e-para kuruluşu olarak tüm operasyonlarını Eylül ayı itibarıyla kendi lisansı kapsamında şirket bünyesinde yürütmeye başlamıştır. Bu geçişle birlikte, hem cüzdân kullanıcılarına sunulan temel finansal hizmetler hem de uygulama içi fatura tahsilatı operasyonları aktif hale getirilmiştir.

Ticari genişleme kapsamında, PF çalışma modeli benimsenerek başta Torunlar Grup şirketleri olmak üzere çeşitli üye işyerleriyle iş birlikleri başlatılmıştır. Buna paralel olarak, sektörde faaliyet gösteren fintech kuruluşlarıyla hem proje bazlı hem de gelir paylaşımlı modeller üzerinden, gelir artırıcı iş birlikleri hayata geçirilmiştir.

Operasyonel verimlilik ve ölçeklenebilirlik odağıyla, tüm muhasebe süreçleri tamamen otomatize edilmiş; ödeme altyapısı tarafında ise Türkiye'nin en büyük sekiz bankası ile POS anlaşmaları tamamlanmıştır. Bu sayede hem operasyonel hız hem de finansal raporlama kabiliyeti güçlendirilmiştir.

Regülasyon ve güvenlik tarafında, fintech sektörü açısından kritik öneme sahip olan PCI-DSS sertifikasyonu için gerekli süreçler başlatılmış olup, Ocak ayı içerisinde ilgili sertifikanın alınması hedeflenmektedir. Bu adımın, Hayhay'ın güvenilirlik algısını ve kurumsal iş birliklerine uygunluğunu önemli ölçüde artırması beklenmektedir.



KUNDUZ

Kunduz, öğrencilerin sorularına hızlı yanıt vererek öğrenmeyi herkes için kişiselleştirilmiş ve erişilebilir hâle getiren bir edtech girişimidir. 2024 yılı boyunca yaklaşık iki kat büyüme kaydeden şirket, Hindistan ve Amerika'daki operasyonlarına ek olarak Dubai'de yürüttüğü pilot çalışmalarla global açılımını sürdürmektedir. Körfez bölgesi ülkelerinde 2024 yılı sonunda başlatılan reklam ve pazarlama çalışmaları, 2025'in üçüncü çeyreği itibarıyla satışlarda %40'lık bir artış sağlamış ve şirketin büyüme ivmesini güçlendirmiştir. Kunduz, global pazarlarda erişimini artırmaya ve eğitim teknolojileri alanında kişiselleştirilmiş öğrenme deneyimini ölçeklendirmeye yönelik çalışmalarını kararlılıkla sürdürmektedir.

PULPOAR®

PulpoAR, 2025 yılının dördüncü çeyreği itibarıyla güçlü bir ticari ivme yakalayarak ölçeklenebilir gelir modelini somut referanslarla doğrulamıştır. Yıl sonu itibarıyla müşteri başına ortalama aylık tekrar eden gelir (MRR) yaklaşık 2,2 bin USD seviyesine ulaşırken, aktif müşteri sayısı 30 olarak gerçekleşmiştir. Sephora Türkiye'de yürütülen başarılı A/B testlerinin ardından Sephora Global ile 12 ülkeyi kapsayan bir anlaşma imzalanmış olup, bu iş birliğinden 2025 yılının ilk çeyreği itibarıyla yaklaşık 29 bin USD MRR elde edilmesi beklenmektedir. Sephora Global, PulpoAR'ın pilot uygulamadan küresel ölçekte rollout'a ve sürdürülebilir gelir üretimine uzanan iş modelinin en güçlü referanslarından biri olarak öne çıkmaktadır. Bunun yanı sıra e.l.f. Cosmetics, Beymen ve Gratis gibi markalar yüksek MRR üreten müşteriler arasında yer almakta; uzun vadeli sözleşmeler ve otomatik yenileme yapıları sayesinde gelir görünürlüğü artmaktadır.

Operasyonel tarafta churn oranı yaklaşık %10 seviyesinde seyretmekte olup, bu durum ağırlıklı olarak bazı müşterilerin e-ticaret altyapısı ve entegrasyon olgunluğunun sınırlı olmasından kaynaklanmaktadır. Buna karşılık Lip Finder, Skin Simulator ve GenAI destekli yeni modüller sayesinde mevcut müşteri tabanında çapraz satış (cross-sell) ve kullanımlı hacmine dayalı üst satış (upsell) mekanizmaları etkin şekilde devreye alınmıştır. Beymen'de sözleşme kapsamı yeni modüllerle genişletilmiş, Yves Rocher'da pilot uygulamalar farklı ülkelere başarıyla ölçeklenmiş, Kiko Milano ve Sephora'da ise pilot → hacim artışı → ülke ve ürün bazlı genişleme planları oluşturulmuştur. Yıllık ve ağırlıklı olarak 2-3 yıllık sözleşme yapıları, bazı durumlarda peşin tahsilatlarla desteklenerek nakit akışını güçlendirmekte ve uzun vadeli büyümeyi desteklemektedir.

Finansal olarak PulpoAR, 2025 yıl sonu itibarıyla yaklaşık 720 bin USD yıllık tekrar eden gelir (ARR) ve 60 bin USD MRR seviyesine ulaşmıştır. Kısa vadede 100 bin USD MRR hedefi ortaya konulurken, yaklaşık 40 bin USD seviyesindeki aylık operasyonel harcama (burn rate) ile faaliyetler sürdürülmektedir. Mevcut yatırım turunda 3 milyon USD tutarında taahhüt alınmış olup, turun 3,5 milyon USD seviyesinde tamamlanması hedeflenmektedir. 2026 yol haritası; gelir derinliğini artırmaya yönelik yapay zekâ tabanlı ürünlerin yaygınlaştırılması, global markalarda pilot uygulamaların abonelik bazlı rollout modellerine dönüştürülmesi, Smart Mirror ve mağaza içi çözümlerle omni-channel gelirlerin artırılması ve güçlü bir veri-analitik katmanıyla PulpoAR'ın küresel ölçekte hızlı entegre edilebilir bir AI platformuna dönüşmesi üzerine kurgulanmıştır.

Fon İçerisinde Yer Alan Şirketler



İşletmelerin gıda ve tarım ürünlerini küresel pazarlardan güvenilir bir şekilde tedarik etmelerine yardımcı olurken, alıcıları daha iyi karar vermeleri için kapsamlı pazar istihbaratıyla güçlendiriyor.



Passion Punch, bugüne kadar geliştirdiği oyunlarla dünya çapında yaklaşık 200 milyon indirmeye ulaşmış, içerik üretimi ve pazarlama alanlarında derin bir deneyime sahip bir oyun stüdyosudur. Şirket, Play-to-Earn (P2E) modeline odaklanarak, kullanıcıların oyun içi kazançlarını doğrudan çekebilmelerini sağlayan fintech altyapılarıyla entegre bir şekilde faaliyeti göstermektedir.

Şu anki odak ürünü olan Jeton, 1 milyon indirmeyi geçmiş ve aylık ortalama 50.000–100.000 arasında yeni kullanıcı kazanmaktadır. Ürün, küçük bir ekip tarafından yönetilmekte olup, aylık yaklaşık 10.000 USD ciro ile kârlı bir şekilde operasyonlarını sürdürmektedir. Pazarlama bütçesi sağlandığında, yeni finansal partnerlerle iş birliği yaparak büyüme hızını artırma hedefi bulunmaktadır.



Alba Elektrikli Ulaşım Araçları A.Ş., 2025 yılının dördüncü çeyreğinde, yeni lansmanı yapılan ürünlere yönelik artan talep ve 2026 yılı ürün gamı için bayi sipariş süreçlerine odaklanmıştır. Şirketin 2026 ürün gamı, hedef pazar ihtiyaçlarıyla daha uyumlu hale getirilmiş; bu stratejik uyum satış performansına doğrudan ve olumlu şekilde yansımıştır. Aynı dönemde, devir hızı düşük ürünlerin hızlıca eritilmesine yönelik saha çalışmaları sürdürülürken, yeni ürün gamının stokta etkin şekilde yönetilmesi önceliklendirilmiştir. Tedarik zinciri yapısı da yeni ürün gamına uyumlu olacak şekilde revize edilmiştir.

Ürün tarafında, kalın teker segmentindeki Alba Fold F ve Alba Fold 3 modelleri, hedeflenen kullanıcı gruplarından güçlü bir talep görmeye devam etmiştir. Sahadan alınan geri bildirimler doğrultusunda, 2026 yılı ürün gamında kapsamlı bir revizyona gidilmiş; ürün-pazar uyumunu güçlendiren bu yaklaşım, şirketin büyüme stratejisinin temel unsurlarından biri olmuştur.

Online satış kanalı, doğru fiyatlama stratejisi, artan ürün çeşitliliği ve yükselen marka bilinirliğinin etkisiyle büyümesini sürdürmüştür. 2024 yılına kıyasla anlamlı bir artış kaydedilen online satışlarda, Koçaiem gibi platformların yanı sıra, 2025'in son çeyreğinde Arçelik ile hem online hem de bayi ağı üzerinden başlatılan ticari iş birliği önemli bir kilometre taşı olmuştur. Bu iş birliği, Alba'nın çok kanallı satış stratejisini güçlendirmiştir.

Dijital dönüşüm kapsamında, Alba App mobil uygulamasının geliştirme süreci dördüncü çeyrekte de devam etmiştir. Kullanıcı deneyimini dijitalleştirmeyi ve bağlantılı araç ekosistemi oluşturmayı hedefleyen uygulama için pazar araştırmaları, tedarikçi görüşmeleri ve test süreçleri sürdürülmüştür. Uygulamanın; araç takibi, güvenlik özellikleri, uzaktan servis planlaması ve kullanıcı içgörülerine dayalı veri paylaşımı gibi fonksiyonları içermesi hedeflenmektedir. Bu proje, Alba'nın teknoloji odaklı büyüme vizyonunun önemli bir bileşeni olarak konumlanmaktadır.

Finansal tarafta, finansman maliyetlerinin net dönem kârı üzerindeki baskısına rağmen, girdi maliyetlerindeki düşüş faaliyet kârlılığında 2024 yılına kıyasla anlamlı bir iyileşme sağlamıştır. Bu gelişmenin yıl sonu gelir tablosuna olumlu yansımaları, maliyet yapısında kalıcı bir iyileşme ve brüt kârlılıkta artış yaratması beklenmektedir.

Bu çeyrek itibarıyla Alba Elektrikli Ulaşım Araçları A.Ş., ürün gamı, dijital altyapı ve operasyonel süreçlerdeki dönüşümünü hızlandırarak, 2026 yılına teknoloji entegrasyonu ve verimlilik odaklı projelerle güçlü bir geçiş yapmayı hedeflemektedir.



Bugamed, sürdürülebilir bir çevre yaratma hedefi doğrultusunda biyolojik atıkları yüksek katma değerli ürünlere dönüştürmeye odaklanan bir biyoteknoloji şirkettir. Şirket, Türkiye'nin saygın üniversiteleriyle yürüttüğü iş birliklerinin yanı sıra, Migros ile hayata geçirilen ortak inovasyon projesi kapsamında organik içerikler kullanarak hayvansal kolajen üretimi gerçekleştirmektedir.

Bugamed; Tip 1 ve Tip 3 atelokolajen ile saflaştırılmış hidrolize kolajen üretiminin yanı sıra, doğası değiştirilmemiş Tip 1, Tip 2 ve Tip 3 kolajenleri farklı formlarda üretme kapasitesine sahiptir. Bu geniş ürün gamı, şirketin tıbbi, medikal ve ilaç sektörlerindeki kullanım alanlarını artırmayı ve pazar payını genişletmeyi hedeflemekte olup, bu çeşitliliğin satış performansına olumlu yansımaları beklenmektedir. Ayrıca silik fibroin, hyaluronik asit (HA) ve süper hyaluronik asit (SHA) ürünlerinin satışına başlanmıştır; bu ürünlere yönelik Ar-Ge ve geliştirme çalışmaları devam etmektedir.

2025 yılının ilk çeyreğinde üretim kapasitesini artırmak amacıyla yüksek üretim kapasitesine sahip iki yeni makine ve ekipman kurulmuş ve tam kapasiteyle devreye alınmıştır. Bu yatırımlar sonucunda üretim miktarı ve toplam kurulu kapasite %15 oranında artış göstermiştir. Geçen yılın ilk üç çeyreği ile mevcut yılın aynı dönemi karşılaştırıldığında ise satışlarda yaklaşık 2,5 kat artış, üretim kapasitesinde %450 büyümeye ve Ar-Ge faaliyetleri kapsamında yaklaşık 3 milyon TL tutarında ek yatırım gerçekleştirilmiştir.

Buna ek olarak, yurt dışı pazarlara yönelik ihracat ve regülasyon süreçleri kapsamında gerekli çalışmalar ve belgelendirmeler tamamlanmış olup, Avrupa pazarına yıl sonuna kadar ihracata başlanmasının önünde herhangi bir engel bulunmamaktadır. Bugamed, artan üretim kapasitesi ve genişleyen ürün portföyüyle birlikte uluslararası pazarlarda büyümesini sürdürmeyi hedeflemektedir.



Telomeye, tamamlanan klinik öncesi çalışmalar kapsamında, hayvanlar üzerinde gerçekleştirilen göz damlası denemelerinde göz yaşlanmasını ve hasarını durdurabildiğini ve geri çevirebildiğini ortaya koymuştur. Kanada'da Quebec Laval Üniversitesi'nde yürütülen telomer ölçüm çalışmalarında ise kontrol gruplarına kıyasla yaşlanmanın anlamlı şekilde geciktirildiği gözlemlenmiştir. Bu bilimsel bulgular doğrultusunda geliştirilen göz damlası ürünü, ileri düzey görme kaybına ve körlüğe yol açabilen Fuchs Corneal Endothelial Dystrophy hastalığının önlenmesi, geciktirilmesi ve tedavisine yönelik olarak konumlandırılmıştır.

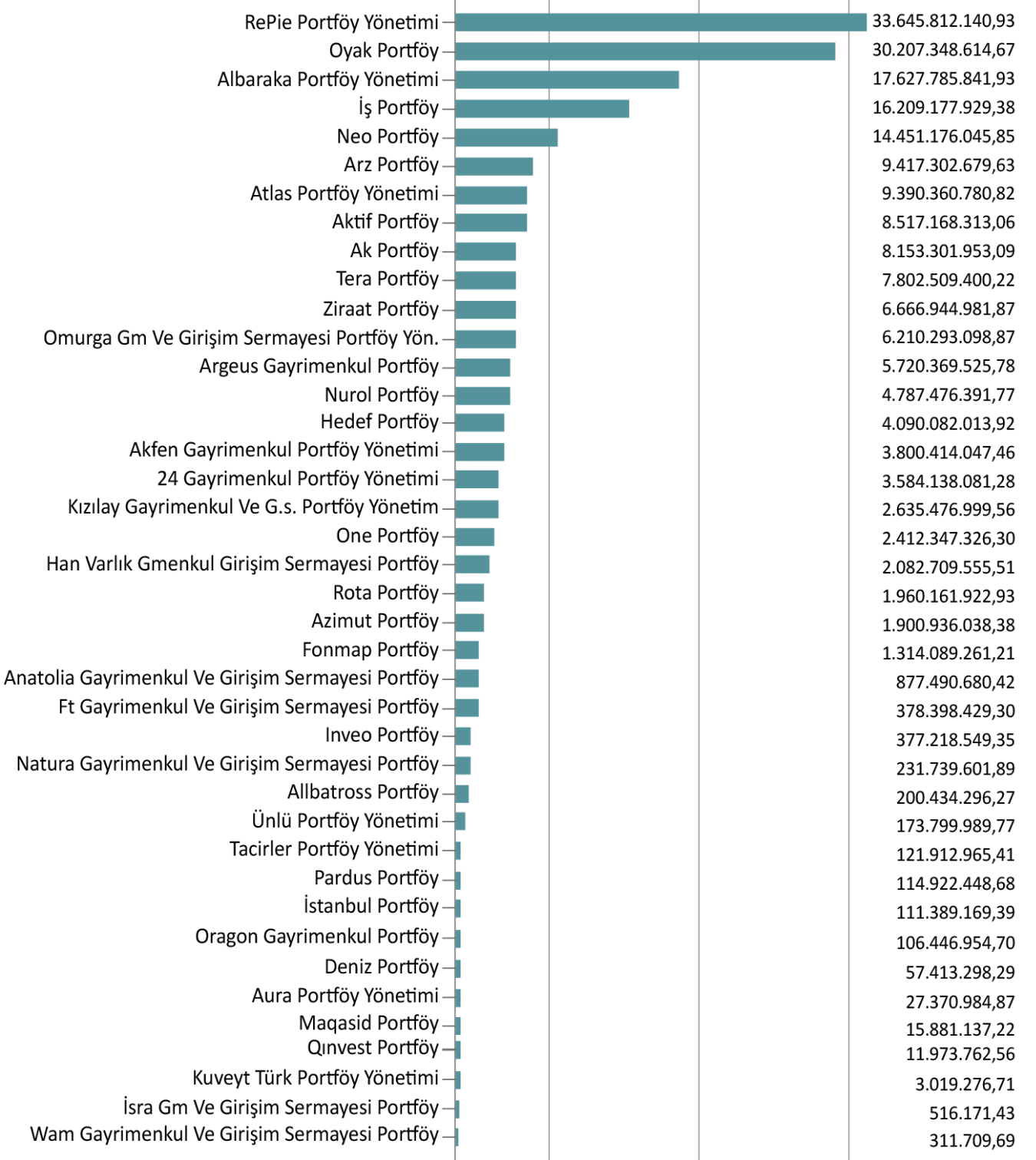
ABD'de yaklaşık 8 milyon, Kanada'da ise 1 milyon kişiyi etkileyen bu hastalık için günümüzde etkin bir ilaç tedavisi bulunmamakta; yalnızca ileri vakalarda ve sınırlı sayıda hastada uygulanan kornea nakli, yüksek maliyet ve donör yetersizliği nedeniyle yeterli bir çözüm sunamamaktadır. Bu kapsamda Telomeye, bir sonraki aşama olarak ABD Gıda ve İlaç Dairesi'ne (FDA) IND (Investigational New Drug Application) başvurusu yapmak üzere hazırlıklarını sürdürmekte olup, gerekli testlerin yürütülmesi için Alta Sciences firması ile anlaşma sağlamıştır.

Bilimsel ve sektörel görünürlüğünü artırmaya devam eden Telomeye, 14 Mayıs 2024 tarihinde ABD'nin New Jersey eyaletinde düzenlenen BioNJ Konferansı'nda 180 start-up arasından ilk 5'e girerek "The Most Inspirational Project" ödülüne layık görülmüştür. Ayrıca, ABD'nin önde gelen göz hastanelerinde görev yapan kornea uzmanı hekimlerden oluşan bir Danışma Kurulu oluşturulmuş; şirket, üçüncü çeyrek itibarıyla FDA network'lerine dahil olmuş ve resmi toplantı tarihinin belirlenmesine yönelik geri bildirim sürecini beklemektedir.

Buna paralel olarak Telomeye, iki ayrı Venture Capital danışmanı ile iş birliği yaparak yeni yatırım turu kapsamında yabancı yatırımcılarla görüşmelere başlamış ve klinik gelişim sürecini destekleyecek sermaye yapısını güçlendirmeye odaklanmıştır.

Gayrimenkul Yatırım Fonları (GYF)	26
Gayrimenkul Yatırım Fonları Portföy Büyüklüğü	27
Avrupa GYF	28
Anadolu GYF	29
Avrasya GYF	30
Fırsat GYF	31
Downtown AVM GYF	32
İzmir Tarihi Kemeraltı GYF	33
Qinvest GYF	34

Gayrimenkul Yatırım Fonları Portföy Büyüklüğü



Tüm veriler 31 Aralık 2025 tarihli Rayonet datusına ait olup, fon toplam değerleri baz alınarak hesaplanmıştır.

Fon Stratejisi

İstanbul ili, Bayrampaşa ilçesi Esenler Mahallesi, 4 Pafta 526 ada 1 parsel üzerinde yer alan kapalı otopark, hipermarket ve ticaret merkezi niteliğindeki gayrimenkul mülk gelir oluşturması için kiraya verildi. Bu ana yatırım dışında fonda kalan nakit muhtelif yerlerde daha ufak ölçekli gayrimenkul alım satımında değerlendiriliyor.

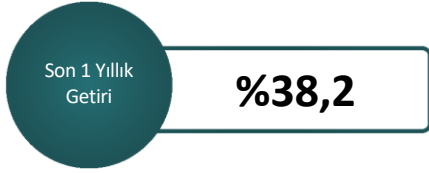
Fon Yönetici Görüşü

Lojistik ve depolama niteliğindeki ana taşınmaz ile kategorisi içerisinde ayrıışan Avrupa GYF, 2025 yılını 3,13 milyar TL'ye ulaşan toplam varlık değeriyle tamamlamıştır.

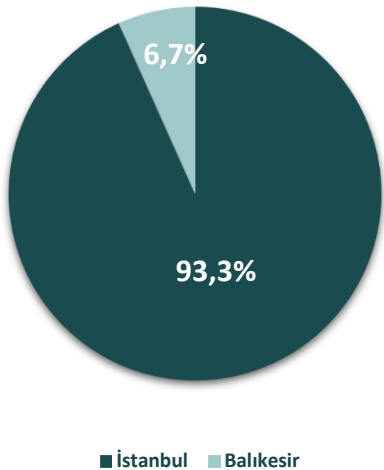
Fon; İstanbul Bayrampaşa'da yer alan ve 63,2 bin m² araziye sahip lojistik merkezinin yanı sıra, Balıkesir'in potansiyel lokasyonlarında konumlanan toplam 624,7 bin m² büyüklüğündeki arsa ve arazi portföyüyle son çeyrekte portföy performansını %28,4 oranında artırmıştır.

Değer artışının yanı sıra lojistik alanındaki kurumsal kiracıları sayesinde düzenli kira geliri üreten Avrupa GYF, son çeyrekte yatırımcılarına temettü ödemesi de gerçekleştirmiştir. Fon, yıl başından itibaren %38,2 getiri sağlarken, kuruluşundan bu yana %1.344 oranında büyüme kaydederek güçlü ve sürdürülebilir performansını sürdürmüştür.

Getiri Oranı



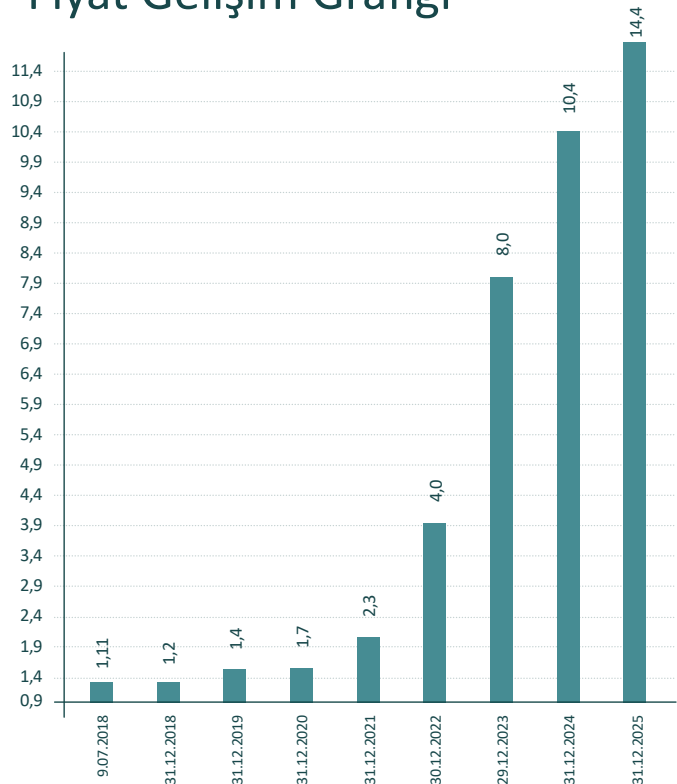
Fon Varlık Dağılımı (%)



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	14,44 ₺
Toplam Varlık Değeri	2.296.542.106,29 ₺
Yatırımcı Sayısı	4 Bireysel – 4 Kurumsal – 4 Fon
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	04 Ocak 2018
Referans Kur	TL
Fon Süresi	Süresiz
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%1,575 + BSMV
Başarı Eşiği	Yıllık %15 + Maliyetler (Yaklaşık %25)
Başarı Primi %50'si	Yaklaşık %25'yi getiriye aşan kısım
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	2 Yıl
Fon Giriş	Her çeyrek sonu
Fona İade	Her yarıyıl sonu (Yazılı bildirim tarihini takip eden ilk değerlendirme periyodunu takip eden 60 iş günü içinde)
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

Anadolu Stratejik Gayrimenkul Yatırım Fonu, Türkiye’de stratejik arsa ve arazilere yatırım yaparak orta ve uzun vadede sermaye büyümesini sağlamayı hedefler. Yatırım Komitesi, kentsel tasarım ve planlama, kadaströ, jeolojik etüt danışmanlığı vb. konularda, danışmanlardan gelen bölgeleme çalışmalarını detaylı bir şekilde inceler. Aynı zamanda, kentteki nüfus hareketlerine, kamu yatırımlarına, altyapı çalışmalarına, özel sektör sanayi ve hizmet sektörleri yatırımlarına ilişkin verileri analiz eder. Bu çalışmalar sonucunda söz konusu kente yatırım yapılıp yapılmayacağına, yapılacaksa yüz ölçüm ve meblağ kriterlerine göre ne kadar yatırım yapılacağına karar verir.

Fon Yönetici Görüşü

Stratejik varlık dağılımı kapsamında portföyünü arsa/arazi niteliğindeki gayrimenkuller özelinde çeşitlendiren Anadolu GYF, 2024 yıl sonu itibarıyla bu çeşitlendirmeyi %85,1 Balıkesir, %12,1 İstanbul, %1,9 Hatay ve %0,9 Çanakkale illerinde yer alan gayrimenkulleriyle sağlamıştır.

Toplam 1,09 milyon metrekarenin üzerinde yüzölçümüne sahip arsa/arazi portföyü ile yılı, bir önceki yıl sonuna kıyasla %16 büyümeye kaydederek tamamlayan Anadolu GYF; kuruluşundan itibaren ise %899 getiri performansına ulaşmıştır. Fon, bu performansıyla yatırım yaptığı varlık sınıfının orta ve uzun vadeli hedefleri doğrultusunda istikrarlı bir gelişim sergilemiştir.

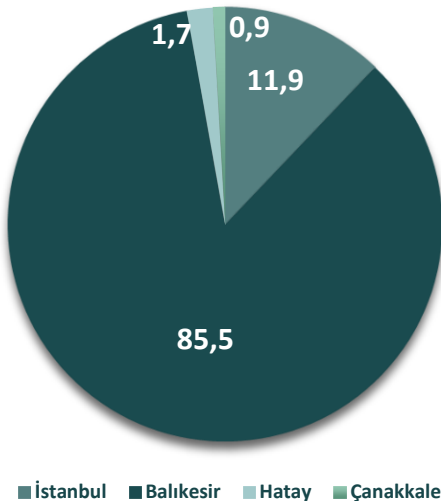
Getiri Oranı



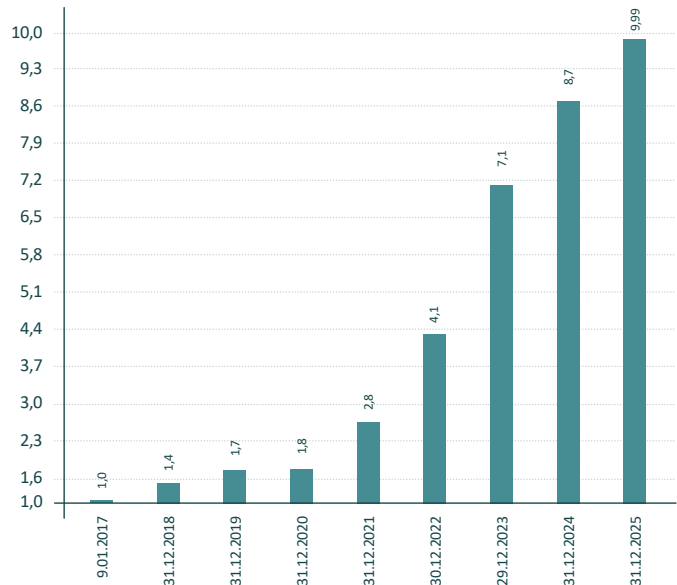
Fon Özeti

Birim Pay Değeri	9,99 ₺
Toplam Varlık Değeri	442.744.260,83 ₺
Yatırımcı Sayısı	4 Bireysel – 4 Kurumsal – 4 Fon
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	09 Ocak 2017
Referans Kur	TL
Fon Süresi	Süresiz
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2
Başarı Eşiği	Yıllık %15 + Maliyetler (Yaklaşık %25)
Başarı Primi %50’si	Yaklaşık %25’yi getiriyi aşan kısım
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	2 Yıl
Fon Giriş	Her çeyrek sonu
Fona İade	Her yarıyıl sonu (Yazılı bildirim tarihini takip eden ilk değerlendirme periyodunu takip eden 60 iş günü içinde)
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fon Varlık Dağılımı (%)



Fiyat Gelişim Grafiği



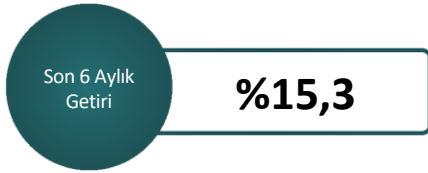
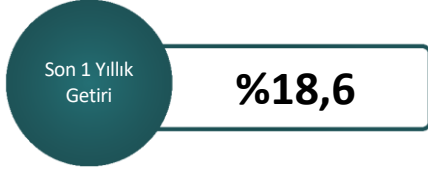
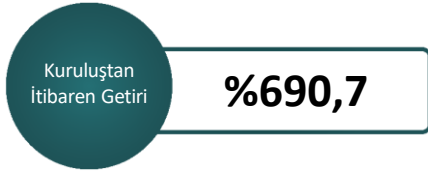
Fon Stratejisi

Avrasya Stratejik Gayrimenkul Yatırım Fonu Türkiye’de stratejik arsa ve arazilere yatırım yapar. Orta ve uzun vadede sermaye büyümesi sağlamayı ve bu suretle ihraç belgesinde belirtilen %15’in üstündeki maliyetlerin (tapu harcı, aracı komisyonu, değerlendirme, denetim, danışmanlık giderleri gibi) hedef getiri oranını (yaklaşık senelik %25 oranında) aşmayı amaçlar. Yatırım Komitesi, kentsel tasarım ve planlama, kadastro, jeolojik etüt danışmanlığı vb. konularda, danışmanlardan gelen bölgeleme çalışmalarını detaylı bir şekilde inceler. Aynı zamanda, kentteki nüfus hareketlerine, kamu yatırımlarına, altyapı çalışmalarına, özel sektör sanayi ve hizmet sektörleri yatırımlarına ilişkin verileri analiz eder. Bu çalışmalar sonucunda söz konusu kente yatırım yapılıp yapılmayacağına, yapılacaksa yüz ölçüm ve meblağ kriterlerine göre ne kadar yatırım yapılacağına karar verir.

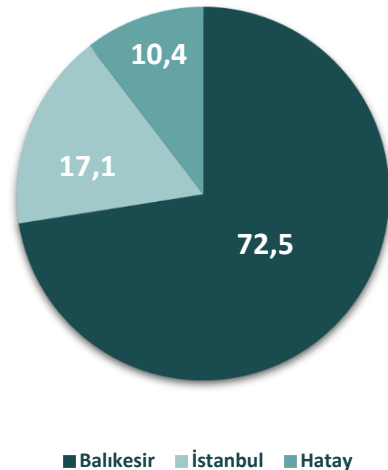
Fon Yönetici Görüşü

Yatırımlarını gayrimenkul sektöründe stratejik değeri yüksek arsa ve arazi varlıklarına yönlendiren Avrasya GYF, yıl sonu itibarıyla portföyündeki gayrimenkullerin lokasyon dağılımını %72,5 Balıkesir, %17,1 İstanbul ve %10,4 Hatay illeri olacak şekilde gerçekleştirmiştir. 2025 yılını toplam 164,4 milyon TL varlık büyüklüğü ile tamamlayan fon; yıl başından itibaren %18,6, yılın son altı ayında ise %15,3 oranında büyüme kaydetmiştir. Arsa ve arazi yatırımlarının orta ve uzun vadeli gelişim potansiyeline paralel olarak Avrasya GYF, kuruluşundan yıl sonuna kadar %690,7 oranında getiri sağlayarak istikrarlı performansını sürdürmüştür.

Getiri Oranı



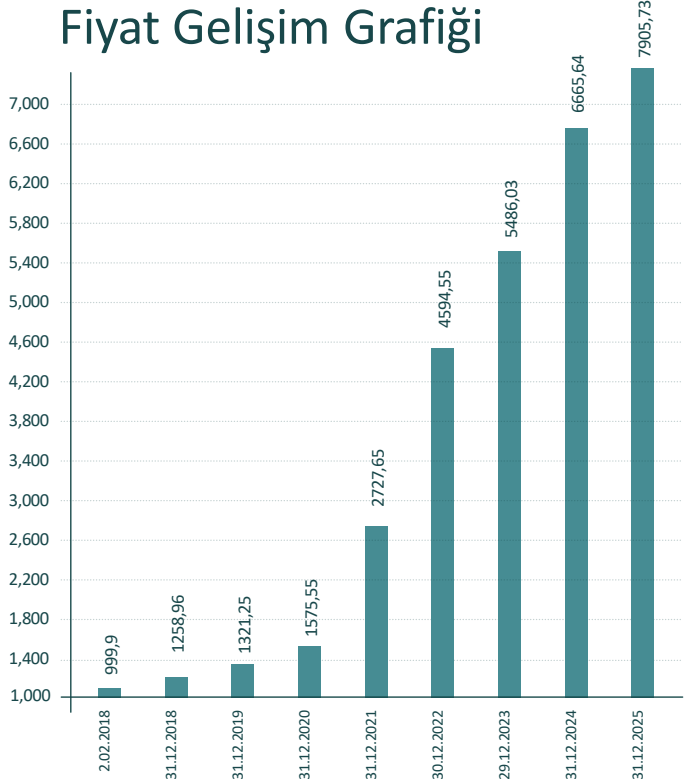
Fon Varlık Dağılımı (%)



Fon Özeti

Birim Pay Değeri	7.905,74 ₺
Toplam Varlık Değeri	296.133.043,64 ₺
Yatırımcı Sayısı	1 Bireysel – 1 Kurumsal – 13 Fon
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	02 Şubat 2018
Referans Kur	TL
Fon Süresi	Süresiz
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%2 + BSMV
Başarı Eşiği	Yıllık %15 + Maliyetler (Yaklaşık %25)
Başarı Primi %50’si	Yaklaşık %25’yi getiriye aşan kısım
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	2 Yıl
Erken Çıkış Cezası	İlk iki yılda çıkmak istenildiğinde Fon birim değerinin %30’u fona ceza payı olarak ödenir.
Fon Giriş	Her çeyrek sonu
Fona İade	Her yarıyıl sonu (Yazılı bildirim tarihini takip eden ilk değerlendirme periyodunu takip eden 60 iş günü içinde)
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

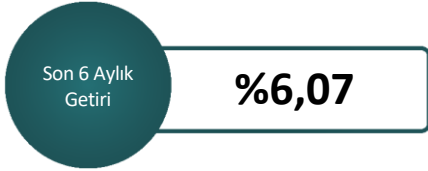
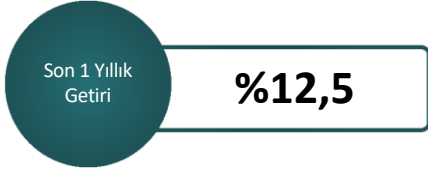
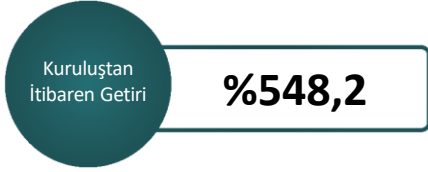
Yaptırdığı bağımsız değerlendirme raporlarında takdir edilen değer ve yeniden inşa değerinin altında yer alan konut başta olmak üzere çeşitli mülklere yatırım yapar. Fon, yeni projeler geliştirildiğinde, enflasyon ile artan inşaat maliyetleri ve arz daralması sonucu oluşacak yeni konut fiyatları seviyesinden çıkış yapar. Böylece değer artış kazancı sağlamayı ve bu süreçte konutları kiraya vererek getiriyi artırmayı hedefler. Gayrimenkul portföyünü İstanbul'da yer alan markalı projelerdeki konutlardan oluşturur.

Fon Yönetici Görüşü

Yatırım stratejisini konut niteliğindeki gayrimenkullere odaklayan Fırsat GYF, bir önceki çeyrekte satışını gerçekleştirerek portföyünden çıkardığı taşınmazların ardından, son çeyrekte İstanbul Arnavutköy ilçesinde yer alan 3 adet konutun satın alım sözleşmesini imzalayarak bu varlıkları portföyüne dahil etmiştir.

Gayrimenkul portföyünü %95,8 İstanbul ve %4,2 Balıkesir illerinde çeşitlendiren Fırsat GYF, yılı 100,5 milyon TL'nin üzerinde gayrimenkul değerlemesi ile tamamlamıştır. Fon; yılın son altı ayında %6,07, son bir yıllık dönemde %12,5 büyüme sağlarken, kuruluşundan itibaren toplamda %548,2 oranında artış kaydetmiştir.

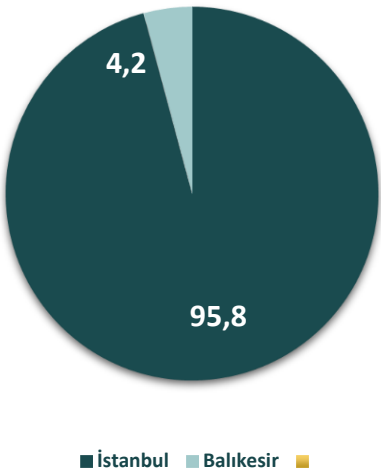
Getiri Oranı



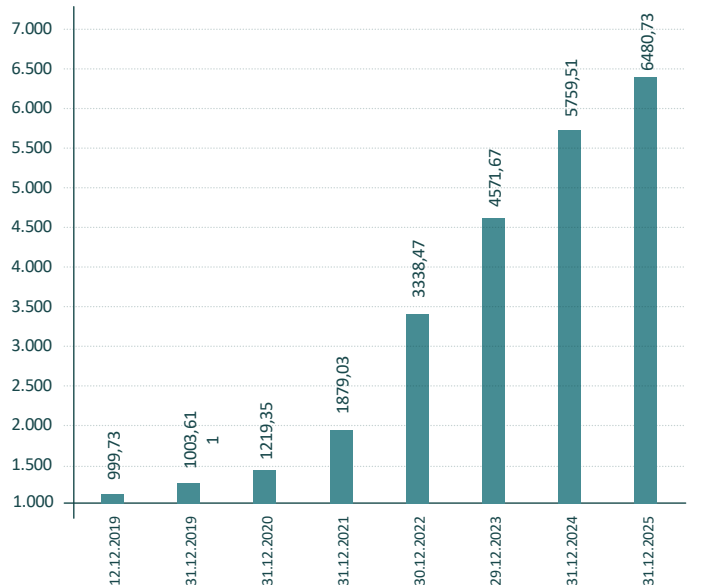
Fon Özeti

Birim Pay Değeri	6.480,73 ₺
Toplam Varlık Değeri	201.087.718,95 ₺
Yatırımcı Sayısı	4 Bireysel – 4 Kurumsal – 4 Fon
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	25 Kasım 2019
Referans Kur	TL
Fon Süresi	Süresiz
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%1,5 BSMV
Başarı Eşiği	Yıllık %15 + Maliyetler (Yaklaşık %25)
Başarı Primi %50'si	Yaklaşık %25 getiriyi aşan kısım
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	2 Yıl
Fon Giriş	Her çeyrek sonu
Fona İade	Her yarıyıl sonu (Yazılı bildirim tarihini takip eden ilk değerlendirme periyodunu takip eden 60 iş günü içinde)
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fon Varlık Dağılımı (%)



Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

Bursa'nın en büyük karma projesi Downtown AVM'ye yatırım yapar. 65 dönüm arazide geliştirilen Downtown AVM, Bursa'nın merkezinde yaşam ve eğlenceyi yeniden tanımlıyor. Proje toplam 85.000m² kiralanabilir alanda, 4 kat ve 200'den fazla seçkin marka ile konutlardan ofislere, iş yerlerinden otel etabına kadar 1.500'e yakın bağımsız üniteyi kapsıyor. Yatırımcıların fon payları değeri AVM'nin gayrimenkul değer artışı oranında büyürken, yatırımcılara AVM'de yer alan kiralanabilir alanlardan da düzenli kira getirisi ödeniyor.

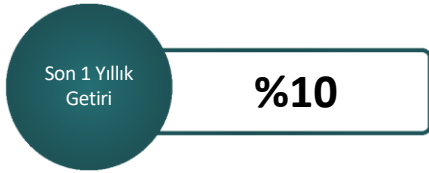
Fon Yönetici Görüşü

Bursa'nın en nitelikli karma projelerinden biri olan Downtown Bursa'nın AVM etabında yer alan 460 bağımsız bölümü portföyünde bulunduran fon, alışveriş merkezi kategorisindeki varlık yapısıyla ayrılan bir gayrimenkul yatırım fonu olarak büyümesini sürdürmektedir.

Değer artış kazancı ve kira geliri olmak üzere gayrimenkul yatırım fonlarının sunduğu getiri unsurlarını birlikte sunan Downtown AVM GYF'de, yılın son çeyreği itibarıyla %7,6 oranında artış kaydedilirken; bu artış yıl başından itibaren %10, fonun kuruluşundan bu yana ise %223,3 seviyesinde gerçekleşmiştir.

Yılı 6,59 milyar TL'nin üzerinde yatırım değeri ile tamamlayan Downtown AVM GYF, yeni dönemde süreç odaklı yaklaşımlar ile doluluk oranı ve kira verimliliğini artırmaya yönelik uygulamalar sayesinde portföy değerini daha da yukarı taşımayı hedeflemektedir.

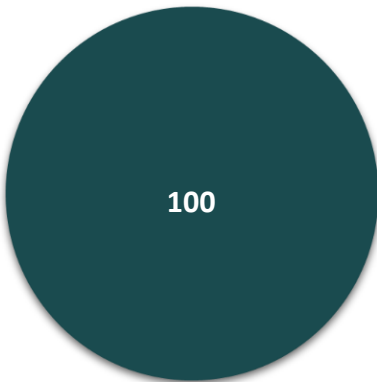
Getiri Oranı



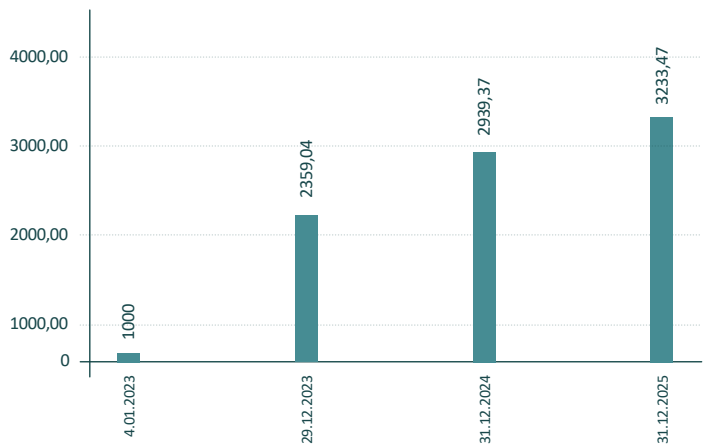
Fon Özeti

Birim Pay Değeri	3.233,47 ₺
Toplam Varlık Değeri	6.715.652.289,91 ₺
Yatırımcı Sayısı	4 Bireysel – 4 Kurumsal – 4 Fon
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	04 Ocak 2023
Referans Kur	TL
Fon Süresi	Süresiz
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%0,35 + BSMV
Başarı Eşiği	Enfilasyon iz değeri
Başarı Primi	%20
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	2 Yıl
Fon Giriş	Her çeyrek sonu
Fona İade	Her yarıyıl sonu (Yazılı bildirim tarihini takip eden ilk değerlendirme periyodunu takip eden 60 iş günü içinde)
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fon Varlık Dağılımı (%)



Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

İzmir ticaret hayatının en canlı merkezlerinden Kemeraltı bölgesini dönüştüren TARKEM'in (Tarihi Kemeraltı İnşaat Yatırım Tic. A.Ş.) projesi kapsamında yatırım yapar. TARKEM, kamu kurumları ve sivil toplum kuruluşlarının katılımıyla hayata geçirildi. Yaklaşık 15 bin işletmenin bulunduğu ve günde 200 bin kişinin ziyaret ettiği Kemeraltı Çarşısı'nda tarihi önemi bulunan 2 binden fazla tescilli yapı var. TARKEM tarafından satın alınan bu bölgedeki tescilli yapılar restore ediliyor, yeni fonksiyonlar kazanan bu mülkler İzmir halkı ve turizmine kazandırılıyor. Fonun stratejisi, restore edilerek yeni kullanım alanlarına kavuşan tarihi mülklerin değer artışı nispetinde büyüme yönünde yönetiliyor.

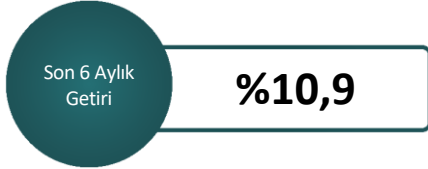
Fon Yönetici Görüşü

Hedef lokasyonu İzmir Kemeraltı bölgesi olan İzmir Tarihi Kemeraltı GYF, etki yatırımı misyonu doğrultusunda bölgenin bütüncül şekilde yeniden ihya edilmesine yönelik çalışmalarını yıl boyunca sürdürmüştür. Bu kapsamda fon, hem yeni gayrimenkul edinimleri hem de portföyde yer alan ve planlaması yapılan taşınmazların restorasyon süreçlerine odaklanmıştır.

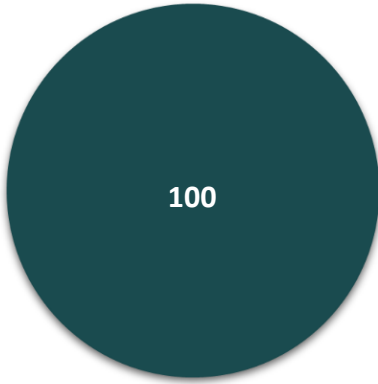
Son çeyrekte herhangi bir gayrimenkul alım veya satım işlemi gerçekleştirilmeyen fon, yılı toplam 1.763 m² kapalı alana sahip gayrimenkul portföyü ile tamamlamıştır.

Yıl başından itibaren %33 oranında getiri sağlayan İzmir Tarihi Kemeraltı GYF, kuruluşundan bu yana %155,8 büyüme performansı kaydederek etki yatırımı yaklaşımıyla uyumlu istikrarlı bir gelişim sergilemiştir.

Getiri Oranı



Fon Varlık Dağılımı (%)

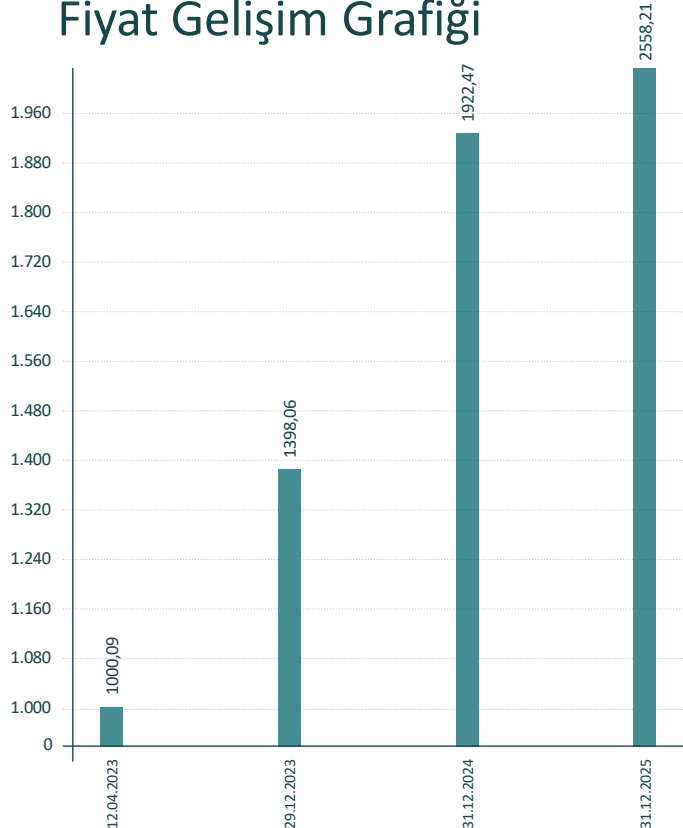


■ İZMİR

Fon Özeti

Birim Pay Değeri	2.558,22 ₺
Toplam Varlık Değeri	97.693.174,34 ₺
Yatırımcı Sayısı	4 Bireysel – 4 Kurumsal – 4 Fon
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	12 Nisan 2023
Referans Kur	TL
Fon Süresi	Süresiz
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%1 + BSMV
Başarı Eşiği	Enfilasyon iz değeri
Başarı Primi	%20
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	2 Yıl
Fon Giriş	Her çeyrek sonu
Fona İade	Her yarıyıl sonu (Yazılı bildirim tarihini takip eden ilk değerlendirme periyodunu takip eden 60 iş günü içinde)
Saklama	Takasbank
Fon Denetim	Deloitte

Fiyat Gelişim Grafiği



Fon Stratejisi

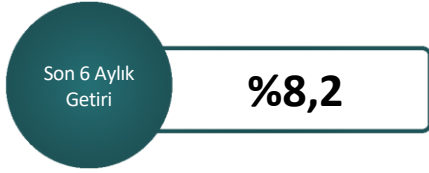
Fonun yönetiminde, orta ve uzun vadede TL bazında yüksek getiri sağlaması hedefleniyor. Bu doğrultuda, farklı piyasalardaki fırsatlardan en verimli şekilde yararlanmayı amaçlayan bir yönetim stratejisi izleniyor. Ayrıca, portföye yabancı yatırım araçları ile yerli ihraççıların yabancı para cinsinden sunduğu para ve sermaye piyasası araçları da dâhil edilebilir. Ancak fon portföyüne eklenen yabancı para ve sermaye piyasası araçlarının toplam değeri, fonun toplam değerinin %20'sini aşamaz.

Fon Yönetici Görüşü

Yatırım stratejisini gelir getirici ticari mülkler üzerine yoğunlaştıran QINVEST GYF, yılın son çeyreğine tamamı İstanbul'da yer alan ve turizm amaçlı işletilen taşınmazlardan oluşan varlık kompozisyonu ile girmiştir. Fon, dönem içerisinde herhangi bir taşınmaz alım-satım işlemi gerçekleştirilmeden yılı mevcut portföy yapısını koruyarak tamamlamıştır.

Yıl sonu itibarıyla 166,5 milyon TL gayrimenkul değerlemesine ulaşan QINVEST GYF; son çeyrekte %1, yıl başından itibaren %8,2 ve kuruluşundan bu yana %589,8 oranında artış kaydederek istikrarlı getiri performansını sürdürmüştür.

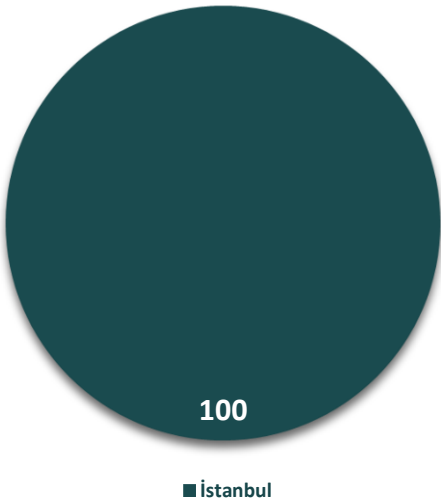
Getiri Oranı



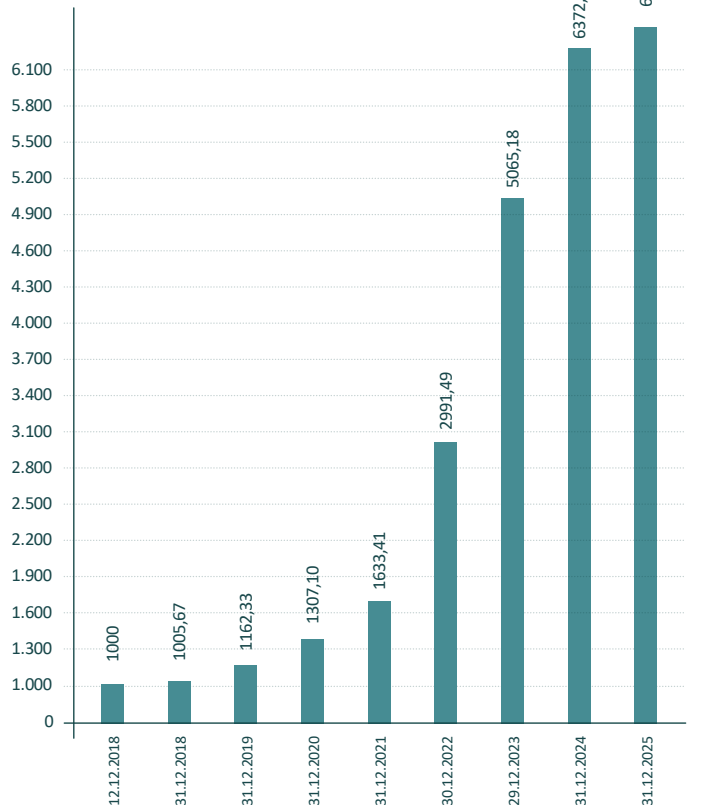
Fon Özeti

Birim Pay Değeri	6.897,60 ₺
Toplam Varlık Değeri	193.374.076,09 ₺
Yatırımcı Sayısı	7 Bireysel – 1 Kurumsal – 5 Fon
Fon Yöneticisi	RePie Portföy Yönetim A.Ş.
İlk İhraç Tarihi	12 Aralık 2018
Referans Kur	TL
Fon Süresi	Süresiz
Yönetim Ücreti(Yıllık)	%1.05 + BSMV
Başarı Eşiği	(TÜFE+ÜFE)/2
Başarı Primi	%20 performans getirisi üzerinde (TÜFE+ÜFE)/2
Fon Fiyat Açıklaması	Günlük
Elde Tutma Süresi	2 Yıl
Fon Giriş	Her çeyrek sonu
Fona İade	Her yarıyıl sonu (Yazılı bildirim tarihini takip eden ilk değerlendirme periyodunu takip eden 60 iş günü içinde) veya günlük olarak
Saklama	Türkiye İş Bankası A.Ş.
Fon Denetim	Ata Uluslararası Bağımsız Denetim ve SMMM A.Ş.

Fon Varlık Dağılımı (%)



Fiyat Gelişim Grafiği



Menkul Kıymet ve Emeklilik Yatırım Fonları.....	35
Birinci Para Piyasası (TL) Fonu - RBP.....	36
Algoritmik Stratejiler Serbest Fon - RPL	37
Kısa Vadeli Katılım Serbest (TL) Fon - RKV.....	38
Birinci Değişken Serbest Fon - RPD.....	39
İkinci Değişken Serbest Fon - RIK.....	40
Teknoloji Değişken Fon - RTD	41
Birinci Serbest Fon - RTP.....	42
Birinci Katılım Serbest Fon - RBR	43
Birinci Serbest (Döviz) Fon - RBI	44
Altın Katılım Fonu - RJG	45
Birinci Hisse Senedi Serbest Fon (HSYF) - RTH.....	46
Beşinci Hisse Senedi Serbest (TL) Fon (HSYF) - RBN.....	47
Katılım Hisse Senedi Serbest (TL) Fon (HSYF) - RKH.....	48
Birinci Borçlanma Araçları (TL) Fonu - RBB.....	49
Birinci Hisse Senedi (TL) Fonu (HSYF) - RHI	50
Para Piyasası Katılım (TL) Fonu - RRP.....	51
HDI Fiba Emeklilik ve Hayat RePie Portföy Değişken Emeklilik Yatırım Fonu - FJG.....	52
HDI Fiba Emeklilik ve Hayat OKS Agresif Değişken Emeklilik Yatırım Fonu - FIC.....	53

Yatırım Stratejisi

Fon portföyü, sürekli olarak vadesine en fazla 184 gün kalmış, likiditesi yüksek para ve sermaye piyasası araçlarından oluşur. Fon portföyünün günlük olarak hesaplanan ağırlıklı ortalama vadesi ise en fazla 45 gün olmaktadır. Portföye dahil edilen varlıklar, kısa vadeli, azami 184 günlük vadeye sahip kamu ve/veya özel sektör borçlanma araçları ile para piyasası (TL) enstrümanlarından seçilir. Fon yönetim stratejisi çerçevesinde, kısa vadeli faiz getirisine yatırım yapmayı ve günlük likidite ihtiyacını karşılamayı hedefleyen yatırımcılar için portföydeki varlıkları dinamik bir şekilde çeşitlendirerek katma değer yaratmayı amaçlamaktadır.

Fon Büyüklüğü

1.844.025.241

Halka Arz Tarihi

30.09.2024

Kıstas

%25 BIST-KYD ÖSBA Sabit + %10 BIST-KYD DİBS 91 Gün + %65 BIST-KYD Repo (Brüt)

Birim Pay Değeri (TL)

1,751891

Yönetim Ücreti

Yıllık %0,90

Alım ve Satım Talimatı

TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+0

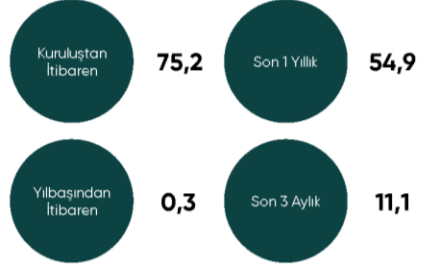
Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

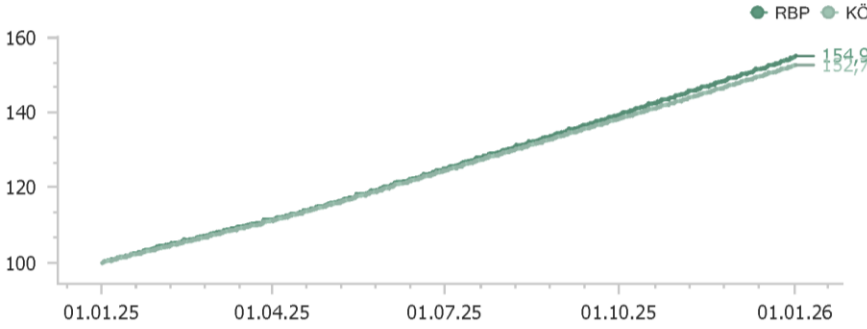
Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

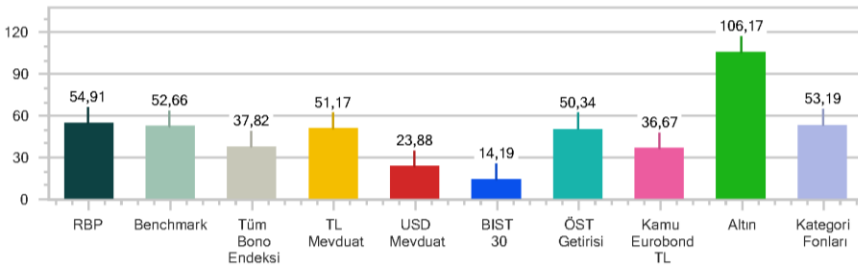
Getiri (%)



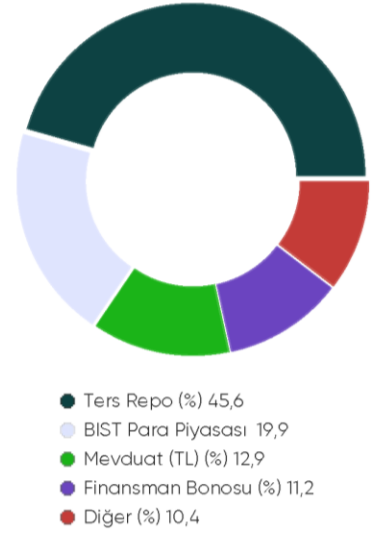
Fon Performans (Yıllık)



RBP & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024										4,1	4,1	4,2
2025	4,5	3,2	3,4	3,7	4,1	3,7	3,9	3,8	3,5	3,9	3,2	3,5
2026	0,6											

Yatırım Stratejisi

Algoritmik Stratejiler Serbest Fonumuz (RPL), Borsa İstanbul'da işlem gören hisse senetleri ve türev ürünlerdeki fiyat farklılıklarından faydalanarak sermaye kazancı elde etmeyi hedeflemektedir. Fon; piyasa yapıcılık, yüksek frekanslı işlemler ve istatistiksel arbitraj stratejileri ile portföy değerini artırmayı amaçlamaktadır.

Fon portföyü, yurt içi pay senetleri, endeksler, döviz işlemleri ve bunlara dayalı türev ürünler (vadeli işlemler, opsiyonlar, swap vb.) içerebilir. İşlemler, organize piyasalarda veya tezgahüstü (OTC) piyasalarda, yurt içi ve yurt dışında gerçekleştirilebilir.

Yalnızca nitelikli yatırımcılara sunulan serbest fon niteliği sayesinde, yatırım stratejisi kapsamında esnek ve geniş bir varlık yelpazesinde işlem yapılabilmektedir.

Fon Büyüklüğü

129.490.682

Birim Pay Değeri (TL)

1,396665

Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

Halka Arz Tarihi

3.02.2025

Yönetim Ücreti

Yıllık %3,00

Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

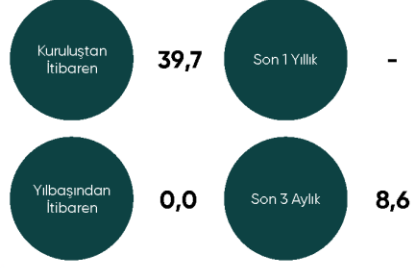
Kıstas

BIST-KYD 1 Aylık Mevduat TL * 1.15

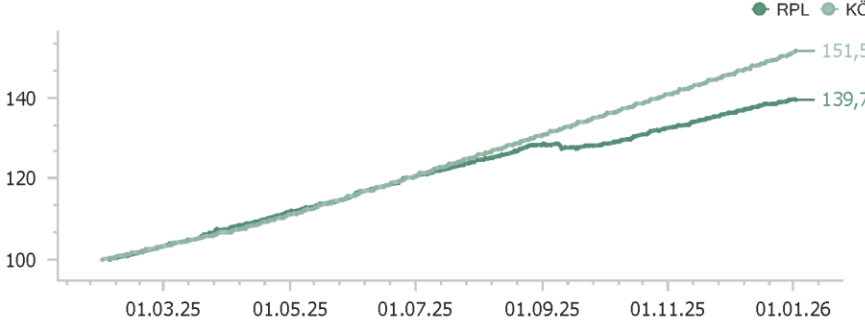
Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : Her iş günü T+1 13:30'a kadar
Satım Esası : Her iş günü T+2

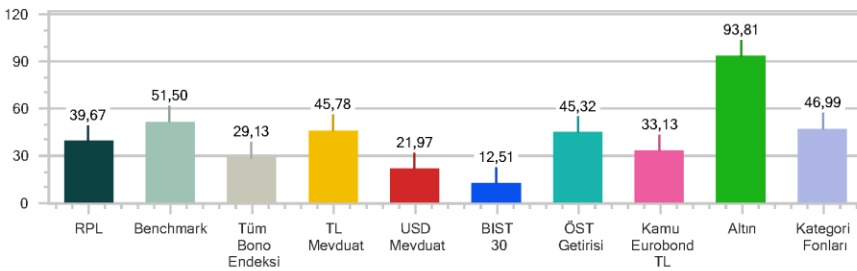
Getiri (%)



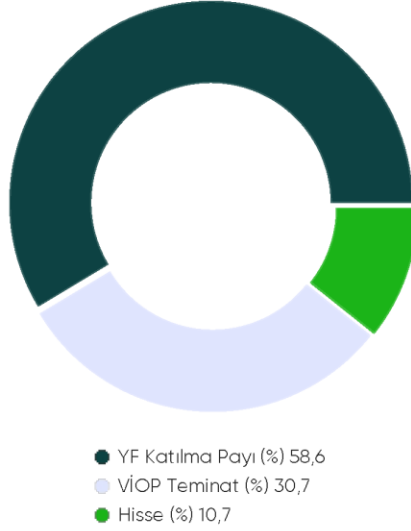
Fon Performans (Kuruluştan İtibaren)



RPL & Diğer Getiriler (Kuruluştan İtibaren)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024												
2025		2,9	4,2	4,0	3,2	4,5	3,5	3,1	-0,0	3,2	2,6	2,8
2026	0,2											

Yatırım Stratejisi

Fon portföyü, aylık ağırlıklı ortalama vadesi 25-90 gün arasında olacak şekilde, yerli kamu ve/veya özel sektör tarafından TL cinsinden ihraç edilen kira sertifikaları, katılma hesapları, yatırım vekaleti sözleşmesine dayalı katılma hesapları (wakala), murabaha (TL), vaad sözleşmeleri ve taahhütlü işlemlerden oluşur. Fon portföyüne yalnızca katılım finans ilkeleri ve esaslarına uygun varlıklar ve işlemler dahil edilir.

Fon Büyüklüğü

1.173.191.940

Birim Pay Değeri (TL)

2,067666

Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

Halka Arz Tarihi

19.04.2024

Yönetim Ücreti

Yıllık %1,00

Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

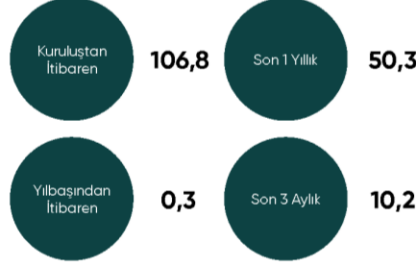
Kıstas

BIST-KYD 1 Aylık Kar Payı TL

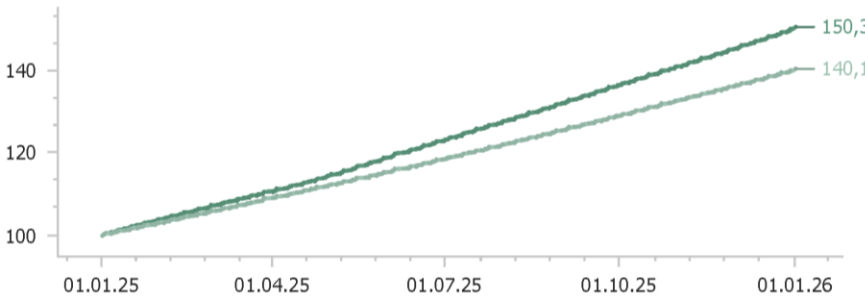
Alım ve Satım Talimatı

TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+0

Getiri (%)



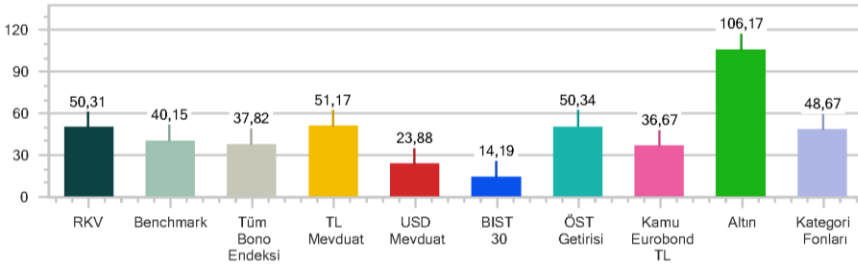
Fon Performans (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



RKV & Diğer Getiriler (Yıllık)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024				1,6	4,2	3,7	3,9	3,9	3,6	3,8	3,8	3,8
2025	4,0	3,2	3,2	3,3	3,9	3,5	3,6	3,5	3,3	3,5	2,9	3,4
2026	0,5											

Yatırım Stratejisi

İstikrarlı bir şekilde yüksek getiri elde etmeyi hedefleyen RePie Portföy Birinci Değişken Fon (RPD), çoklu varlık yatırımları ile riski azaltmayı ve düzenli getiri sağlamayı amaçlamaktadır. RPD, piyasa dalgalanmalarından etkilenmeyen ve yatırımlarında orta seviyede risk almayı tercih eden yatırımcılar için uygundur. Fon, izahnamede belirtilen portföy sınırlamaları doğrultusunda, yurtiçi ve yurtdışındaki piyasalarda işlem gören hisse senetleri, borçlanma araçları, emtialar, döviz çiftleri ve bunların türevlerine yatırım yaparak, yatırım ve/veya riskten korunma amaçlı işlemler gerçekleştirmektedir.

Fon Büyüklüğü

313.881.123

Birim Pay Değeri (TL)

12,185015

Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

Halka Arz Tarihi

2.06.2021

Yönetim Ücreti

Yıllık %1,19

Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

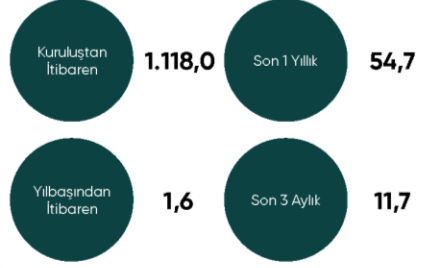
Kıstas

BIST-KYD 1 Aylık Mevduat TL Endeksi * 1.1

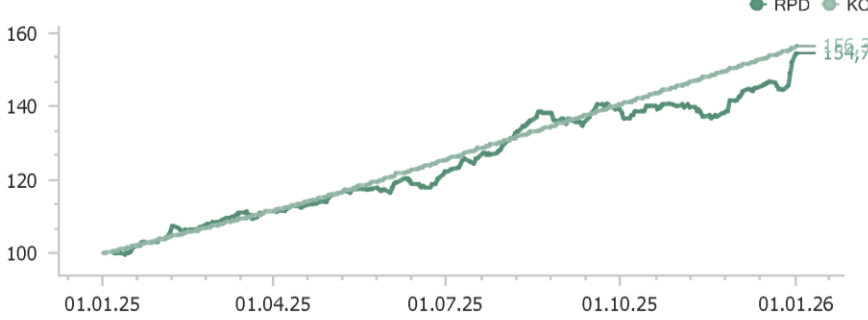
Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+2

Getiri (%)



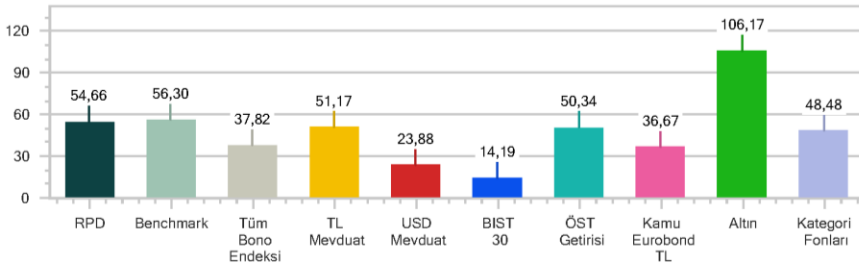
Fon Performans (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



RPD & Diğer Getiriler (Yıllık)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022	3,8	-0,0	12,5	9,9	1,7	3,4	5,5	4,3	6,0	9,1	13,1	4,5
2023	4,3	3,4	2,3	4,7	3,6	15,2	11,2	11,2	4,7	1,3	3,3	2,9
2024	5,7	4,1	4,1	6,6	4,4	3,9	2,5	0,0	4,4	1,9	3,7	5,2
2025	4,6	4,2	2,8	3,1	2,1	3,6	6,3	5,2	2,9	0,1	1,2	7,4
2026	2,6											

İkinci Değişken Serbest Fon - RIK

Yatırım Stratejisi

RePie Portföy İkinci Değişken Fon (RIK), temel olarak döviz cinsinden getiri elde etmeyi hedefleyerek, fon toplam değerinin en fazla %70'ini döviz cinsinden yatırım ürünlerine yönlendirir. Portföyün ana yapısını, yurtdışında ihraç edilen kamu ve özel sektör tahvilleri ile küresel hisse senetleri oluştururken, dinamik vade ve varlık dağılımı yönetimi sayesinde döviz hareketlerinden maksimum fayda sağlar. Bu strateji ile küresel piyasalardaki fırsatlar esnek bir şekilde değerlendirilerek, yatırımcılara döviz bazında istikrarlı getiri sağlanması hedeflenir.

Fon Büyüklüğü

1.799.373.933

Halka Arz Tarihi

3.04.2023

Kıstas

%35 BIST-KYD 1 Aylık Mevduat TL + %65 BIST-KYD 1 Aylık Mevduat USD (TL)

Birim Pay Değeri (TL)

4,856122

Yönetim Ücreti

Yıllık %1,50

Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+2

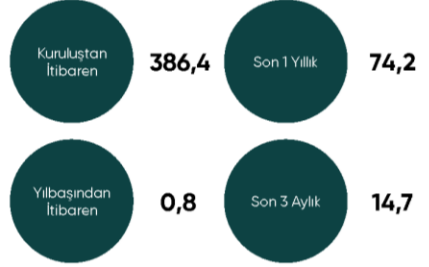
Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

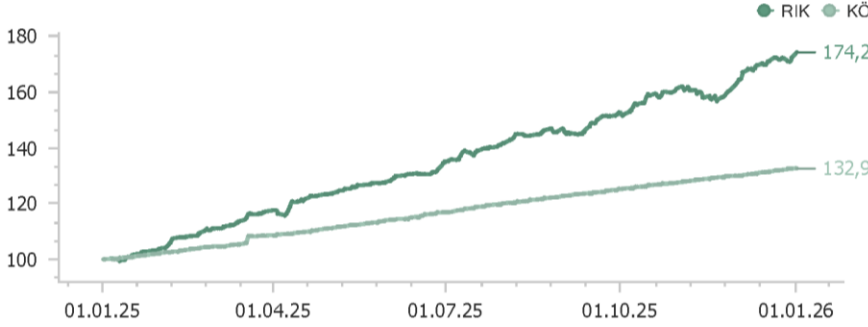
Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

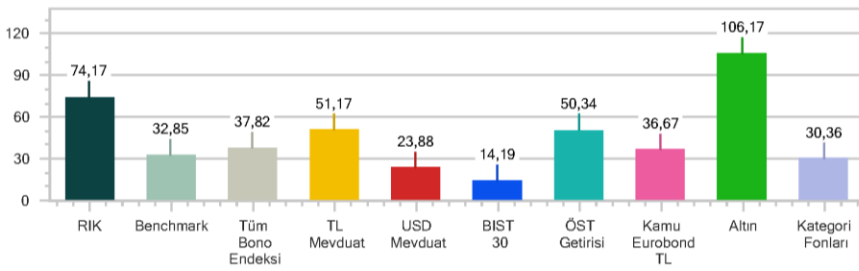
Getiri (%)



Fon Performans (Yıllık)



RIK & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023				10,5	4,7	20,6	7,4	7,2	4,0	5,5	3,1	6,1
2024	2,9	4,1	4,7	1,7	1,3	3,1	2,2	3,5	5,5	1,9	1,7	5,1
2025	4,0	6,9	5,5	5,3	3,5	5,3	5,3	3,1	4,2	6,1	-0,4	7,5
2026	2,7											

Yatırım Stratejisi

Teknoloji Değişken Fonumuz RTD, yerli ve yabancı teknoloji şirketlerinin hisse senetlerine yatırım yaparak, hem yerel hem de küresel fırsatları yakalamayı hedeflemektedir. Yapay zeka, yarı iletkenler, uzay teknolojileri, siber güvenlik, telekomünikasyon teknolojileri, otonom sürüş ve veri merkezleri gibi yatırım temaları bu fonun odak alanları arasındadır. Fon portföy değerinin en az %80'i, bu ve benzeri alanlara yatırım yapılarak aktif bir şekilde yönetilmektedir.

Fon Büyüklüğü

18.347.136

Halka Arz Tarihi

24.07.2024

Kıstas

%15 BIST-KYD Repo (Brüt) + %25 BIST Teknoloji Ağırlık Sınırlamalı Getiri + %60 The Nasdaq 100 Technology Sector Total Return (NTTR) Endeksi

Birim Pay Değeri (TL)

1,415681

Yönetim Ücreti

Yıllık %2,50

Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+3

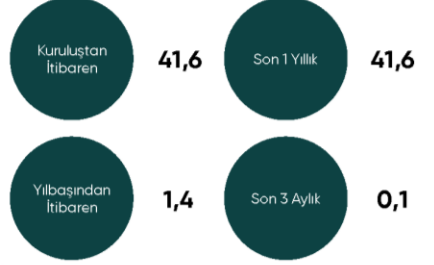
Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

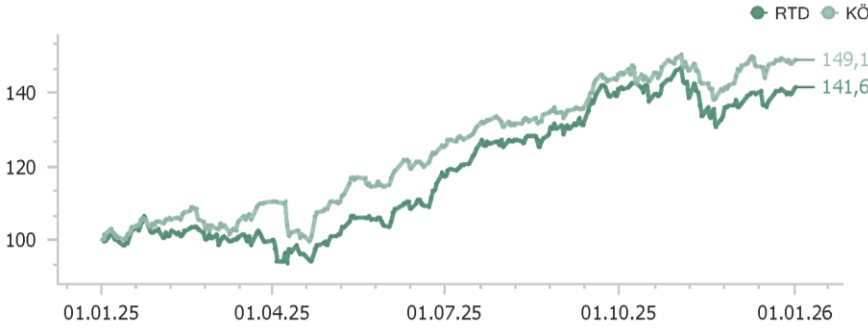
Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

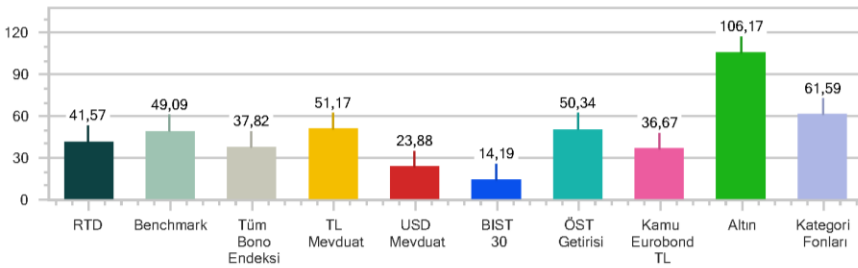
Getiri (%)



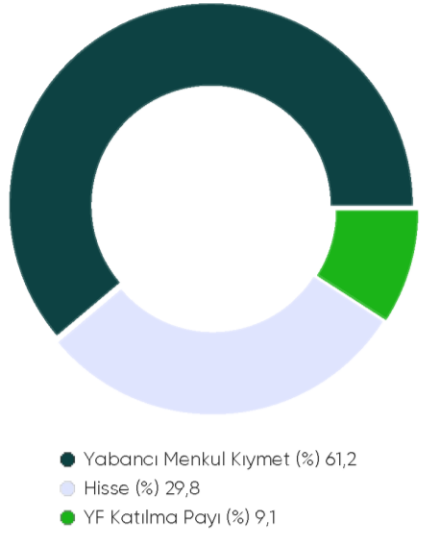
Fon Performans (Yıllık)



RTD & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024							1,1	-3,9	-4,4	-0,5	2,3	7,3
2025	1,5	-2,4	-1,0	-1,0	5,6	13,7	7,7	2,4	6,6	5,1	-6,5	2,2
2026	3,5											

Yatırım Stratejisi

İstikrarlı bir şekilde yüksek getiri elde etmeyi hedefleyen RePie Portföy Birinci Serbest Fon (RTP), çoklu varlık yatırımları yaparak riskini azaltmayı ve düzenli getiri sağlamayı amaçlamaktadır. Fonun ana yatırım stratejisi, TL bazında mutlak getiri elde etmektir. Bu strateji doğrultusunda, yönetici, fonun temel yatırım hedefine ulaşmak için farklı para ve sermaye piyasası araçlarında uzun ve/veya kısa pozisyonlar alabilir.

Fon Büyüklüğü

1.266.268.156

Halka Arz Tarihi

24.03.2022

Kıstas

BIST TLREF Endeksi

Birim Pay Değeri (TL)

12,613213

Yönetim Ücreti

Yıllık %2,00

Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+2

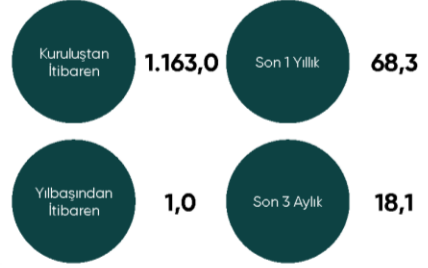
Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

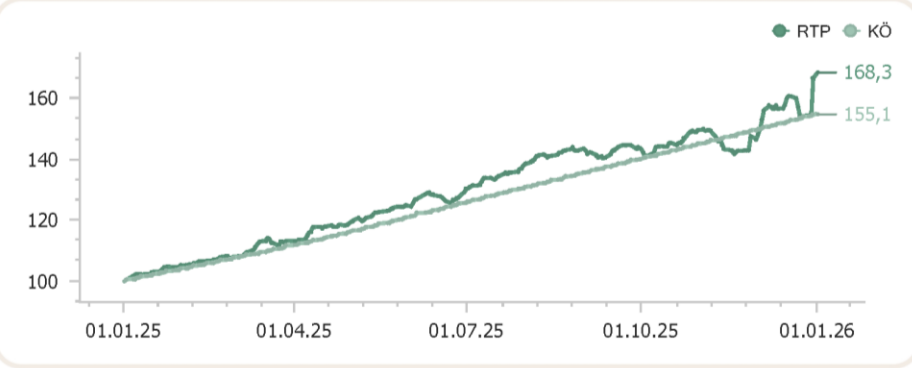
Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

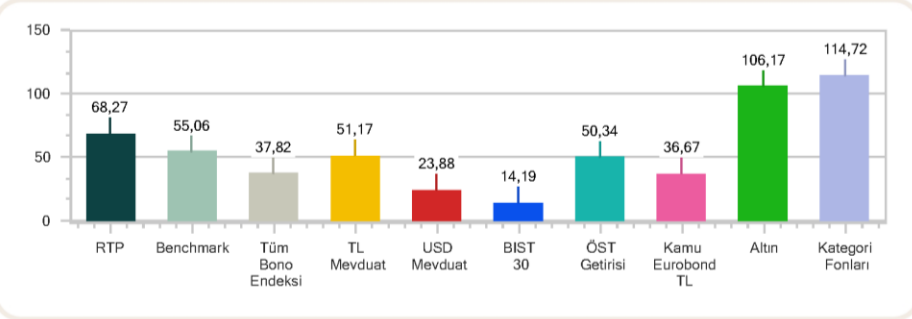
Getiri (%)



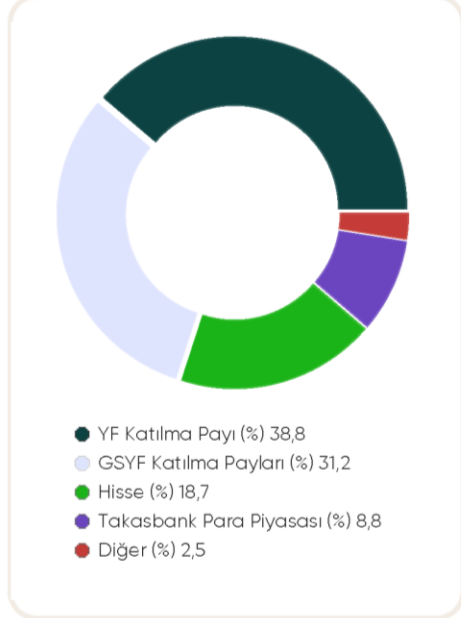
Fon Performans (Yıllık)



RTP & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022			2,3	14,6	0,4	3,3	4,5	4,9	8,7	13,0	20,8	3,8
2023	6,8	3,3	1,5	0,6	0,2	14,8	21,7	4,1	5,7	1,5	1,7	-0,3
2024	9,7	4,0	1,8	11,1	5,9	0,7	3,7	0,1	2,6	8,3	3,5	23,1
2025	6,3	2,8	4,9	5,0	5,0	3,6	6,7	3,6	0,6	4,0	-1,4	13,0
2026	-1,4											

Yatırım Stratejisi

RePie Portföy Birinci Katılım Serbest Fon (RBR), katılım ilkeleri doğrultusunda TL bazında istikrarlı getiri elde etmeyi hedefler. Aktif olarak yönetilen fon, riski dağıtarak düzenli getiri sağlamak amacıyla çoklu varlık sınıflarına yatırım yapmaktadır. Portföy, katılım esaslarına uygun hisse senetleri, kamu ve özel sukuklar ile emtia gibi yatırım araçlarından oluşmaktadır. Ayrıca, portföydeki likidite yönetilerek sermaye koruması önceliklendirilir. Bu strateji ile, yatırımcılarımıza düşük volatiliteye dayalı istikrarlı bir büyüme sunmayı amaçlıyoruz. Fonun karşılaştırma ölçütü, %100 BIST-KYD 1 Aylık TL Kâr Payı TL Endeksi olarak belirlenmiştir.

Fon Büyüklüğü

13.810.295

Birim Pay Değeri (TL)

2,556436

Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

Halka Arz Tarihi

22.03.2023

Yönetim Ücreti

Yıllık %1,50

Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

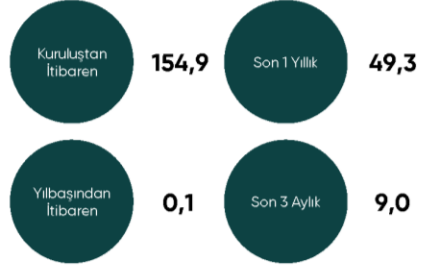
Kıstas

BIST-KYD 1 Aylık Kar Payı TL Endeksi

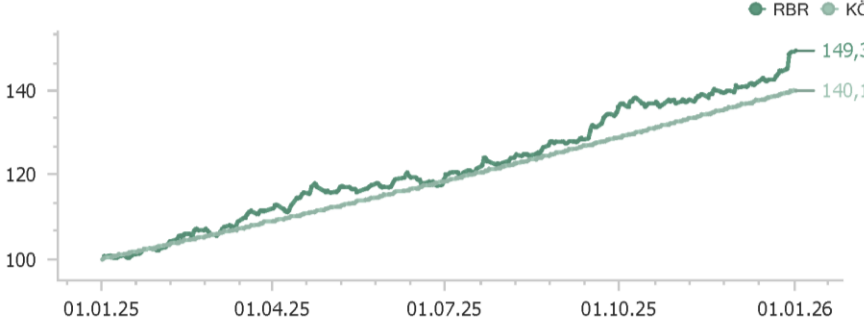
Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası Ç TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+2

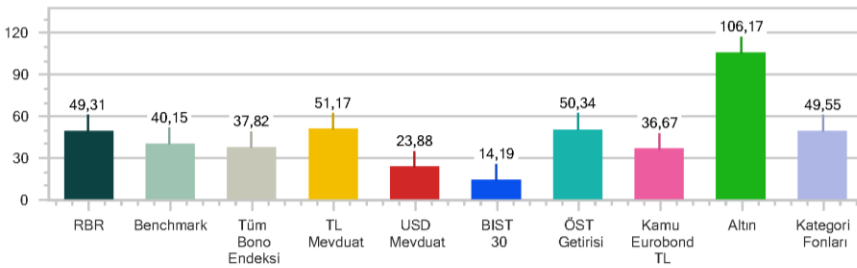
Getiri (%)



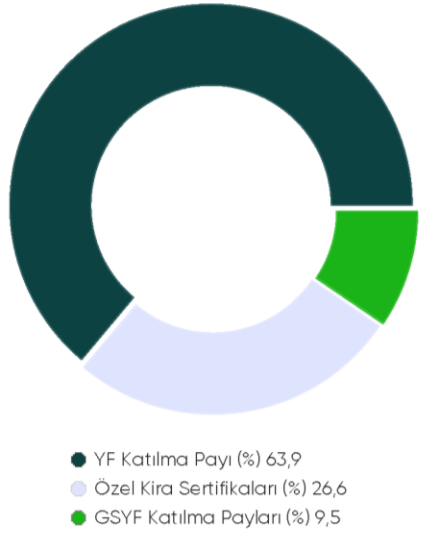
Fon Performans (Yıllık)



RBR & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023			0,2	0,9	2,2	4,5	13,1	-1,4	1,5	1,3	2,2	2,4
2024	3,0	2,4	2,3	11,0	1,2	2,7	1,8	0,3	1,0	-2,2	2,0	2,3
2025	2,4	3,6	5,2	4,2	1,0	0,4	4,2	4,3	5,4	1,6	2,2	6,6
2026	1,8											

Yatırım Stratejisi

RePie Portföy Birinci Serbest (Döviz) Fon (RBI), Türk Eurobondlarına yatırım yaparak döviz cinsinden yüksek getiri potansiyelini maksimize etmeyi hedefler.

Fon, temel olarak döviz cinsinden varlıklara yatırım yaparak mutlak getiri elde etmeyi amaçlamaktadır.

Fon Büyüklüğü

162.141.202

Halka Arz Tarihi

7.02.2024

Kıstas

BIST-KYD 1 Aylık Mevduat USD (TL)

Birim Pay Değeri (TL)

51,069607

Yönetim Ücreti

Yıllık %1,25

Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası:TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası:TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+3

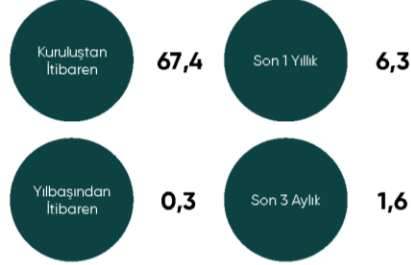
Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

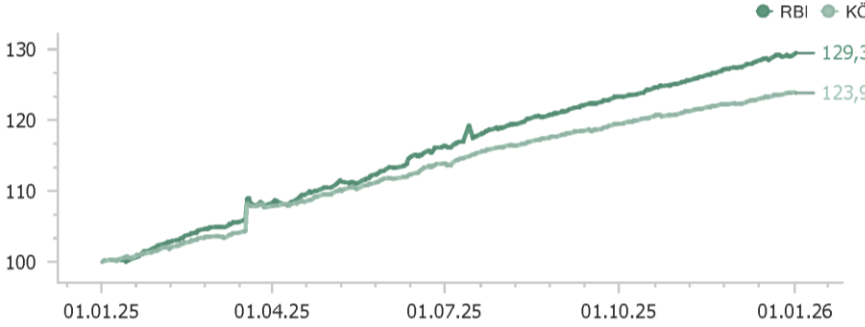
Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

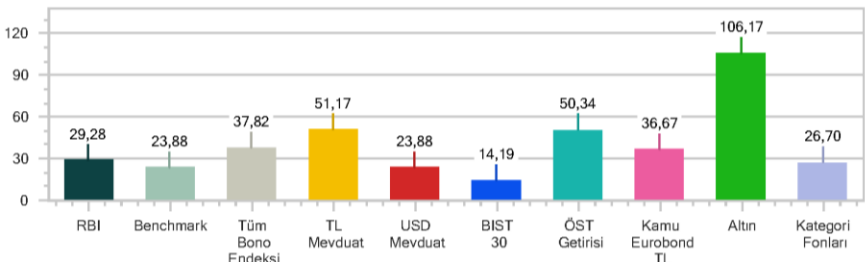
Getiri (%)



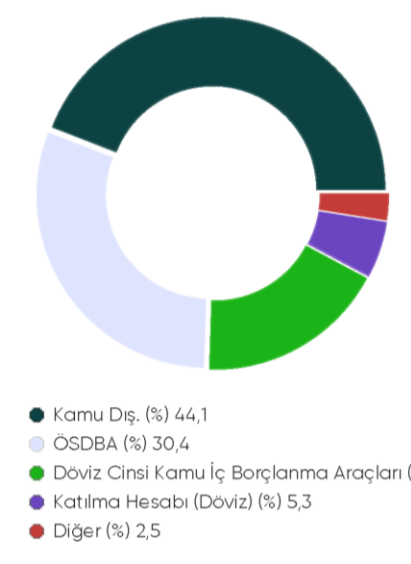
Fon Performans (Yıllık)



RBI & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024		3,3	4,7	1,0	-0,1	2,7	3,1	4,1	3,2	0,2	2,0	1,9
2025	2,2	2,5	2,9	2,4	2,2	2,9	2,3	1,7	2,0	1,4	1,8	1,4
2026	0,5											

Yatırım Stratejisi

RePie Portföy Altın Katılım Fonu, altına dayalı faizsiz sermaye piyasası araçlarından oluşan bir portföyle altın bazında getiri elde etmeyi amaçlamaktadır.

RePie Portföy Altın Katılım Fonu'nda, fonun toplam değerinin en az %80'i sürekli olarak borsada işlem gören altın ve altına dayalı, faizsiz nitelikli para ve sermaye piyasası araçlarına yatırım yapılır.

Fon Büyüklüğü

108.516.524

Birim Pay Değeri (TL)

3,334171

Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

Halka Arz Tarihi

20.10.2023

Yönetim Ücreti

Yıllık %0,95

Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

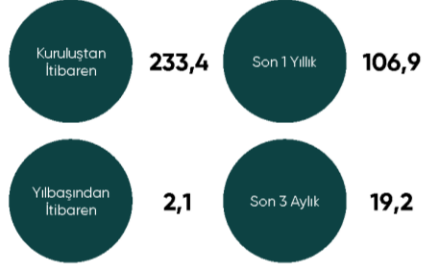
Kıstas

%95 BIST-KYD Altın Fiyat Ağırlıklı Ortalama + %5 BIST-KYD 1 Aylık Kar Payı TL

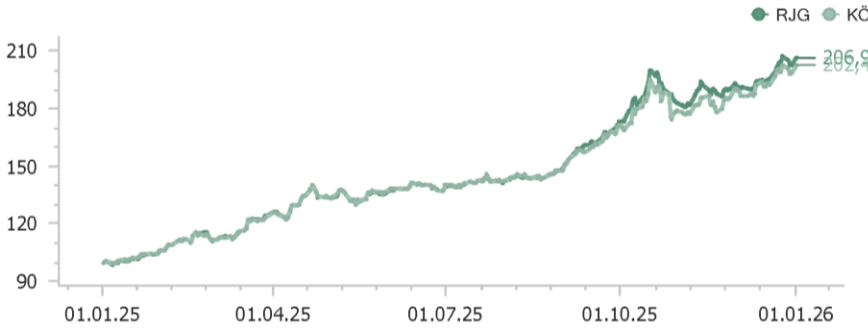
Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1

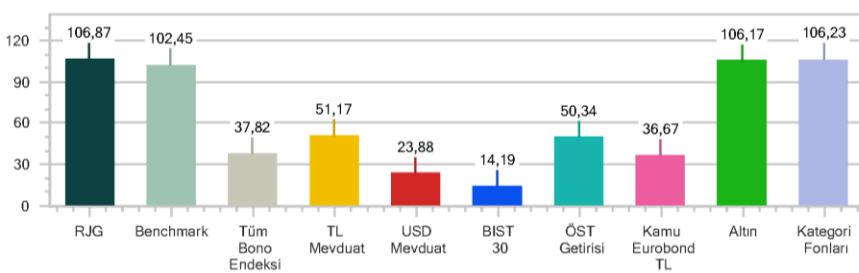
Getiri (%)



Fon Performans (Yıllık)



RJG & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023										-1,6	1,1	7,7
2024	0,3	5,4	8,8	5,5	-0,8	1,5	5,1	8,5	8,6	2,7	-4,1	0,5
2025	6,3	5,3	11,1	8,0	1,5	1,0	3,4	4,1	16,3	6,8	3,7	6,6
2026	3,6											

Yatırım Stratejisi

Birinci Hisse Senedi Serbest Fonumuz RTH, aktif fon yönetimi prensibiyle, temel ve kantitatif yaklaşımları birleştirerek 'değer' ve 'kalite' faktörlerine sahip Türk hisse senetlerine yatırım yapar. Ek olarak, vadeli işlemler ve opsiyon piyasasında da uzun/kısa pozisyon olarak portföy getirisini maksimize etmeye çalışır. Fonun toplam değerinin en az %80'i Borsa İstanbul'da işlem gören hisse senetlerinden oluşur ve nihai amaç, çeşitlendirilmiş bir portföy yapısı ile kabul edilebilir risk seviyesinde, 'Eşik Üstü Getiri' elde etmektir.

Fon Büyüklüğü

34.322.142

Birim Pay Değeri (TL)

5,07397

Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

Halka Arz Tarihi

16.01.2023

Yönetim Ücreti

Yıllık %2,00

Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

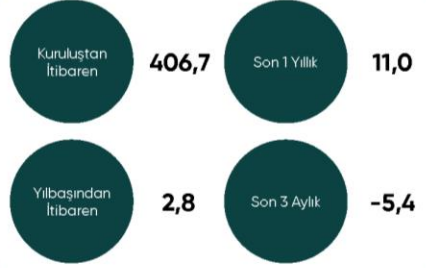
Kıstas

%80 BIST 100 GETİRİ + %20 BIST-KYD Repo (Brüt)

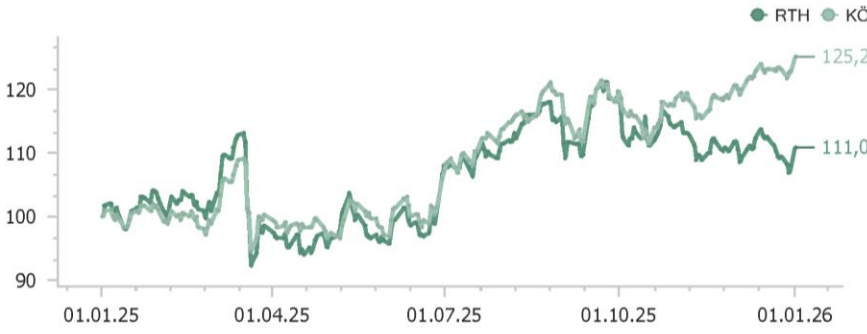
Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+2

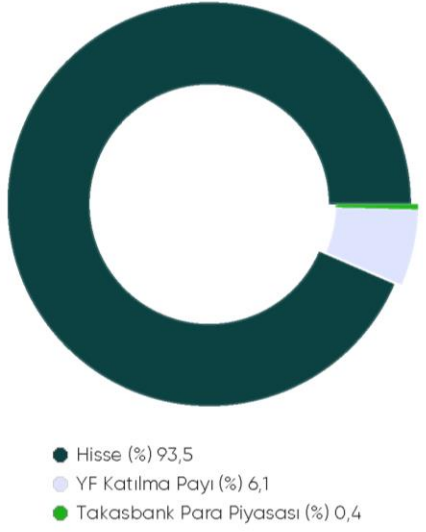
Getiri (%)



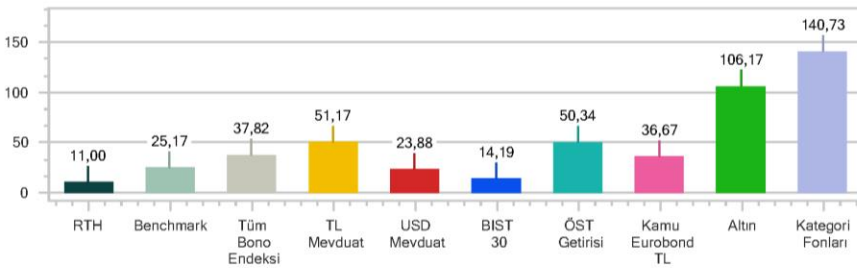
Fon Performans (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



RTH & Diğer Getiriler (Yıllık)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023	24,1	24,3	11,0	-1,3	3,5	17,8	28,0	10,6	8,8	-6,0	1,1	-2,2
2024	16,3	7,6	3,7	11,1	6,6	1,9	2,2	-7,8	1,8	-10,3	11,6	0,6
2025	5,3	-1,8	-2,3	-3,6	1,2	10,6	4,7	3,0	3,2	-3,7	-3,5	-2,1
2026	6,0											

Beşinci Hisse Senedi Serbest (TL) Fon (HSYF) - RBN

Yatırım Stratejisi

Beşinci Hisse Senedi Serbest Fonumuz RBN, aktif fon yönetimi prensibiyle, temel ve kantitatif yaklaşımları birleştirerek 'momentum' faktörüne sahip Türk hisse senetlerine yatırım yapar. Ek olarak, vadeli işlemler ve opsiyon piyasasında da uzun/kısa pozisyonlar olarak portföy getirisini maksimize etmeye çalışır. Fonun toplam değerinin en az %80'i Borsa İstanbul'da işlem gören hisse senetlerinden oluşur ve nihai amaç, çeşitlendirilmiş bir portföy yapısı ile kabul edilebilir risk seviyesinde 'eşik üstü getiri' elde etmektir.

Fon Büyüklüğü

33.794.800

Halka Arz Tarihi

23.02.2024

Kıstas

%90 BIST 100 GETİRİ + %10 BIST-KYD Repo (Brüt)

Birim Pay Değeri (TL)

1,301964

Yönetim Ücreti

Yıllık %2,00

Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+2

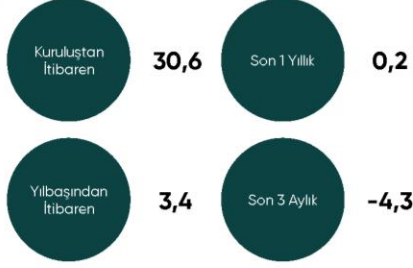
Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

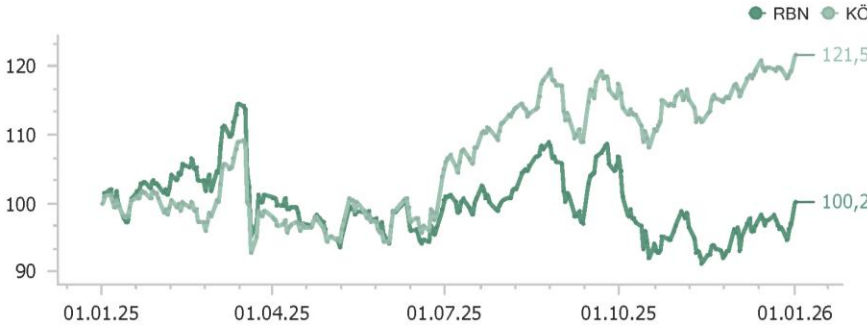
Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

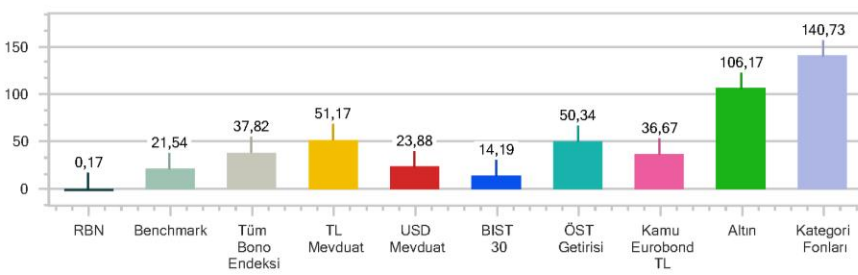
Getiri (%)



Fon Performans (Yıllık)



RBN & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Hisse (%) 87,8
VİOP Teminat (%) 12,2

Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024		0,1	-3,5	17,8	-0,9	12,3	2,0	-5,4	3,3	-8,3	12,3	-2,4
2025	5,4	-0,9	-0,4	-6,7	1,1	3,7	1,2	5,9	-0,5	-8,3	-3,8	4,1
2026	7,6											

Katılım Hisse Senedi Serbest (TL) Fon (HSYF) - RKH

Yatırım Stratejisi

Katılım Hisse Senedi Serbest Fonumuz (RKH), fon toplam değerinin en az %80'ini, Borsa İstanbul'da işlem gören ve katılım finans ilke ve esaslarına uygunluğu onaylanmış, BIST Katılım Tüm Endeksi'nde yer alan hisse senetlerine yatırır. Fon portföyünde yalnızca TL cinsinden varlıklar bulunur. Fon'un unvanında "Katılım" ifadesi yer aldığından, fon portföyüne sadece katılım finans ilke ve esaslarına uygun varlıklar ve işlemler dahil edilir.

Fon Büyüklüğü

6.260.305

Birim Pay Değeri (TL)

0,838822

Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

Halka Arz Tarihi

4.09.2024

Yönetim Ücreti

Yıllık %2,50

Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

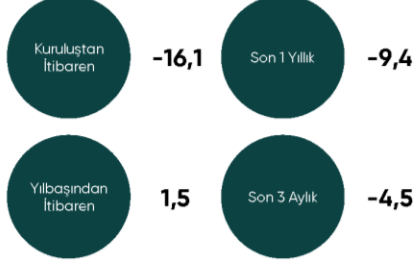
Kıstas

%80 BIST KATILIM 100 GETİRİ ENDEKSİ + %20 BIST-KYD 1 Aylık Kar Payı TL

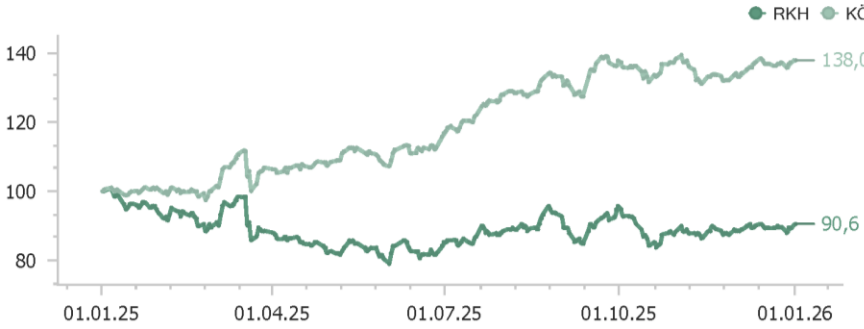
Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası : TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+2

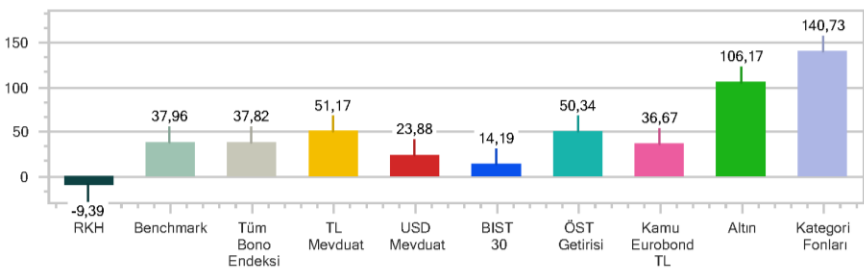
Getiri (%)



Fon Performans (Yıllık)



RKH & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024									-5,4	-8,2	4,1	1,1
2025	-4,9	-4,5	-1,3	-7,4	-2,0	4,5	4,8	6,1	1,1	-6,6	-1,2	2,3
2026	4,4											

Yatırım Stratejisi

Borçlanma Araçları Şemsiye Fonumuz (RBB), TL cinsinden para ve sermaye piyasası araçlarında dinamik pozisyonlanarak, verim eğrisi üzerinde uygun görülen vadelerde stratejik ağırlıklandırmalar yapmayı hedeflemektedir. Bu yaklaşım kapsamında, kupon ödemeleri ve değer artış kazançları yoluyla düzenli sermaye kazancı elde edilmesi ve portföy değerinin artırılması amaçlanmakta; böylece mevduat faizlerinin üzerinde getiri sağlanması hedeflenmektedir.

Fon Büyüklüğü

73.194.269

Halka Arz Tarihi

21.04.2025

Kıstas

%70 BIST-KYD DİBS Tüm + %5 BIST-KYD ÖSBA Sabit + %5 BIST-KYD ÖSBA Değişken + %20 BIST-KYD Repo (Net)

Birim Pay Değeri (TL)

1,34965

Yönetim Ücreti

Yıllık %1,50

Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : T+1
Satım Esası : T+1

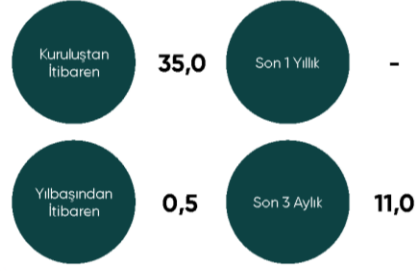
Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

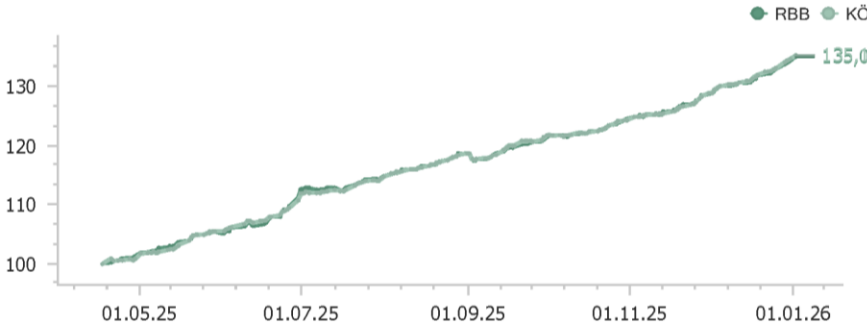
Saklamacı Kuruluş

Takasbank

Getiri (%)



Fon Performans (Kuruluştan İtibaren)

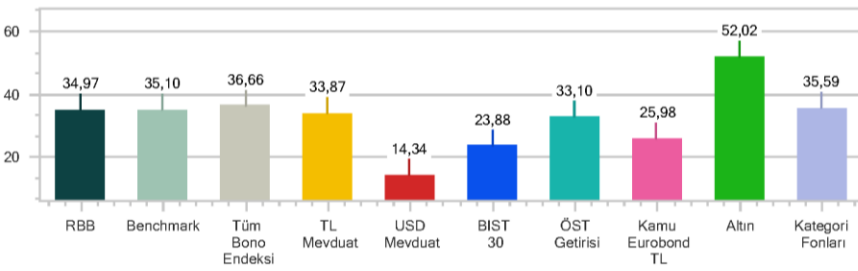


Fon Varlık Dağılımı (%)



- Devlet Tahvili (%) 56,3
- Finansman Bonosu (%) 31,5
- Özel Sektör Borç. Araç (%) 5,8
- YF Katılma Payı (%) 5,0
- Diğer (%) 1,4

RBB & Diğer Getiriler (Kuruluştan İtibaren)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024												
2025				1,2	4,1	5,4	3,0	3,6	2,1	2,9	3,2	4,6
2026	0,8											

Yatırım Stratejisi

Fonumuz, Borsa İstanbul'da işlem gören ortaklık paylarına yatırım yaparak, orta ve uzun vadede sermaye kazancı elde etmeyi hedefler. Aktif bir yatırım tarzıyla yönetilen fonun portföyünün asgari %80'i, kapsamlı araştırma, analiz ve değerlendirmeler sonucunda seçilen ortaklık paylarına yönlendirilir. Ortaklık payı oranı, piyasa değerlemeleri ve beklentilere bağlı olarak %80 ile %100 arasında değişiklik gösterebilir.

Fon Büyüklüğü

20.509.197

Birim Pay Değeri (TL)

1,192218

Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

Halka Arz Tarihi

21.04.2025

Yönetim Ücreti

Yıllık %2,00

Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

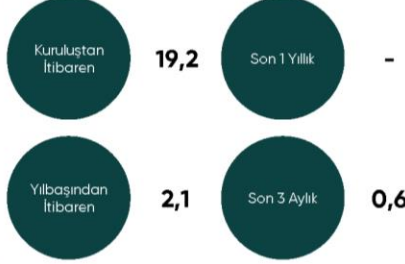
Kıstas

%90 BIST 100 GETİRİ + %10 BIST-KYD Repo (Brüt)

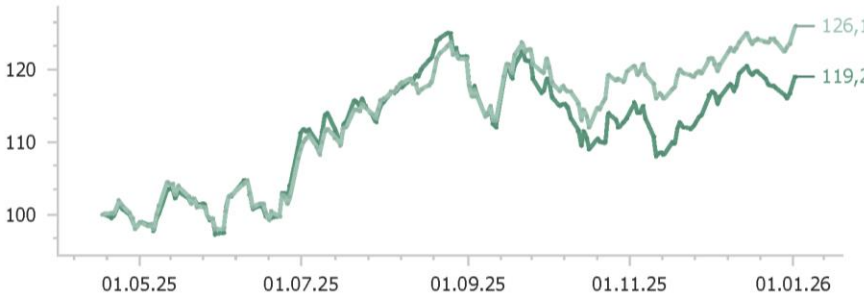
Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası:TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası:TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+2

Getiri (%)



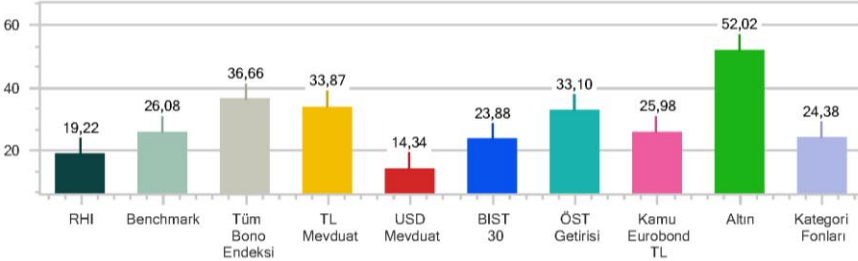
Fon Performans (Kuruluştan İtibaren)



Fon Varlık Dağılımı (%)



RHI & Diğer Getiriler (Kuruluştan İtibaren)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024												
2025				-2,0	-0,8	12,5	5,3	5,9	-3,9	-3,3	0,3	2,7
2026	7,5											

Yatırım Stratejisi

Para Piyasası Katılım (TL) Fonumuz (RRP), faizsiz/katılım finans ilkeleri ile uyumlu olarak, kısa vadeli yerli kamu ve/veya özel sektör TL cinsi para ve sermaye piyasası araçlarına, kira sertifikalarına (SUKUK), katılma hesaplarına yatırım yaparak portföy değerini artırmayı hedefler. Fon portföyünün tamamı, devamlı olarak vadesine en fazla 184 gün kalmış, likiditesi yüksek ve katılım finans ilke ve esasları ile uyumlu para ve sermaye piyasası araçlarına yatırılır. Ayrıca, fon portföyünün günlük olarak hesaplanan ağırlıklı ortalama vadesi 45 günü aşamaz.

Fon Büyüklüğü

5.493.703

Birim Pay Değeri (TL)

1,307556

Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

Halka Arz Tarihi

5.05.2025

Yönetim Ücreti

Yıllık %0,90

Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş

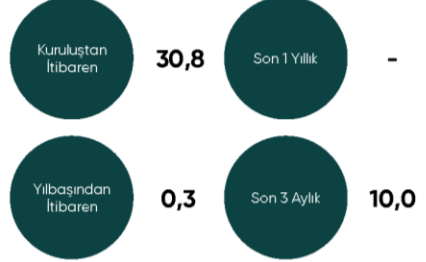
Kıstas

BIST-KYD 1 Aylık Kar Payı TL

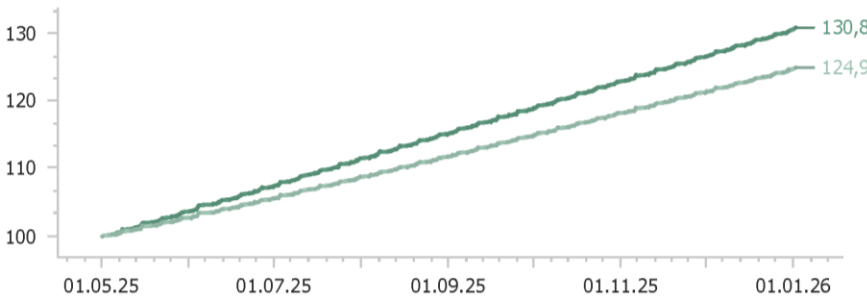
Alım ve Satım Talimatı

TEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+0

Getiri (%)



Fon Performans (Kuruluştan İtibaren)



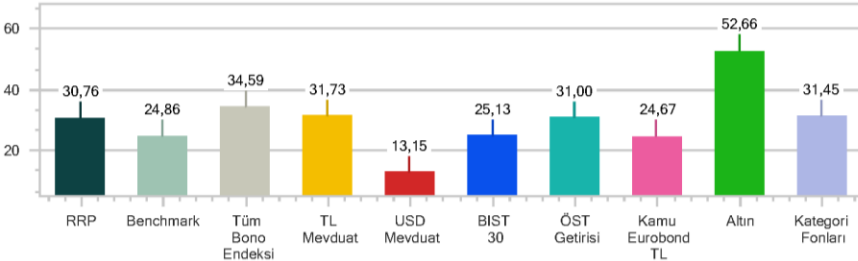
Fon Varlık Dağılımı (%)



● Diğer (%) 92,3

● Katılma Hesabı (TL) (%) 7,8

RRP & Diğer Getiriler (Kuruluştan İtibaren)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022												
2023												
2024												
2025					3,5	3,5	3,7	3,5	3,2	3,5	2,9	3,2
2026	0,5											

HDI Fiba Emeklilik ve Hayat RePie Portföy Değişken Emeklilik Yatırım Fonu - FJG

Yatırım Stratejisi

İstikrarlı bir şekilde yüksek getiri elde etmeyi hedefleyen Fiba Emeklilik ve Hayat A.Ş. Re-Pie Portföy Değişken Emeklilik Yatırım Fonu (FJG), çoklu varlık yatırımları yaparak riski azaltmayı ve düzenli getiri sağlamayı amaçlamaktadır. FJG, piyasalardaki dalgalanmalardan etkilenmeyen ve yatırımlarında orta seviyede risk almayı tercih eden yatırımcılar için uygundur. Fon, izahnamesinde belirtilen portföy sınırlamaları doğrultusunda, yurtiçi ve yurtdışı piyasalarda işlem gören hisse senetleri, borçlanma araçları, emtialar, döviz çiftleri ve bunların türevlerine yatırım yaparak, yatırım ve/veya riskten korunma amacı gütmektedir.

Fon Büyüklüğü

1,458.110.383

Halka Arz Tarihi

28.04.2021

Kıstas

BIST-KYD 1 Aylık Mevduat TL

Birim Pay Değeri (TL)

0,133728

Yönetim Ücreti

Yıllık %2,28

Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası : Kurucudan veya BEFAS üzerinden 11:00'a kadar T+1
Satım Esası : Kurucudan veya BEFAS üzerinden 11:00'a kadar T+2

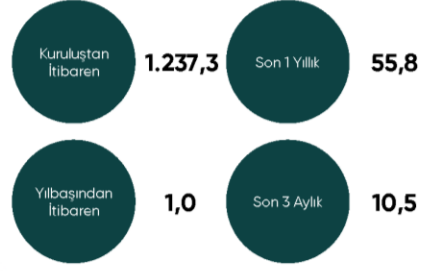
Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

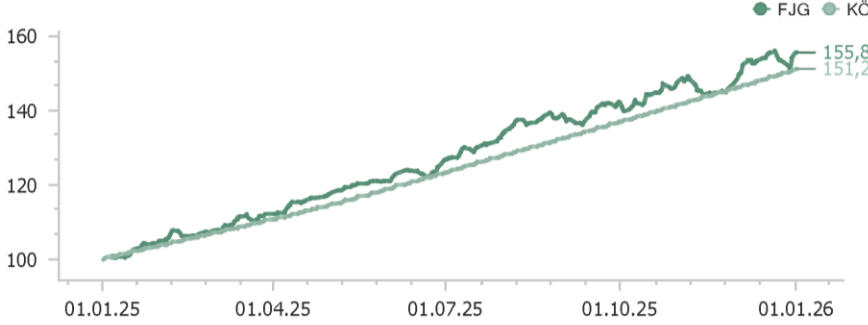
Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

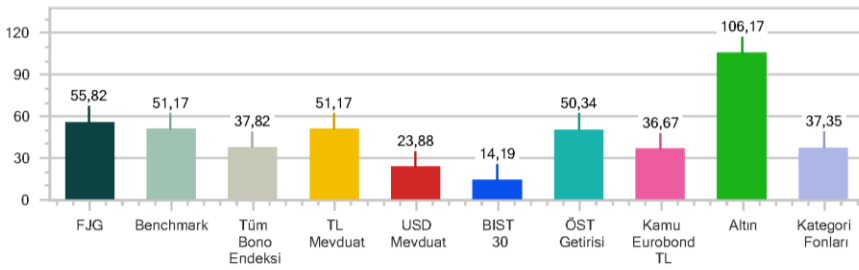
Getiri (%)



Fon Performans (Yıllık)



FJG & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Hisse (%) 34,6
Finansman Bonosu (%) 23,1
YF Katılma Payı (%) 19,2
VİOP Teminat (%) 10,0
Diğer (%) 13,1

Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022	3,5	-0,7	9,6	10,1	1,8	3,8	5,5	3,8	6,2	8,5	16,2	3,3
2023	12,9	2,5	7,2	6,8	2,4	10,1	13,3	11,7	4,3	1,2	2,5	2,2
2024	5,4	4,9	4,4	7,2	5,2	2,8	4,0	0,6	2,8	0,5	4,6	5,7
2025	5,6	2,5	4,2	4,5	3,3	4,3	5,8	3,2	2,8	4,0	-0,9	5,6
2026	2,2											

HDI Fiba Emeklilik ve Hayat OKS Agresif Değişken Emeklilik Yatırım Fonu - FIC

Yatırım Stratejisi

Fiba Emeklilik ve Hayat A.Ş. RePie Portföy Agresif Değişken Emeklilik Yatırım Fonu (FIC), istikrarlı bir şekilde en yüksek getiri hedefleyen bir yatırım stratejisi izler. Bu strateji, çoklu varlık yatırımı yaparak hedeflenen risk profilinin izin verdiği sınırlar içinde değişkenliği minimize etmeyi ve riski düşürerek eşik üstü getiri elde etmeyi amaçlar.

Fon, uzun vadeli beklentilere dayalı dönemsel bir temel varlık dağılımı belirler. Kısa vadede ise piyasa koşullarına göre aktif bir yönetim stratejisi izlenir ve bu strateji, getiriye maksimize etmeyi hedefler. Fonun yönetimi, risk düzeyini optimize etmek için değişkenlik sınırlamaları dahilinde aktif müdahalelere olanak tanır.

Fon Büyüklüğü

141.678.011

Halka Arz Tarihi

4.01.2018

Kıstas

BIST-KYD 1 Aylık Mevduat (TL) Endeksi +%3

Birim Pay Değeri (TL)

0,20991

Yönetim Ücreti

Yıllık %0,85

Alım ve Satım Talimatı

Alım Esası: BEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+1
Satım Esası: BEFAS üzerinden 13:30'a kadar T+2

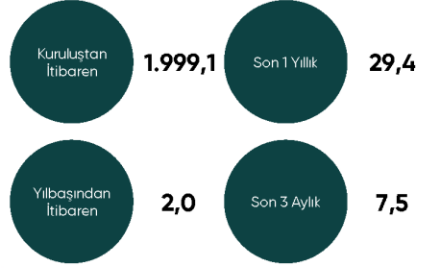
Fon Risk Seviyesi

1 2 3 4 5 6 7

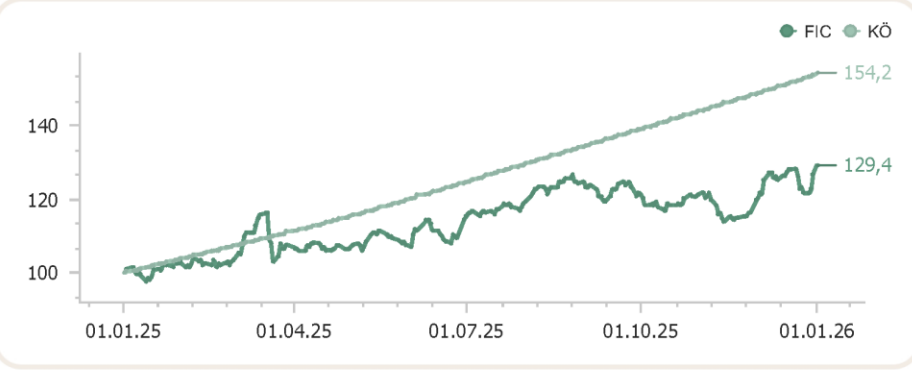
Saklamacı Kuruluş

İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

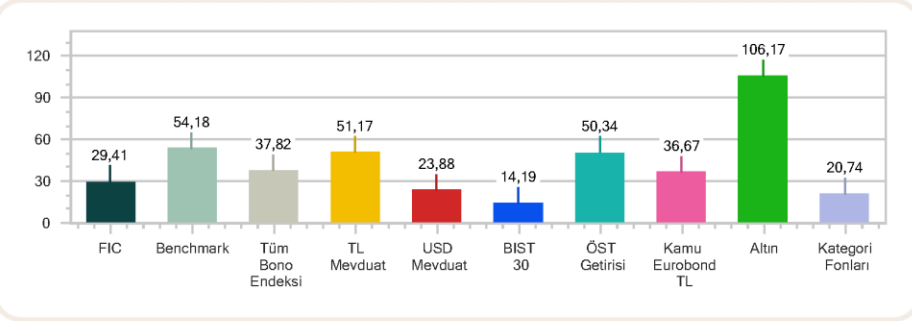
Getiri (%)



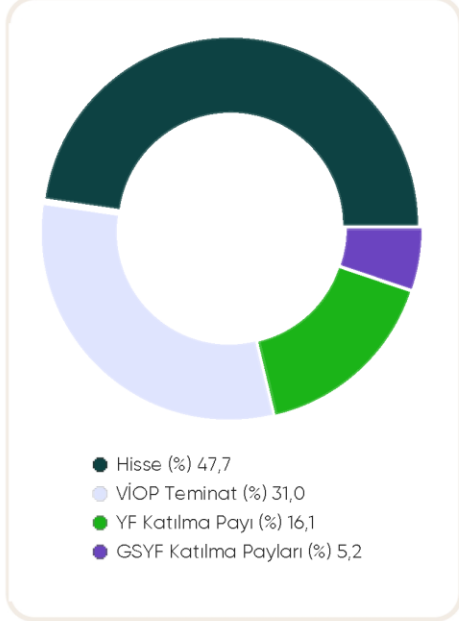
Fon Performans (Yıllık)



FIC & Diğer Getiriler (Yıllık)



Fon Varlık Dağılımı (%)



Aylık Getiri (%)

Yıl	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
2022	6,7	-6,6	15,2	8,1	6,3	-1,0	11,0	16,1	5,3	23,8	27,0	10,0
2023	-11,1	3,0	-2,8	-1,7	5,4	21,0	26,6	14,8	7,7	-8,5	4,3	-3,9
2024	13,9	14,3	0,2	13,2	3,3	4,1	1,6	-7,3	1,3	-8,0	8,3	2,6
2025	4,7	0,4	4,2	-1,2	1,2	6,5	3,7	4,6	-1,9	-0,6	-3,9	9,0
2026	3,1											

   repieportfoy

 +90 (212) 286 3052

 info@repieportfoy.com

 repieportfoy.com

 **RePie**
PORTFÖY

Uniq İstanbul Huzur Mah.Maslak Ayazağa Cad.
No:4/C No:107 34485 Sarıyer / İstanbul

Yasal Uyarı

Fon bülteni RePie Portföy tarafından genel bilgilendirme amacı ile hazırlanmıştır. Bu bültende yer alan yatırım bilgi, yorum ve tavsiyeleri yatırım danışmanlığı kapsamında değildir. Yatırım danışmanlığı hizmeti, yetkili kuruluşlar tarafından kişilerin risk ve getiri tercihleri dikkate alınarak kişiye özel sunulmaktadır. Burada yer alan yorum ve tavsiyeler ise genel niteliktedir. Bu tavsiyeler mali durumunuz ile risk ve getiri tercihlerinize uygun olmayabilir. Bu nedenle, sadece burada yer alan bilgilere dayanarak yatırım kararı verilmesi beklentilerinize uygun sonuçlar doğurmayabilir. Bu bilgi, görüş, veri ve kaynaklara dayanılarak yapılan yatırımlar nedeni ile ortaya çıkabilecek kayıplardan RePie Portföy sorumlu tutulamaz. İçeriğin tamamı veya herhangi bir kısmı yalnızca sahipleri tarafından veya sahiplerinin yazılı izni ile kullanılabilir. İçerik üzerinde izinsiz değişiklik yapmak, kopyalamak, kiralamak, ödünç vermek ve yayınlamak yasaktır.